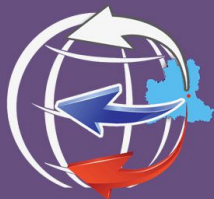


Lipetsk
Region
Export
Support
Center



Центр
поддержки
экспорта
Липецкой
области

Советы экспортерам

ОСНОВЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЛОГИСТИКИ

Липецк





«Необходимо снимать инфраструктурные ограничения для интеграции и создавать систему современных связанных транспортных коридоров. Россия с её уникальным географическим положением готова к такой совместной работе»

Владимир Путин,
Президент Российской Федерации



«От слаженной работы перевозчиков зависит качество и своевременность обеспечения потребностей людей, предприятий, социальной сферы»

Олег Королев,
глава администрации Липецкой области



«Логистика – одна из важных составляющих развития экспортно-ориентированных малых и средних предприятий. Без грамотного распределения транспортных потоков и сокращения транспортных издержек невозможно конкурировать на рынке»

Сергей Бугаков,
начальник управления по развитию малого и среднего бизнеса Липецкой области

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение.....	2
1. Сущность и особенности международной логистики	3
2. Виды международных перевозок	6
3. Международные транспортные договоры	19
4. Страхование международных грузов	20
Приложения	21
5. ИНКОТЕРМС 2010	26
6. Правила для любого вида транспорта	29
7. Правила для морского и внутреннего водного транспорта	84

К читателю

Сегодня глобализация затрагивает практически все стороны нашей жизни, оказывая все большее влияние на бизнес, культуру, социум и политику. Уже четверть века открыта для предпринимательской инициативы и внешнеэкономической деятельности. Однако, данная сфера пока остается доступной в основном для крупного бизнеса. В то время, как в развитых странах малый и средний бизнес, традиционно занимающий важное место в экономике, обеспечивает значительную долю во внешнеторговом обороте, предпринимательский сектор России пока еще не вовлечен столь широко в международную торговую деятельность.

В настоящее время в развитии российского малого и среднего бизнеса наступает новый закономерный этап, который должен вывести сектор МСП в драйвер экономического роста. Государство, рассматривая предпринимательство, как главный резерв экономического развития, предпринимает значительные усилия, направленные на увеличение доли МСП в ВВП, раскрытие его экспортного и инновационного потенциала.

В нашем регионе функции поддержки экспортно ориентированных малых и средних предприятий возложены на Центр поддержки экспорта Липецкой области, созданный в декабре 2016 года областным управлением по развитию малого и среднего бизнеса и Липецкой торгово-промышленной палатой.

Вашему вниманию предлагается пособие, содержащее профильную информацию и данные об одном из важнейших элементов внешнеэкономической деятельности - международной логистике. «Советы» предназначены для субъектов МСП Липецкой области, осуществляющих и планирующих организацию эффективного логистического процесса для успешного ведения операций на внешних рынках.

*Анатолий Гольцов,
директор АНО «Центр координации поддержки экспортно ориентированных субъектов
малого и среднего предпринимательства Липецкой области»*

1. Сущность и особенности международной логистики

Завоевав прочные позиции на внутреннем рынке, многие малые предприятия в странах с рыночной экономикой не останавливаются на достигнутом и переходят на следующий этап развития: начинают подготовку к выходу на зарубежные рынки. Сегодня и в России все больше предпринимателей успешно осваивают стратегию интернационализации.

Задавшись целью выйти на международные рынки, руководству малых и средних предприятий важно провести серьезную подготовительную работу по выявлению целесообразности и возможной эффективности хозяйственной деятельности на зарубежных рынках, выявить для себя целевые рынки, а также расширить функции управления.

Функции управления ВЭД:

Аналитическая	изучение международной рыночной среды, запросов потребителей зарубежных рыночных сегментов
Товарно-производственная	совершенствование и адаптация товара к условиям местных рынков
Сбытовая	организация сбытовой сети для продвижения экспортных товаров

Преимущества осуществления международных операций во многом можно достичь за счет формирования эффективной логистической системы. В этих условиях все более популярным становится термин «международная логистика».

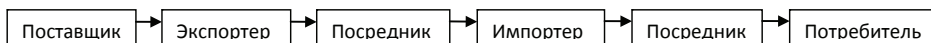
Международная логистика — это планирование, организация, контроль и управление движением потоков (материальными, финансовыми, информационными, сервисными и др.) на международном уровне.

Основными участниками цепей поставок международной логистики являются:

- поставщик экспортера,
- экспортер товаров (услуг),
- таможенный брокер,
- импортер товаров (услуг),
- конечный потребитель,
- транспортно-экспедиционные компании,
- складские комплексы,
- торговые посредники,
- таможи,
- страховые компании и т.д. .

Причем экспортер и поставщик экспортера, а также импортер и конечный потребитель могут быть одним лицом. Экспортер получает товары от поставщика (поставщиков), и поставляет их импортеру. Он может привлекать различных посредников. Импортер в соответствии с условиями международного договора получает товар (услуги) и осуществляет платеж экспортеру. Обязанности по организации страхования и перевозки товара могут полагаться как на импортера, так и в экспортера в зависимости от договора. Между импортером и конечным потребителем может быть несколько посредников. Выбор конкретного варианта цепи международной логистики осуществляет логистический менеджер.

Цепь поставок международной логистики



Характерной особенностью правового регулирования в этой сфере является то, что основные вопросы перевозок решаются в международных соглашениях (транспортных конвенциях), содержащих унифицированные нормы, единообразно определяющие условия международных перевозок грузов и пассажиров. Соглашения содержат требования к перевозочной документации, определяют порядок приема груза к перевозке и выдаче его в пункте назначения, условия ответственности перевозчика, процедуру предъявления к перевозчику претензий и исков.

Транспортными конвенциями определяются основные условия перевозок грузов и пассажиров в международном сообщении, устанавливаются международные тарифы, порядок и условия ответственности перевозчика и т.д.

По объектам правового регулирования транспортные конвенции условно можно разделить на шесть групп. Это международные соглашения:

- 1) об общих принципах и организации международных перевозок;
- 2) об условиях перевозок грузов и пассажиров;
- 3) о тарифах на международные перевозки;
- 4) направленные на облегчение транспортных связей между государствами (облегчение таможенных процедур, налогового режима и т.п.);
- 5) регламентирующие специфические стороны деятельности отдельных видов международного транспорта;
- 6) предусматривающие защиту имущественных интересов сторон договора в сфере международных перевозок.

Помимо международных соглашений в процессе регулирования международных перевозок большая роль принадлежит внутригосударственным актам. В Российской Федерации это Гражданский кодекс, Воздушный кодекс, Кодекс торгового мореплавания, Устав железнодорожного транспорта Российской Федерации, Кодекс внутреннего водного транспорта Российской Федерации.

Для признания перевозки международной не обязательно, чтобы груз или пассажир фактически пересекали территориальные или таможенные границы государства, - достаточно заключения договора международной перевозки.

Для деятельности малых и средних предприятий в сфере международной логистики, как правило, характерно следующее:

- отсутствие опыта работы в области международной логистики;
- дополнительные логистические посредники (таможенные брокеры, фрахтовые агенты и т.п.);
- необходимость учета особенностей стран - партнеров (условий транспортировки, посредников, вычисления фрахтового и таможенного сборов, требований по упаковке и оформлению багажа, многоязычного сопровождения товаров и документов, и т.п.);
- объемы заказов, позволяющие компенсировать высокие затраты на доставку товаров;
- продолжительность логистического цикла;
- сложность и разнообразие международной транспортной документации. Если в операциях на внутреннем рынке достаточно счета-фактуры и товарно-транспортной накладной или коносамента, то международные операции требуют подробной документации во всем, что касается состава заказа, транспортировки, финансирования и правил государственного регулирования;

- затруднение коммуникаций между предприятиями и потребителями продукции через большое количество посредников, большие расстояния между партнерами, культурные различия и тому подобное;
- необходимость интеграции информационных систем и важность международных союзов с грузоперевозчиками и поставщиками логистических услуг.

Задачи международной логистики

Перед МСП, ведущими внешнеэкономическую деятельность, стоит ряд задач, которые решает международная логистика:

- обеспечение оптимального уровня качества продукции и услуг;
- оптимизация процесса ценообразования товаров и услуг;
- определение уровня потребности товара или услуги на рынке;
- выбор между доставкой с организацией промежуточного складирования или без промежуточного складирования;
- определение необходимого уровня логистического сервиса;
- организация работы зарубежных филиалов компании;
- анализ международной конкурентной среды и получение конкурентных преимуществ.

Для решения вышеперечисленных задач компании необходимо определить основные стадии применения принципов международной логистики:

Отсутствие связи компании с мировым рынком	Компания контактирует с посредником, проводящим необходимые внешнеторговые операции. Сокращается прибыль, отсутствует возможность осуществления логистической деятельности на международном уровне.
Компания осуществляет международные операции, но пользуется услугами посредников на экспортных рынках	Прибыль увеличивается за счет осуществления международной логистики. Компания недостаточно восприимчива к особенностям рынка, на который осуществляется экспорт продукции.
Самостоятельная работа компании-экспортера на рынке страны, куда поставляется продукция	Использование форм и методов работы, характерных для материнской компании без учета национальных особенностей
Компания привлекает зарубежных менеджеров и использует зарубежные методы организации работы	Оценка деятельности производится в соответствии с критериями материнской компании
Компания создает региональные штаб-квартиры в определенной географической зоне	Организации деятельности компании на основе международной логистики с использованием взаимного обмена знаниями и проведением самостоятельной хозяйственной политики

2. Виды международных перевозок



Морские перевозки

Морской транспорт активно использовался человечеством задолго до изобретения других популярных сегодня способов передвижения. Этот тип перевозок долгое время был главенствующим в мире и был самостоятельным способом транспортировки товаров на огромные расстояния. Сегодня морской транспорт является основным средством перевозки грузов, и чаще всего входят в состав мультимодальных перевозок с участием других видов транспорта (автомобильного или железнодорожного).

Существуют две формы его эксплуатации:

- трамповое судоходство - работа судов не связана с постоянными районами плавания и т.п.;
- линейное судоходство - признаком которого является постоянство оборота судов на основании существующего расписания.

Стоимость морской перевозки складывается из следующих составляющих:

- перевозка склад отправителя – порт;
- портовые расходы в стране отправления;
- морской фрахт;
- портовые расходы в стране назначения;
- перевозка порт - склад получателя.

К ставке морского фрахта прибавляется валютная надбавка:

- BAF - 235USD/TEU БАФ за 20ти футовый контейнер, за 40ку соответственно в 2 раза выше;
- ISPS - 7usd - сбор за безопасность с одного контейнера;
- THC STP - 270/360 (разгрузка с судна за 20ку/40ку);
- Forwarding-165/185 (экспедирование в порту).

В морских перевозках обычно используют сокращения (фрахт + саf + баf + остальные надбавки), составляющие общую стоимость перевозки. При запросе стоимости на морскую перевозку важно, чтобы перевозчик указал все составляющие или указал ставку ALL IN (все включено).

Виды морских перевозок:

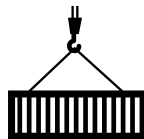
Контейнерные	перевозка груза в контейнере морским путем
Ро-ро (ролкерные)	перевозка автотехники - автомобили, трактора, комбайны и тд.
Навалочные (балкерные)	перевозка крупных партий сыпучих веществ - цемент, удобрения, уголь и тд.

В сфере морских перевозок предпочтение отдается контейнерным грузоперевозкам, поскольку они являются одним из самых надежных и безопасных видов транспортировки грузов. Этот вид экспедирования дает возможность доставить груз в любую точку мира в кратчайшие сроки, что особенно актуально при отсутствии сухопутных границ между государством-поставщиком и страной-получателем. При перевозках морским транспортом применяются только морские контейнеры.

Морские контейнерные перевозки осуществляются морскими или океанскими линиями. Линия это компания, имеющая в своем парке специализированные суда-контейнеровозы.

Виды контейнерных перевозок:

Deep sea	океанские перевозки
Short sea	морские перевозки на короткие расстояния



Типы контейнеров

GP (основные), DC (сухие)	контейнеры стандартной длины, которые применяются для транспортировки единичных крупных грузов или множества товаров без упаковки
HC, HQ (высокие)	высотой до 2,7 м со стандартной длиной — для транспортировки негабаритных грузов; PW (с увеличенной шириной) — для размещения внутри 2 палет по ширине
OT, UT (с открытым верхом)	для транспортировки негабаритных грузов и грузов которые не помещаются в стандартный проём двери контейнера. Обычно накрывается брезентом или полиэтиленом. Для этого предусмотрены специальные крепления
FR	открытая платформа с торцевыми ограждениями для негабаритных грузов, техники
BC, BU	с отверстиями для погрузки и разгрузки насыпных грузов и специальными креплениями
HTC	усиленный стальной контейнер 20 футов для перевозки грузов с большой массой
VT, TC	контейнеры с естественной вентиляцией или механической принудительной вентиляцией для перевозки грузов, нуждающихся в воздухообмене, удалении конденсата, невредных летучих испарений
RE, RT, RS	рефрижераторы для транспортировки грузов (пища, химикаты, медикаменты и другие), нуждающихся в поддержании определённой температуры от -25 до +25 °С
TC	особый класс контейнеров- Танков (цистерны) для сжиженных газов и наливных грузов

Размеры контейнеров:

Контейнер 20 футов (20' DRY CONTAINER)

*параметры контейнера могут незначительно отличаться в зависимости от производителя



	Внутренние размеры	Размеры дверей	Вес	Объем	Загрузка
20 ФУТ	мм	мм	кг	м3	кг
длина	5898		2200	33,0	24800
ширина	2350	2340			
высота	2390	2280			

Контейнер 40 и 45 футов (40' / 45' HC DRY CONTAINER)

*параметры контейнера могут незначительно отличаться в зависимости от производителя



	Внутренние размеры	Размеры дверей	Вес	Объем	Загрузка
40 ФУТ	мм	мм	кг	м3	кг
длина	12035		3700	67,0	28800
ширина	2350	2339			
высота	2393	2274			
40 ФУТ HC	мм	мм	кг	м3	кг
длина	12030		3930	76,0	28570
ширина	2350	2340			
высота	2690	2579			
45 ФУТ HC	мм	мм	кг	м3	кг
длина	13556		4590	86,0	27910
ширина	2352	2340			
высота	2695	2579			

Контейнер рефрижераторный (высокий) 40 футов (40' HC REEFER CONTAINER)



	Внутренние размеры	Размеры дверей	Вес	Объем	Загрузка
40' RF	мм	мм	кг	м3	кг
длина	11577		3950	58,7	28550
ширина	2294	2286			
высота	2210	2238			
40' HC RF	мм	мм	кг	м3	кг
длина	11577		4150	67,0	28350
ширина	2294	2290			
высота	2509	2536			

*параметры контейнера могут незначительно отличаться в зависимости от производителя

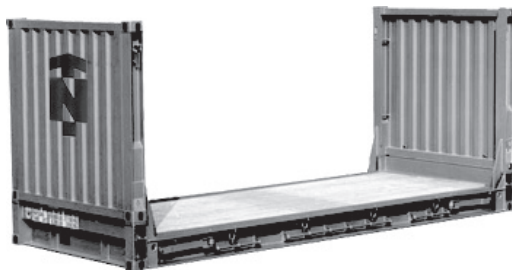
Контейнер Опен Топ (OPEN TOP CONTAINER)



	Внутренние размеры	Размеры дверей	Вес	Объем	Загрузка
20' ОТ	мм	мм	кг	м3	кг
длина	5893		2200	32,0	28280
ширина	2346	2338			
высота	2353	2273			
40' ОТ	мм	мм	кг	м3	кг
длина	12056		3800	67,0	28700
ширина	2347	2343			
высота	2379	2279			

*параметры контейнера могут незначительно отличаться в зависимости от производителя

Контейнер Флет Рек (FLAT RACK CONTAINER)



	Внутренние размеры	Размеры дверей	Вес	Объем	Загрузка
20 ФУТ FT	мм	мм	кг	м3	кг
длина	5935		2560		21440
ширина	2398				
высота	2327				
40 ФУТ FT	мм	мм	кг	м3	кг
длина	12080		5480		25000
ширина	2420				
высота	2103				

*параметры контейнера могут незначительно отличаться в зависимости от производителя

Танк-контейнер 20 футов (20' TANK CONTAINER)



	Внутренние размеры	Размеры дверей	Вес	Объем	Загрузка
20 ФУТ ТС	мм	мм	кг	м ³	кг
длина	6058		9600	25,0	24000
ширина	2436				
высота	2576				

*параметры контейнера могут незначительно отличаться в зависимости от производителя

Маркировка контейнеров

Вся необходимая информация о параметрах контейнера нанесена на его боковые стенки, двери и крышу в виде маркировочного кода.

Структура маркировочного кода содержит 17 знаков: 6 букв латинского алфавита и 11 арабских цифр. Структура маркировочного кода состоит, как правило, из двух строк.

Первая строка - это кодовое обозначение владельца контейнера, которое состоит из четырех букв латинского алфавита, последняя из которых - буква U - обозначает признак транспортного оборудования под названием «контейнер грузовой». Первые три буквы - соответственно буквенный код владельца, официально включенный в международный реестр контейнеровладельцев. После кодового обозначения владельца следует серийный номер контейнера из шести цифр. Седьмая цифра, так называемое контрольное число, служит для проверки правильности информации о коде владельца и серийном номере контейнера. Это число рассчитывается по установленному правилу. При исключении любой буквы или цифры из кода и номера контейнера (например, после ремонта) будет иметь место несовпадение контрольного числа.

Вторая строка маркировочного кода также состоит из двух частей буквенной и цифровой. Буквенная часть содержит две прописные (в некоторых случаях - три) буквы латинского алфавита, составляющие кодовое обозначение страны владельца контейнера (закодированное в первой строке маркировочного кода). Три буквы кода страны имеют контейнеры выпуска до 1984 г. При этом в качестве третьей буквы могла быть использована латинская буква X. Идентификация кодового обозначения страны содержится в международном стандарте ИСО 3166-88 «Коды для представлений названий стран». Кроме того, каждое государство имеет и цифровые трехзначные коды, которые на контейнере не отражены. При этом на контейнеры наносится буквенный код альфа-2.

На контейнерах ныне раздельного парка бывшего МПС СССР дополнительно нанесены двузначные цифровые обозначения железнодорожных администраций, принятые в системе ОСЖД. Цифровые сведения второй строки маркировочного кода состоят из четырех цифр и содержат обозначения размера и типа контейнера (по две цифры на каждую позицию). Первые две цифры указывают на размеры контейнера как по длине, так и по высоте.

Первая обозначает длину: 1-10 футов (2991 мм, IDX), 2-20 футов (6058 мм), 3-30 футов (9125 мм), 4-40 футов (12192 мм).

Вторая обозначает высоту: 0 и 1 - 2438 мм; 4 и 5 - более 2591 мм (хотя пока такая высота для контейнеров не применяется), а также указывает на наличие паза для Г-образных прицепов типа «гусиная шея»: 0 и 2 - без такого паза; 1 и 3 - с пазом.

Вторые две цифры обозначают тип контейнера - универсальный или специализированный и с различными конструктивными особенностями. Расчет контрольного числа производится в такой последовательности: каждому буквенному знаку кода владельца присваивается цифровой эквивалент: А - 10, В - 12, С - 13, D - 14, E - 15, F - 16, G - 17, H - 18, I - 19, J - 20, K - 21, L - 23, M - 24, N - 25, O - 26, P - 27, Q - 28, R - 29, S - 30, T - 31, U - 32, V - 34, W - 35, X - 36, Y - 37, Z - 38, каждый цифровой эквивалент кода и каждую цифру номера умножают на весовой коэффициент, который представляет собой степень числа 2 от 0 до 9 (по числу знаков в коде владельца и номера контейнера), т. е. первый знак умножается на 20, второй - на 21, последний, десятый - на 29; результаты умножения складываются и делятся на модуль, равный 11; остаток, полученный в результате деления, является контрольным числом.

Документы морской перевозки

Основным документом морской перевозки товара является коносамент (Bill of Lading), который выступает в качестве товарораспорядительного документа. Держатель (обладатель) коносамента имеет право на владение товаром, поскольку перевозчик товара может выдать его только при предъявлении коносамента. Другим основным документом, применяемым в морских торговых перевозках, служит морская накладная (Seaway Bill), которая представляет собой необоротный транспортный документ и не является ценной бумагой. В основном этот транспортный документ применяется в тех случаях, когда в сделках не участвуют документарные аккредитивы, а торговые партнеры давно знают друг друга.

Ниже мы более подробно остановимся на характеристике транспортных документов, применяемых на практике в морской перевозке.

Коносамент (Bill of Lading)

Коносамент - документ, выдаваемый перевозчиком или фактическим перевозчиком владельцу отправляемого морем груза в удостоверение факта принятия его к перевозке и обязательства передать в порту назначения грузополучателю (прил. 3). Существуют различные виды коносаментов, например бортовые (on board), небортовые (received for shipment), сквозные (through), портовые и т.п. Каждый из этих видов не меняет сути документа, а только детализирует в каждом из вариантов особенности приема груза или его выдачи.

Коносаменты выписывают на стандартных бланках, разработанных и применяемых отдельными объединениями судовладельцев, линейными судоходными компаниями. Большинство форм коносаментов созданы под эгидой BIMCO (The Baltic and International Maritime Council).

Бортовой коносамент оформляется непосредственно после погрузки товара на борт судна. Поскольку тип коносамента ясно указывает, когда и на какое судно отгружен товар, он считается покупателем и банком наиболее безопасным.

Небортовой тип документа подтверждает только сам факт принятия транспортно-экспедиторской компанией груза для доставки, и на нем отсутствует дата отгрузки. До фактической отгрузки груз может находиться на хранении на складе (специальном контейнерном складе, который расположен не у самого причала) этой компании в порту отгрузки. При контейнерных перевозках применяется именно такая форма коносамента. Срок нахождения товара в порту отгрузки до момента его фактической погрузки на борт судна, ограничен в силу многих факторов (время стоянки судна в порту, дата выхода в море по расписанию, сроки и платежные условия контракта).

Сквозной коносамент применяется при смешанной перевозке (например, морским и железнодорожным транспортом).

В связи с появлением контейнерной перевозки грузов и в условиях транспортировки смешанным сообщением возникла необходимость разработки нового документа - экспедиторского коносамента, который был впервые разработан FIATA в 1968 г., а в 1974

г. МТП приняла унифицированные правила, относящиеся к документу на смешанную перевозку. В настоящее время действуют Правила для транспортных документов на смешанную перевозку ЮНКТАД/МТП (UNCTAD/ICC Rules for Multimodal Transport Documents) (публикация МТП N 298, 1974 г.), в соответствии с которыми введена применяемая в международной торговой практике форма коносамента.

Портовый коносамент применяется, когда товар уже принят от грузки, но по различным причинам еще не прибыл в порт. Оформление такого товарораспорядительного документа обусловлено необходимостью предоставления его представителям покупателя или его банку-кредитору.

В зависимости от того, на судах каких линий осуществляются грузовые перевозки, коносаменты подразделяются на:

- линейные, или рейсовые (Liner Bill of Lading) - отвечает требованиям оформления и содержит все существенные условия договора о перевозке груза, является товарораспорядительным документом.

- чартерные (фрахтовые) (Chartered Bill of Lading) - рассматриваются в качестве документа, удостоверяющего факт перевозки конкретного груза, и не является товарораспорядительным документом.

Основные позиции коносамента:

- местом получения экспедитором груза является место его происхождения в качестве такового, то есть место его фактической отгрузки, под которым понимается порт;

- для доставки груза в место его выдачи экспедитор использует услуги фактического перевозчика груза.

Коносамент оформляется в нескольких оригиналах (как правило, не менее трех) и копиях. Все оригиналы коносамента вместе называются полным комплектом (full set).

Согласно международным правилам предъявление одного оригинала коносамента для получения товара с борта судна делает остальные имеющиеся на руках экземпляры оригинала недействительными. Однако банки требуют в соответствии с условиями аккредитива предъявления полного комплекта коносаментов, если в условиях аккредитива не содержится иного указания.

Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов (публикация МТП N 600) достаточно подробно освещают требования к оформлению и проверке банками коносаментов (ст. 20).

В отличие от остальных документов, сопровождающих морскую перевозку товаров, только коносамент обладает свойствами оборотного документа и ценной бумаги, что признано в международном деловом обороте.

Морская накладная (Seaway Bill)

Морская накладная – одна из разновидностей транспортных накладных, применяемых при перевозке грузов различными видами транспорта. Морские накладные могут именоваться как: океанские накладные (Ocean Waybills), фрахтовые расписки (Data Freight Receipts) или линейные накладные (Liner Waybills).

Морская накладная не является ценной бумагой, которая предоставляет ее держателю право на товар, а используется как кредитивный документ, подтверждающий наличие договора о перевозке груза, в силу которого перевозчик обязуется доставить груз получателю, указанному в данном документе.

Применяется в настоящее время для доставки грузов между филиалами одной корпорации, когда не используется аккредитивная форма расчетов, когда отправитель и получатель груза являются одним и тем же лицом, или при коротком сроке доставки груза, когда прибытие груза к месту назначения осуществляется быстрее почтовой доставки документов, либо для доставки грузов на консигнационный склад или своим представителям.

Преимуществом этого сопроводительного документа является то, что при его

применении исчезают правовые и финансовые проблемы, связанные с несовпадением во времени прибытия судна с грузом и перевозочных документов, которые были отправлены почтой из порта отгрузки товара.

Международный морской комитет одобрил в 1990 г. Унифицированные правила морских накладных. Применение морской накладной также отражено в Кодексе торгового мореплавания РФ. Международный морской комитет (Comite Maritime International) - международная неправительственная организация, учрежденная в 1897 г. по инициативе Ассоциации международного права с целью содействия унификации норм морского и торгового права (Российская Федерация является ее членом). Штаб-квартира в Антверпене, Бельгия. С 1993 г. морская накладная фигурирует в Унифицированных правилах и обычаях для документарных аккредитивов (публикация МТП N 500). В последней редакции Унифицированных правил (публикация МТП N 600) требованиям к содержанию морской накладной посвящена ст. 21 «Необоротная морская накладная» (Non-Negotiable Sea Waybill - накладная без права передачи по индоссаменту).

Доковая расписка (Dock Receipt)

Доковая расписка, или доковый варрант (Dock Warrant), выдается морским перевозчиком грузоотправителю после получения груза в порту на пирсе судоходной компании для отправки за границу. Для каждой партии груза этот документ составляется в нескольких экземплярах. Бланк расписки с указанием количественных характеристик груза, его объема, маркировки, описанием отдельного места заполняет грузоотправитель или экспедитор.

Доковая расписка не является удостоверением права ее держателя на владение и распоряжение товаром.

Деливери-ордер (Delivery Order)

Применяется как расписка перевозчика за груз и в качестве доказательства наличия договора о перевозке груза. Существуют два вида подобных документов, один - предназначен для представителей продавца, а другой - для перевозчика. Второй вариант называется деливери-ордером судна. Первый вид является видом отгрузочного сертификата, когда в порту назначения указанная часть груза подлежит выдаче именно держателю этого документа. Второй вариант применяется в тех случаях, когда в распоряжении продавца имеется один коносамент на весь груз, а продавцу необходимо продать его по частям разным покупателям. Каждому из покупателей продавец не может передать коносамент. Поэтому для решения этого вопроса в договоре купли-продажи продавец заранее оговаривает свое право представить покупателям вместо коносамента деливери-ордера.

Не является ценной бумагой и не дает покупателю такую же надежную правовую защиту в случае причинения вреда перевозимому грузу или его утери.

Штурманская расписка (Mate's Receipt)

Выдается помощником капитана после приема товара на борт судна и рассматривается как доказательство получения коносамента от перевозчика. Этот документ не является товарораспорядительным (он может рассматриваться в качестве такового при отсутствии коносамента и при наличии предварительной договоренности об этом между сторонами сделки). Штурманская расписка выписывается грузовым помощником капитана. После сопоставления данных тальмана и штурманской расписки с данными, указанными экспедитором в коносаменте, и при совпадении этих данных коносамент подписывается перевозчиком.

Складское свидетельство (Warehouse Receipt)

Складское свидетельство является подтверждением в форме расписки уполномоченного лица, представляющего владельца склада, о принятии товара на временное хранение. Правовой смысл этого документа в разных странах трактуется по-разному, и в соответствии с законодательством ряда стран, например США, он приравнивается к ценной бумаге, будучи оформленным в оборотной форме. В этой форме складское свидетельство может являться обеспечением для банковской ссуды. Поэтому по американскому праву этот документ обладает свойствами коносамента. В английском праве складские свидетельства таковыми не признаются.

Авиаперевозки



Авиаперевозки являются одним из самых быстрых, но в то же время и самых дорогих видов доставки грузов до пунктов назначения. В связи с этим, преимущественно этот вид перевозок используется для доставки дорогостоящих грузов, а так же срочной и своевременной доставки грузов.

Преимущества авиаперевозки:

- оперативность (обеспечивает высокую скорость доставки);
- универсальность (не имеют ограничений по весу и объему, доставка груза в любую точку планеты);
- надежность (обеспечивают сохранность груза).

Главной особенностью авиаперевозок является сложность расчета стоимости. Стоимость складывается из нескольких составляющих:

1. Собственно стоимости перевозки (авиафрахт).
2. Стоимости надбавок (топливные, аэропортовые, за безопасность).
3. Стоимость обработки груза в аэропортах (погрузка, выгрузка, оформление документов).

Стоимость 1 пункта исчисляется за килограмм так называемого «объемного веса». Это связано с ограниченным местом (объемом) на борту самолета. Объемный вес груза рассчитывается умножением длина (м)*ширина (м) * высота (м) * количество мест * 167.

Стоимость 2 и 3 пункта исчисляется за килограмм реального веса груза.

Например, предприятие везет груз из 50 коробок $40 * 40 * 50$ см, весом 10 кг каждая. Реальный вес груза составляет 50 коробок * 10 кг = 500 кг. Объемный вес равен $0,4 * 0,4 * 0,5 * 50 * 167 = 668$ кг.

Для расчета стоимости перевозки груза необходимо сложить следующие данные:

1. Реальный вес в кг*цену топливного сбора за кг.
2. Реальный вес в кг*цену аэропортового сбора за кг.
3. Реальный вес в кг*цену обработки за кг в стране отправления.
4. Реальный вес в кг*цену обработке за кг в стране прибытия.
5. Объемный вес груза*тариф авиакомпании за авиафрахт за кг.

Документы авиаперевозки

Авиагрузовая накладная - документ, оформляемый отправителем груза либо от его имени, который является подтверждением заключения двустороннего договора между отправителем груза и перевозчиком, предметом которого является перевозка груза посредством авиалиний перевозчика.

Отправитель груза оформляет авиационную накладную на английском языке, после чего она передается вместе с грузом перевозчику (прил.4).

Авиагрузовая накладная содержит следующую основную информацию:

- место составления, отправки и доставки;
- места остановок, наименования и адреса отправителя груза, первого перевозчика и получателя груза;
- количество мест, вес и иные характеристики груза;
- ценность груза;
- сумма установленных платежей за перевозку;

- документы, являющиеся приложением к авианакладной.

Такая накладная представляет собой комплект из 12 экземпляров идентичных бланков, каждый из которых имеет разный цвет, все экземпляры скреплены по торцу между собой корешками, в порядке удобном при их фактическом использовании. Полнота и правильность заполнения авиационной накладной в полной мере возлагается на отправителя груза.

Заполнение экземпляров авианакладной производится одновременно посредством карбонирования. Причем из этих 12 экземпляров три являются оригиналами и девять копиями.

Первый оригинал зеленого цвета перевозчик оставляет себе, для него такая накладная служит фактом подписания договора на перевозку груза.

Второй оригинал розового цвета передается в пункте назначения получателю груза вместе с самим грузом.

Третий оригинал голубого цвета перевозчик подписывает и возвращает отправителю груза у которого эта накладная служит фактом подписания двустороннего договора.

Копия 4 желтого цвета направляется в сопровождении груза вплоть до пункта назначения, где подписывается получателем груза и передается последнему перевозчику, для которого служит фактом выполнения договора перевозки.

Копия 5 белого цвета направляется в сопровождении груза вплоть до пункта назначения, где передается аэропорту назначения. В основном накладная используется в процессе прохождения таможенного досмотра груза.

Копия 6 белого цвета направляется в сопровождении груза и остается у третьего перевозчика, если он участвует в перевозке данного груза.

Копия 7 направляется в сопровождении груза и остается у второго перевозчика, если он участвует в перевозке данного груза.

Копия 8 белого цвета предназначена для первого перевозчика, который забирает себе этот экземпляр еще в аэропорту отправления.

Копия 9 белого цвета предназначена для агента, в роли которого может выступать авиакомпания.

Копии 10, 11 и 12 белого цвета, являются дополнительными и применяются перевозчиком в особых случаях. При таможенном оформлении товаров авиагрузовая накладная может выступать в качестве таможенной декларации. Кроме оформления документов по перевозке груза, важной операцией в процессе авиаперевозки груза является бронирование тоннажа. Оно представляет собой закрепление за данным отправителем груза тоннажа в конкретном воздушном судне по всему маршруту следования. Посредством бронирования тоннажа достигается выполнение основного преимущества авиаперевозок – скорость доставки грузов. Для проведения процедуры **бронирования тоннажа** необходимо в бюро бронирования авиакомпании либо агентстве авиакомпании предоставить сведения о перевозимом грузе с указанием его параметров, пунктов назначения и отправления. Бронирование производится на все участки маршрута следования груза.

Автоперевозки



Автоперевозки имеют преимущество перед остальными своей срочностью и регулярностью доставки груза. Кроме того, обеспечивается высокая сохранность груза. Она находится под постоянным контролем водителя, экспедитора или других сопровождающих его лиц. Транспортировка грузов через границу проходит, как правило, без осложнений и не занимает большого количества времени.

Для осуществления перевозки груза автотранспортом, соответствующий договор должен быть подтвержден накладной на перевозку груза, которая выдается в трех экземплярах и подписывается отправителем и перевозчиком и является доказательством заключения договора перевозки, ее условий и получения товаров перевозчиком. Первый экземпляр выдается отправителю, второй - прилагается к товарам, а третий - остается у перевозчика.

Отправитель имеет право распоряжаться товарами, в частности, потребовать от перевозчика приостановить транзит, изменить место назначения товаров или передать их лицу, иному, чем указано в накладной.

Перевозчик несет ответственность за полную или частичную утрату товаров и за ущерб, причиненный им как с момента принятия товара к перевозке, так и до момента их доставки. Однако перевозчик освобождается от ответственности, если утрата, ущерб или задержка в доставке возникли в результате:

- неправомерных действий или небрежности истца;
- указаний истца, которые не связаны с неправомерными действиями или небрежностью перевозчика;
- недостатками товаров, обусловленными специфическими свойствами;
- обстоятельствами, которых перевозчик не мог избежать и последствия которых он не мог предотвратить.

Документы автоперевозки

1. Международное или национальное водительское удостоверение на право управления автотранспортным средством, соответствующее Конвенции о дорожном движении.

2. Свидетельство о регистрации транспортного средства.

3. Свидетельство о страховании гражданской ответственности владельца транспортного средства. До введения страхования гражданской ответственности в Российской Федерации проверяется только на пунктах пропуска через Госграницу с отметкой об отсутствии в журнале контроля. Российские перевозчики кроме перечисленных документов должны иметь путевой лист и лицензионную карточку.

4. Наличие (ведение) регистрационных листов (тахограмм).

5. Разрешение на проезд автотранспортного средства по территории иностранного государства (российское, иностранное разрешение) или разрешение ЕКМТ (многостороннее), либо специальное разрешение (российское разрешение со специальной отметкой) на перевозку в/из 3-их стран. При перевозке грузов

6. Товарно-транспортная накладная (CMR) в соответствии с требованиями Конвенции о договоре международной дорожной перевозки грузов (КДПГ) и отгрузочные спецификации по каждому наименованию груза (прил. 1). (К товарно-транспортной документации относятся (CMR) и все прилагаемые к ней документы: отгрузочная спецификация, фактура-спецификация, сертификат о качестве, карантинный и ветеринарный сертификаты или свидетельства. Эти документы составляются на русском языке и на

одном из иностранных языков. Бланки всех товарно-транспортных документов должны быть изготовлены в типографии и заполняться на пишущей машинке. Они передаются перевозчику вместе с товарно-транспортной накладной.)

7. Свидетельство о допущении автотранспортного средства к перевозке скоропортящихся грузов (свидетельство СПС) в соответствии с Соглашением о перевозке скоропортящихся грузов, 1975 года.

8. Свидетельство о допущении автотранспортного средства к международной перевозке грузов под таможенными пломбами и печатями (конвенция МДП). Дополнительно при перевозке опасных (особо опасных) грузов

9. Специальное разрешение на перевозку опасного (особо опасного) груза (в необходимых случаях) и маршрут перевозки опасного (особо опасного) груза.

10. Свидетельство о допуске водителя к перевозке опасного груза.

11. Свидетельство о допуске транспортного средства к перевозке опасного груза.

12. Аварийная карточка системы информации об опасности. Дополнительно при перевозке крупногабаритных, тяжеловесных грузов

13. Специальное разрешение на перевозку крупногабаритных, тяжеловесных грузов. (Маршрут перевозки при необходимости указывается в спецразрешении).

14. Пропуск ГУ ГИБДД к специальному разрешению. При регулярных пассажирских перевозках.

15. Разрешение (согласование) договаривающихся сторон стран на открытие регулярного маршрута.

16. Тариф на перевозки.

17. Схема маршрута движения с остановочными пунктами.

18. Расписание движения на маршруте. При нерегулярных пассажирских перевозках

19. Разрешение на проезд автотранспортного средства по территории иностранного государства, в том числе на следование транзитом через территорию страны, а также соответственно специальное разрешение (российское разрешение со специальной отметкой) на перевозку в/из третьих стран.

20. Список пассажиров при проезде без разрешения в случаях, предусмотренных в международных договорах Российской Федерации.

Железнодорожные перевозки



Железнодорожный транспорт сегодня имеет серьезные преимущества. Во-первых, он способен перевозить самые различные грузы и выполнять массовые перевозки грузов и пассажиров. Во-вторых, железнодорожный транспорт имеет большую дальность и относительно высокую скорость перевозок. В-третьих, перевозки по железной дороге имеют сравнительно низкую себестоимость перевозок и высокую безопасность доставки грузов.

В большинстве своем железнодорожные перевозки используются для транспортировки на большие расстояния значительных объемов грузов, такие перевозки эффективны на территориях с развитой структурой железных дорог.

Документы железнодорожных перевозок

Комплект сопроводительных документов, оформляемых компанией экспортером, состоит из пяти листов:

1. оригинал накладной, следует до станции назначения вместе с грузом, где

передается импортеру непосредственно с грузом и упаковочным листом;

2. дорожная ведомость, следует вместе с грузом до пункта назначения, при прибытии груза передается станции назначения;

3. дубликат накладной, после оформления договора перевозки передается отправителю;

4. лист выдачи груза, следует до станции назначения вместе с грузом, по прибытии остается на дороге назначения;

5. лист уведомления о прибытии груза, следует до станции назначения вместе с грузом, по прибытии передается импортеру непосредственно с грузом и оригиналом накладной.

Железнодорожная накладная представляет собой документальное подтверждение заключения договора перевозки, участниками которого выступают отправитель груза и администрация железной дороги. Для международных перевозок грузов железнодорожным транспортом используются формы накладных, утвержденные конвенциями МГК и СМГС непосредственно по грузовым перевозкам. При оформлении железнодорожной накладной текст печатается на утвержденных стандартных бланках, как правило, на двух языках. Оформление накладной производится отправителем груза либо его экспедитором. Оригинал железнодорожной накладной и ее дубликат скрепляются печатью перевозчика, что является подтверждением заключения договора перевозки. После простановки печати перевозчиком, дубликат накладной остается у грузоотправителя, оригинал накладной следует с грузом, вместе с остальными товаросопроводительными документами.

Порядок расчетов согласовывается сторонами, существуют следующие схемы взаиморасчетов: полная 100%-ная оплата авансом; исходя из подекадных плановых платежей; взаиморасчетами.

Основным инструментом правового регулирования международной логистики являются международные соглашения, которые заключаются от имени правительств или министерств, ведающих соответствующим видом транспорта. В зависимости от количества участников они бывают двусторонними (пограничные железнодорожные соглашения) или многосторонними (заключаются, как правило, между государствами, расположенными в одном регионе).

В прошлом каждый вид транспорта был независим от других. Если товары из исходной точки в точку назначения доставлялись несколькими различными видами транспорта, то каждый участок общего пути рассматривался как отдельный этап перевозки, он регулировался собственным правовым режимом. Эти правовые режимы устанавливались на основе национального законодательства, двусторонних соглашений (касающихся торговли между двумя соседними государствами) или многосторонних соглашений, затрагивающих многие государства. Многосторонние договоры условно делятся на две основные группы. Существуют всемирные договоры, охватывающие два основных вида транспорта – морской и воздушный. Число участников этих договоров является настолько большим, что в них установлены требования к транспортным документам для всего международного транспорта и для всех практических целей. Наземный транспорт по своему характеру имеет региональный охват. Единственные крупные многосторонние международные конвенции по железнодорожному или автомобильному транспорту действуют в Европе, а в случае с железнодорожным транспортом они охватывают Азию и Северную Африку.

3. Международные транспортные договоры

Основные многосторонние транспортные договоры, прия-
тые на разных видах транспорта.

Вид транспорта	Название конвенция	Дата принятия/ вступления в силу	Кто готовил	Географический охват
Морской	Международная конвенция об унификации некоторых норм права, касающихся коносаментов (Гаагские правила)	25 августа 1924 г. / 2 июня 1931 г.	Международный морской комитет	Всемирный
Морской	Конвенция ООН о морской перевозке грузов (1978 г.) (Гамбургские правила)	31 марта 1978 г. / еще не вступила в силу	Комиссия ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ)	Всемирный
Воздушный	Конвенция об унификации некоторых правил, касающихся воздушных перевозок (Варшавская конвенция)	12 октября 1929 г. / 13 февраля 1933 г.	Международный технический комитет авиационных экспертов-юристов, вошедший в состав Международной организации гражданской авиации	Всемирный
Воздушный	Гаагский протокол	28 сентября 1955 г./1 августа 1963 г.	ИКАО Международная организация гражданской авиации (ICAO — International Civil Aviation Organization)	Всемирный
Воздушный	Монреальский протокол № 4	25 сентября 1975 г./еще не вступил в силу	ИКАО	Всемирный
Железнодорожный	Международная конвенция о железнодорожной перевозке грузов (ЦИМ)	7 февраля 1970 г./1 января 1975 г.	Центральное бюро международных железнодорожных перевозок (Берн)	Европа, Северная Африка, Западная Азия
Железнодорожный	Конвенция о международных железнодорожных перевозках (КОТИФ)	9 мая 1980 г. / вступила в силу 1 мая 1985 г.	Центральное бюро международных железнодорожных перевозок (Берн)	Европа, Северная Африка, Западная Азия
Железнодорожный	Соглашение о международном грузовом сообщении по (СМГС)	1 ноября 1951 г. / нынешний текст вступил в силу 1 июля 1966 г.	Организация сотрудничества железных дорог (ОСЖД)	Россия, Восточная Европа, Восточная Азия
Автомобильный	Конвенция о договоре международной дорожной перевозки грузов (КДПГ)	19 мая 1956 г. / 2 июля 1961 г.	Экономическая комиссия для Европы	Европа
Смешанный	Конвенция ООН о международных смешанных перевозках грузов	24 мая 1980 г. / еще не вступила в силу	Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД)	Всемирный
Операторы конечных пунктов	Конвенция ООН об ответственности операторов транспортных терминалов в международной торговле	19 апреля 1991 г. / еще не вступила в силу	Международный институт по унификации частного права	Всемирный
Внутренний водный	Проект Конвенции о договоре перевозки грузов по внутренним водным путям (КДГВ)	Проект 1973 г.	Международный институт по унификации частного права, Экономическая комиссия для Европы	Европа

4. Страхование международных грузов

В процессе международной транспортировки товаров одним из важных моментов выступает страхование грузов, направленное на обеспечение сохранности перевозимого имущества. Наличие соглашения о страховании служит гарантией возмещения стоимости товаров при их утрате (уничтожении) или повреждении.

Перевозимые объекты с учетом их специфических особенностей подразделяют на группы, одинаковые или подходящие по своей природе, по назначению, по способу транспортировки, по легкости разрушения. Один из распространенных вариантов страхования, предусматривающий защиту любых категорий товаров в международных перевозках, — страхование карго. Процедурой предусматривается обеспечение страховой защиты на всех стадиях перемещения товара между пунктами.

Страхование грузов в международных перевозках отнесено к сфере имущественного страхования, поэтому здесь действуют правовые нормы страхового законодательства по определению прав, обязанностей и ответственности субъектов при страховании любого имущества.

Основными рисками повреждения или утраты товаров при перемещении, включаемые страховщиками в соглашения, являются:



- взрыв или пожар;
- кража;
- разгул природной стихии (наводнение, землетрясение);
- непреднамеренное повреждение груза при погрузке/разгрузке;
- падение, в том числе транспорта с грузом;
- подтопление транспорта с объектом;
- непреднамеренный наезд транспорта с грузом на неподвижный объект;
- противоправные действия иных лиц, приведшие к порче или уничтожению объекта;
- непредвиденное изменение режима хранения.

Убытки от повреждения или утраты грузов не признаются страховыми случаями при возникновении по причине:

- умысла, грубой неосторожности страхователя; противоправных действий страхователя;
- нестандартной упаковки груза;
- недостачи товара при неповрежденной упаковке;
- потери веса/объема объекта в рамках норм естественной убыли;
- несоблюдения технических параметров размещения и закрепления груза при погрузке;
- несоблюдения перевозчиком сроков доставки и условий перевозки товара;
- процессов, связанных с внутренними свойствами груза (брожения, гниения, самовозгорания).

Приложения

Приложение 1 - Образец международной ТТН

1 Отправитель (наименование, адрес, страна) Absender (Name, Anschrift, Land)		Межд на одна това но т ансо тна накладне Internationaler Frachtbrief			
2 Пол чателя (наименование, адрес, страна) Empfänger (Name, Anschrift, Land)		16 Перевозчик (наименование, адрес, страна) Frachtführer (Name, Anschrift, Land)		Данная перевозка, несмотря на иные прочие договоры, осуществляется в соответствии с условиями Конвенции о договоре международной дорожной перевозки грузов (КДПГ)	
3 Место ваар или гр за Auslieferungsort des Gutes Место / Ort Страна / Land		17 Поезд, вагон перевозчик (наименование, адрес, страна) Nachgeführte Fracht (Zug, Fahrer (Name, Anschrift, Land))		Diese Beförderung unterliegt trotz einer gegenteiligen Abmachung den Bestimmungen des Abkommens über den Beförderungsvertrag im internationalen Straßentransport (CMR)	
4 Место и дата погр или гр за Ort und Tag der Übernahme des Gutes Место / Ort Страна / Land Дата / Datum		18 Особые и замечания перевозчика Vorbehalte und Bemerkungen der Fracht (Führer)			
5 Прогриваемые док менты Begleitzettel, Dokumente					
6 Знаки и номера Kennzeichen und Nummern	7 Количество мест Anzahl der Packstücke	8 Вид упаковки Art der Verpackung	9 Наименование гр за Bezeichnung des Gutes	10 Статус № Stasse Nr	11 Вес бр ттс, кг Bruttogew. kg
12 Объем, м³ Umfang in m³					
13 Издания отправления (товарная и прочая обработка) und sonstige amtliche Behandlung	19 Подпись отправления Unterschrift vom	20 Подпись перевозчика Unterschrift des Absenders	21 Подпись чателя Unterschrift des Empfängers	22 Подпись и штамп отправления Unterschrift und Stempel des Absenders	23 Подпись и штамп перевозчика Unterschrift und Stempel des Frachtführers
14 Описание упаковки Beschreibung der Packstücke		24 Пр з пол чата Ort empfangen			
15 Описание количества Beschreibung der Mengen		25 Дата и время прибытия Datum und Uhrzeit der Ankunft			
21 Составлена в Ausfertigung in		22 Прибытие под погр за Ankunft (TU) Einladung		23 П ттс или № от « » 20	
22 Убытие / Abfahrt		24 Прибытие под ваар эк Ankunft (TU) Ausladung		25 Подпись и штамп чателя Unterschrift und Stempel des Empfängers	
25 Регистрац. номер / AMB Kennzeichen Перевозки / Post-Nummernkennzeichen		26 Марка / r Подпись / Unterschrift		27 Тарифный пункт / r Процент / Prozentsatz	
28 Тарифное расстояние, км Tarifliches Entfernungsmaß		29 Тарифный вес, т Tarifliches Gewicht		30 Тариф за 1 т Tarif pro t	
31 Надбавки Zuschläge		32 Скидки Ermäßigungen		33 Прочие доллары Sonstige Dollar	
34 К оплате Zahlung		35 Стчисления Abrechnung		36 Отлично заказчиком Gut befunden	
37 Код платежа Zahlungsbuchung		38 Валюта Währung		39 Код платежа Zahlungsbuchung	

При перевозке опасных грузов, имеющих право перевозки, перевозчик несет ответственность за соблюдение правил перевозки, установленных в Конвенции о международной дорожной перевозке грузов (КДПГ) и в других международных соглашениях, касающихся перевозки опасных грузов.

Подпись, выданный перевозчиком, удостоверяет перевозку груза в соответствии с условиями Конвенции о международной дорожной перевозке грузов (КДПГ) и в других международных соглашениях, касающихся перевозки опасных грузов.

Приложение 4 – образец Авианакладной

408 | HKG | 19508602

408 - 19508602

Shipper's Name & Address FIRST INK MANUFACTURING LTD C/O NEW CENTURY LOGISTICS CO., LTD. UNIT 209, BLOCK B, HOI LUEN IND. CENTRE, 55 HOI YUEN ROAD, KWUN TONG, KOWLOON, HONG KONG.		Shipper's Account No. NCL07363		Not Negotiable Air Waybill UNITED PARCEL SERVICE 1400 NORTH HURSTBOURNE PARKWAY, LOUISVILLE, KY 40223 US	
Consignee's Name & Address AL BAIT AL RUSSI TRADING LLC P.O. BOX 12389 DUBAI, UNITED ARAB EMIRATES, TEL: +971-6-5325538 FAX: +971-6-5325537		Consignee's Account No. NCL07364		Issued by	
Issuing Carrier's Agent Name and City NEW CENTURY LOGISTICS CO LTD		Accounting Information FREIGHT PREPAID		Copies 1, 2 and 3 of this Air Waybill are originals and have the same validity.	
Agent's IATA Code		Account No.		It is agreed that the goods described herein are accepted in apparent good order and condition (except as noted) for carriage SUBJECT TO THE CONDITIONS OF CONTRACT ON THE REVERSE HEREOF. ALL GOODS MAY BE CARRIED BY ANY OTHER MEANS INCLUDING ROAD OR ANY OTHER CARRIER UNLESS SPECIFIC CONTRARY INSTRUCTIONS ARE GIVEN HEREON BY THE SHIPPER, AND SHIPPER AGREES THAT THE SHIPMENT MAY BE CARRIED VIA INTERMEDIATE STOPPING PLACES WHICH THE CARRIER DEEMS APPROPRIATE. THE SHIPPER'S ATTENTION IS DRAWN TO THE NOTICE CONCERNING CARRIER'S LIMITATION OF LIABILITY. Shipper may increase such limitation of liability by declaring a higher value for carriage and paying a supplemental charge if required.	
Airport of Departure (Addr. of First Carrier) and requested Routing HONG KONG		Declared Value for Carriage N. V. D.		Declared Value for Customs N. C. V.	
To By first Carrier Routing and Destination DXB 5X		Currency HKD		Other	
Flight/Date DUBAI 5X006		Flight/Date 27/7/2007		Amount of Insurance NIL	
Handling Information TOTAL: (10) CARTONS ONLY.		Insurance - If carrier offers insurance, and such insurance is requested in accordance with the conditions thereof, indicate amount to be insured in figures in box marked "Amount of Insurance".		Diversion contrary to U.S. law prohibited. 8C1	
These commodities, technology or software were exported from the United States in accordance with the Export Administration Regulations. Ultimate destination		Rate Class Q		Chargeable Weight V.100.0K	
No. of Pieces RCP 10		Gross Weight 92.0K		Rate \$50.81	
FRONT MARK: G.W. : N.W. : MEAS. : NO. OF CTN:		Total \$5,081.00		Nature and Quantity of Goods, (incl. Dimensions or Volume) PRINTER CARTRIDGE (EMPTY) (WITHOUT INK)	
SIDE MARK: LOGIC PRODUCT: PRINTER CARTRIDGE P.O. NO. :		DIM: ALL IN CM- 42x38x37/10		T/S: CARGO FM CHINA TO DXB VIA HKG BY TRUCK NO. : BY TRUCK NO. : MD9619. DATE ON: 25JUL2007	
Prepaid \$5,081.00		Weight Charge		Collect	
Valuation Charge		Other Charges MYC \$480.00			
Tax		Total Other Charges Due Agent		Shipper certifies that the particulars on the face hereof are correct, and that insofar as any part of the consignment contains dangerous goods, such part is properly described by name and is in proper condition for carriage by air according to the applicable Dangerous Goods Regulations.	
Total Other Charges Due Carrier \$480.00		Signature of Shipper or his Agent NEW CENTURY LOGISTICS COMPANY LIMITED		Executed on (date) 26-7-2007 at (place) HONG KONG	
Total Prepaid \$5,561.00		Charges at Destination		Signature of Issuing Carrier or its Agent JAW RA08191	
Currency Conversion Rates		Total collect Charges		408 - 19508602	
For Carriers Use only at Destination					

ORIGINAL 3 (FOR SHIPPER)

5. Инкотермс

Международные перевозки оформляются на основе правил Инкотермс - унифицированных правил, разъясняющих условиях купли-продажи и права и обязанности продавца и покупателя. Инкотермс - это документ, который содержит базисные условия поставок товаров, применяемые в международной торговле. Краткое наименование документа расшифровывается как Международные торговые термины.

Первые правила были разработаны и опубликованы в 1936 году Международной торговой палатой, первая редакция известна как «Инкотермс-1936». С развитием международной торговли в Инкотермс вносились поправки и дополнения - в 1953, 1967, 1976, 1980, 1990, 2000, 2010 годах.

Каждый термин Инкотермс 2010 (Incoterms 2010) представляет собой аббревиатуру из трех букв.

Инкотермс 2010 (Incoterms 2010) – условия поставки

E	<u>Категория E</u>	Отгрузка
EXW	перевозки любым видом транспорта	Франко завод (... название места) EX Works (...named place)
F	Категория F	<u>Основная перевозка не оплачена продавцом</u>
FCA	перевозки любым видом транспорта	Франко перевозчик (... название места) Free Carrier(...named place)
FAS	морские и внутренние водные перевозки	Франко вдоль борта судна (... название порта отгрузки) Free Alongside Ship (...named port of shipment)
FOB	морские и внутренние водные перевозки	Франко борт (... название порта отгрузки) Free On Board (...named port of shipment)
C	<u>Категория C</u>	<u>Основная перевозка оплачена продавцом</u>
CFR	морские и внутренние водные перевозки	Стоимость и фрахт (... название порта назначения) Cost and Freight (...named port of destination)
CIF	морские и внутренние водные перевозки	Стоимость, страхование и фрахт (... название порта назначения) Cost, Insurance and Freight (...named port of destination)
CIP	перевозки любым видом транспорта	Перевозка и страхование оплачены до (... название места назначения) Carriage and Insurance Paid To (...named place of destination)
CPT	перевозки любым видом транспорта	Перевозка оплачена до (... название места назначения) Carriage Paid To (...named place of destination)
D	<u>Категория D</u>	<u>Доставка</u>

DAT	перевозки любым видом транспорта	новый!!! (...название) new!!! Delivered At Terminal (...named terminal of destination)	Поставка на терминал
DAP	перевозки любым видом транспорта	новый!!! (...название) new!!! Delivered At Piont(...named point of destination)	Поставка в пункте
DDP	перевозки любым видом транспорта	(...название) Delivered Duty Paid (...named place of destination)	с оплатой пошлины
D	Категория "D" Внимание!!!	DDU, DAF, DEQ, DES - ИСКЛЮЧЕНЫ из Инкотермс 2010 / EXCLUDED from Incoterms 2010	

Правила Инкотермс 2010 для любого ВИДА ТРАНСПОРТА

- 1) **EXW** - Ex Works - Франко завод
- 2) **FCA** - Free Carrier - Франко перевозчик
- 3) **CPT** - Carriage Paid to - Перевозка оплачена до
- 4) **CIP** - Carriage and Insurance Paid to - Перевозка и страхование оплачены до
- 5) **DAT** - Delivered at Terminal - Поставка на терминале
- 6) **DAP** - Delivered at Place - Поставка в место назначения
- 7) **DDP** - Delivered Duty Paid - Поставка с оплатой пошлины

Правила Инкотермс 2010 для моря и внутреннего водного транспорта:

- 8) **FAS** - Free Alongside Ship - Свободно вдоль борта судна
- 9) **FOB** - Free on Board - Свободно на борту судна
- 10) **CFR** - Cost and Freight - Стоимость и фрахт
- 11) **CIF** - Cost Insurance and Freight - Стоимость, страхование и фрахт

Итак, правила Инкотермс 2010 для любого вида транспорта включает в себя семь правил, которые могут быть использованы независимо от выбранного вида транспорта и независимо от того, один или более чем один вид транспорта используется для перевозки, к этому типу принадлежат: EXW, FCA, CPT, CIP, DAT, DAP и DDP. Их можно использовать даже при отсутствии морского вида перевозки. Важно помнить, однако, что эти правила могут быть использованы в тех случаях, когда судно используется для части перевозки.

Правила Инкотермс 2010 для моря и внутреннего водного транспорта, используются, когда место отправки и место, на которое, перевозится груз покупателю, оба порта. Правила FAS, FOB, CFR и CIF принадлежат к этому виду доставки. Так же в последние три правила редакцией Инкотермс 2010 внесены изменения, все упоминания о поручнях судна в качестве точки доставки были опущены в пользу термина «на борту» судна. Это более точно отражает современные коммерческие реальности.

Международные правила толкования торговых терминов «Инкотермс 2010»*

Длительная практика применения Инкотермс в международных отношениях показывает, что обычно ссылка на данный документ в соответствующей редакции включалась в текст контракта при использовании соответствующего термина. Такая ссылка необходима ввиду различного понимания торговых терминов в законодательстве различных государств. Эта ссылка делает обязательным толкование используемого термина только по смыслу Инкотермс.

Инкотермс был принят Международной торговой палатой (МТП) - международной неправительственной организацией (МНПО), созданной в 1920 г. Акты МНПО не имеют обязательной юридической силы, но они отражают сложившуюся международную практику, международные обычаи. Такие акты носят унификационный характер и обычно направлены на введение единообразной практики в какой-то области деятельности. Акты МТП пользуются большим признанием не только у членов этой организации, они широко используются в международной коммерческой практике.

Инкотермс является сложным документом, в котором содержатся как международные обычаи, так и толкование соответствующих базисных условий поставки, которые не являются таковыми.

Базисные условия поставок - это права и обязанности сторон контракта, место и время исполнения обязательств, переход рисков, распределение расходов и другие вопросы, обычно включаемые в контракты купли-продажи. Предлагаемый комментарий рассматривает термины Инкотермс именно как базисные условия поставки, которые применяются ко всему контракту купли-продажи, а не к его отдельной статье о перевозке товаров.

Инкотермс дает руководство только к контракту купли-продажи, независимо от категории продаваемых товаров. К контрактам оказания услуг, подряда, лицензионным соглашениям и другим данный документ не применяется.

**Источник - Комментарий к Международным правилам толкования торговых терминов «Инкотермс 2010» (под ред. Галенской Л.Н.)*

6. Правила для любого вида или видов транспорта

EXW **EX WORKS / Франко-завод**

EXW (с указанием поименованного места поставки) Инкотермс 2010

Данный термин может быть использован независимо от избранного вида транспорта, а также при использовании более чем одного вида транспорта. Он является подходящим для внутренней торговли, тогда как FCA (Франко перевозчик) обычно используется в международной торговле.

«Ex Works» (Франко-завод) означает, что продавец осуществляет поставку, когда он предоставляет товар в распоряжение покупателя в своих помещениях или в ином согласованном месте (т.е. на предприятии, складе и т.д.). Продавцу необязательно осуществлять погрузку товара на любое транспортное средство, он также не обязан выполнять формальности, необходимые для вывоза, если таковые применяются.

Сторонам настоятельно рекомендуется наиболее четко определить пункт в поименованном месте поставки, а также то, что до этого пункта расходы и риски лежат на продавце. Покупатель несет все расходы и риски, связанные с принятием товара в согласованном пункте (если таковой указан) в поименованном месте поставки.

EXW возлагает на продавца минимальные обязанности. Данный термин следует использовать с осторожностью, так как:

a) у продавца отсутствует перед покупателем обязанность по погрузке товара, хотя фактически продавец находится в лучшей позиции по выполнению ее. Если продавец фактически

осуществляет погрузку товара, он делает это за счет и на риск покупателя. В случаях, когда в отношении погрузки товара продавец находится в лучшей позиции, обычно целесообразно использовать термин FCA (Франко перевозчик), который обязывает продавца осуществлять погрузку на свой риск и за свой счет.

b) покупателю, приобретающему у продавца товар для экспорта на условиях EXW (Франко завод), необходимо учитывать, что продавец обязан лишь оказать покупателю такое содействие, которое может ему для этого потребоваться: продавец не обязан организовывать выполнение таможенных формальностей для вывоза (таможенной очистки для вывоза). Поэтому покупателю не рекомендуется использовать термин EXW Франко завод, если он непосредственно или косвенно не может обеспечить выполнение таможенных формальностей для вывоза.

c) у покупателя имеются ограниченные обязанности по предоставлению продавцу любой информации, касающейся вывоза товара. Однако продавцу может понадобиться такая информация, например, для целей налогообложения или для отчетности предприятия.

A. Обязанности продавца

A1. Общие обязанности продавца

Продавец обязан в соответствии с договором купли-продажи предоставить покупателю товар, коммерческий счет-фактуру, а также иное другое доказательство соответствия товара, которое может потребоваться по условиям договора.

Любой документ, упомянутый в пунктах A1-A10, может быть в виде эквивалентной электронной записи или иной процедуры, если это согласовано сторонами или является обычной.

Данная обязанность продавца является основной. Она всегда предусматривается при всех условиях купли-продажи и при перевозках любым видом транспорта.

Товар должен быть предоставлен в соответствии с договором купли-продажи. Соответствие договору означает соответствие наименованию товара, его количеству и качеству. Если в договоре предусмотрена поставка товара отдельными партиями, то количество товара в партии также должно быть оговорено.

Кроме товара продавец должен предоставить продавцу также коммерческий счет-фактуру или его эквивалентное электронное сообщение или любое другое доказательство соответствия товара договору.

На данное установление пункта А1 следует обратить внимание по двум причинам:

Во-первых, коммерческий счет-фактура выписывается продавцом на имя покупателя после окончательной приемки товара. Он является документом, который удостоверяет фактическую поставку товара и содержит сведения о наименовании товара, его цене, количестве, банковских реквизитах сторон и др. Счет-фактуру не следует путать с обычным счетом, который выписывается до получения товара покупателем и не может удостоверять фактическую поставку товара.

Во-вторых, счет-фактура может быть заменен соответствующим электронным сообщением. Использование эквивалентных электронных сообщений предусматривается при всех условиях поставок в Инкотермс 2010. Однако это использование возможно только при наличии договоренности между сторонами договора купли-продажи об электронной связи. Кроме того, банк покупателя должен принимать не только подлинные документы, но и их эквиваленты в электронном виде. Унифицированные обычаи и правила по документарному аккредитиву (редакция 2007 г.), разработанные Международной торговой палатой, в статье 18 содержат правила в отношении коммерческих счетов и не предусматривают возможность предоставления их в электронном виде, хотя в отношении самих аккредитивов эта возможность оговаривается. В Унифицированных правилах по инкассо (редакция 1995 г.), также разработанных Международной торговой палатой, в статье 14 содержится положение, которое позволяет полагать, что возможна передача документов электронным путем.

Из сказанного можно сделать вывод, что стороны контракта купли-продажи должны быть осведомлены о банковской практике и предусматривать предоставление счета-фактуры в такой форме, которая в дальнейшем не создаст затруднений для покупателя при оплате доставленного товара.

А2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности

Если потребуется, продавец обязан оказать покупателю, по его просьбе, на его риск и за его счет, содействие в получении экспортной лицензии или иного официального разрешения, необходимого для вывоза товара.

Если потребуется, продавец обязан предоставить по просьбе покупателя, на его риск и за его счет, имеющуюся у продавца информацию, требуемую для проверки безопасности товара.

При использовании в договоре купли-продажи базисного условия поставки Франко-завод, покупатель принимает на себя максимальные обязательства, в том числе и обязанность по получению экспортных лицензий и разрешений. Продавец же обязан только оказать помощь в получении этих разрешений, но выполняет эту обязанность лишь по просьбе покупателя и за его счет и риск.

Инкотермс-2010 вводит новую обязанность продавца - предоставление информации, требующейся для проверки безопасности товара. Эта информация также предоставляется лишь по просьбе покупателя и за его счет.

А3. Договоры перевозки и страхования

а) Договор перевозки

У продавца нет обязанности перед покупателем по заключению договора перевозки.

б) Договор страхования

У продавца нет обязанности перед покупателем по заключению договора страхования. Однако продавец обязан предоставить покупателю, по его просьбе, на его риск и за его счет (при наличии расходов), информацию, необходимую покупателю для получения страхования.

Продавец не заключает договоров перевозки и страхования, поскольку товар забирается покупателем со склада, завода в стране экспорта. Однако предусматривается, что продавец обязан предоставить покупателю по его просьбе информацию, которая необходима ему для заключения договора страхования.

A4. Поставка

Продавец обязан поставить товар путем предоставления его в распоряжение покупателя в согласованном пункте (если таковой имеется) в поименованном месте поставки, не загруженным в транспортное средство.

Если не согласован конкретный пункт в поименованном месте поставки и если таких пунктов несколько, продавец может выбрать наиболее подходящий для него пункт. Продавец обязан поставить товар в согласованную дату или в согласованный период.

Содержание пункта A4 при любых условиях поставки является весьма важным, поскольку он определяет момент, когда продавец считается выполнившим свои обязательства по договору купли-продажи. При условии Франко-завод таким моментом является предоставление товара в распоряжение покупателя в согласованном месте, т.е. в определенном географическом месте. Это место указывается в договоре купли-продажи (например, франко-завод г. Москва).

Согласованию подлежит и конкретный пункт в месте поставки, поскольку продавец может иметь несколько пунктов, в которых находятся продаваемые товары. Однако требование согласования конкретного пункта не является императивным, поскольку в пункте A4 указывается, что при отсутствии согласования продавец может сам выбрать пункт места поставки товара по своему усмотрению.

Данную фразу не следует толковать расширительно и считать, что продавец может выбрать любой пункт по своему усмотрению. Цель продавца - вручить товар покупателю, а это означает, что пункт поставки должен быть доступен для покупателя и выбранного им транспортного средства, т.е. для того, чтобы вручить покупателю товар, а также коммерческий счет-фактуру или его эквивалентное электронное сообщение.

Что касается времени получения товара, то конкретная дата или период времени получения товара также должны быть определены по соглашению сторон договора купли-продажи. Приведенное указание пункта A4 следует понимать таким образом, что товары могут быть получены покупателем в рабочие дни и в течение рабочих часов.

A5. Переход рисков

Продавец несет все риски утраты или повреждения товара до момента его поставки в соответствии с пунктом A4, за исключением рисков утраты или повреждения при обстоятельствах, указанных в пункте B5.

Прежде всего следует отметить, что данное правило подлежит толкованию совместно с установлениями пунктов A4 и B5. Это означает, что продавец несет все риски утраты или повреждения товара до момента его поставки, указанном в пункте A4, т.е. товар должен быть предоставлен покупателю в определенном месте, в согласованную дату или период времени. Исключения из этого правила указаны в пункте B5: если покупатель не известил продавца о времени принятия товара, то он несет все риски утраты или повреждения товара, начиная с согласованной даты или с даты согласованного периода поставки, при условии индивидуализации товара.

A6. Распределение расходов

Продавец обязан нести все связанные с товаром расходы до момента его поставки в соответствии с пунктом A4, за исключением расходов, уплачиваемых покупателем в соответствии с пунктом B6.

Данное положение правила Франко-завод имеет существенное значение как для

продавца, так и для покупателя. Однако содержание этого положения можно выяснить только совместно с нормами пунктов А2, А4, Б6 и Б7.

Согласно пункту А2 покупатель возмещает продавцу все понесенные расходы и сборы при осуществлении содействия в получении экспортной лицензии и предоставлении информации, требуемой для проверки безопасности товара; по правилам пункта А4 покупатель несет все расходы с момента поставки товара; в соответствии с положениями пункта Б6 на покупателя возлагаются обязанности по оплате расходов, связанных с товарами, если он отказался принять товары или не сообщил о времени и месте доставки товара, как это предусмотрено пунктом Б7.

Это означает, что обязанностью продавца является оплата только расходов по упаковке и маркировке товара.

Поскольку содержание пунктов А2, А4, Б6 и Б7 скоординировано, то это дает возможность продавцу требовать возмещения расходов, которые у него могли возникнуть из-за невыполнения или ненадлежащего выполнения покупателем своих обязанностей, или же возложить несение дополнительных расходов на покупателя.

А7. Извещение покупателю

Продавец обязан предоставить покупателю любое извещение, необходимое покупателю для принятия товара.

Поскольку основной обязанностью продавца является подготовка товара для передачи покупателю, то, соответственно, он должен известить покупателя о готовности товара к передаче. «Любое извещение, необходимое покупателю для принятия товара» означает извещение о месте, пункте, времени или периоде времени принятия товара покупателем. Выше уже отмечалось, что стороны договора купли-продажи должны согласовать время, место и пункт предоставления товаров в распоряжение покупателя. С учетом этого, следует полагать, что указание времени получения товара требуется в том случае, если заранее был согласован только период времени, а не точная дата, или необходимо подтверждение даты и рабочих часов для получения товара.

Место предоставления товара в распоряжение покупателя также заранее согласовывается, так что в извещении продавец может подтвердить это место или же сообщить конкретный пункт получения товара.

Невыполнение продавцом этой обязанности может повлечь непринятие поставки покупателем, что следует из содержания пункта Б4.

А8. Документ поставки

У продавца нет обязанности перед покупателем.

В соответствии с базисным условием поставки «Франко завод» продавец предоставляет товары в распоряжение покупателя на складе, заводе, фабрике и не несет обязанности по транспортировке этих товаров. Соответственно, у него нет и обязанности по предоставлению доказательства поставки, т.е. каких-либо документов.

А9. Проверка, упаковка, маркировка

Продавец обязан нести все расходы, связанные с проверкой товара (проверка качества, измерение, взвешивание, подсчет), необходимой для поставки товара в соответствии с пунктом А4.

Продавец обязан за свой счет обеспечить упаковку товара, за исключением случаев, когда в данной отрасли торговли обычно принято отгружать указанный в договоре товар без упаковки. Продавец может упаковать товар таким образом, как это необходимо для его перевозки, если только покупатель до заключения договора купли-продажи не известит продавца о специфических требованиях к упаковке. Маркировка упакованного товара должна быть осуществлена надлежащим образом.

Наименование товара, его качество и количество обычно указываются в договоре купли-продажи. Отсутствие в договоре наименования товара и его количества приводят

к его недействительности, отсутствие же указания качества имеет другие последствия - качество должно быть средним по данной группе товара.

Проверка товара по качеству производится продавцом за свой счет перед предоставлением товара в распоряжение покупателя. Каким образом осуществляется данная проверка, в Инкотермс-2010 не оговаривается. Можно предположить, что продавец должен зафиксировать, что товар соответствует качественным характеристикам, указанным в договоре. Если же в договоре отсутствует указание о качестве товара, то он должен подтвердить соответствие товара среднему качеству. Проведение проверки по качеству отвечает интересам продавца и требованиям добросовестного выполнения контрактных обязательств.

Следует также учитывать, что в том случае, когда товар упакован изготовителем, то проверка по качеству в месте поставки может быть невозможной и тогда отмечается только состояние упаковки. При поставке автомашин, оборудования проверка по качеству ограничивается только внешним видом товара и отмечаются такие его недостатки как ржавчина, царапины, вмятины и пр.

Количество товара определяется в весовых или объемных единицах, а также в штуках. В весовых единицах определяется количество таких товаров как уголь, нефть, руда и пр. В контракте купли-продажи должно быть четко указано о какой конкретно весовой единице идет речь, поскольку различают метрическую тонну (1000 кг.), длинную тонну (1016 кг.) и малую или короткую тонну (907,2 кг.). В штуках обычно определяется количество продаваемых машин, приборов, оборудования. Количество некоторых специфических товаров (химических) может определяться в условных единицах.

Вес или объем, количество штук указывается в коммерческом счете-фактуре.

Продавец производит упаковку товара за свой счет. Упаковка должна быть такой, которая требуется для транспортировки товара, т.е. она зависит от характера товара, избранного транспортного средства, длительности транспортировки.

Из содержания рассматриваемого пункта можно сделать вывод, что товар может быть упакован обычно, а в определенных случаях - с учетом способа перевозки. Если четко следовать формулировке пункта А9, то учет способа транспортировки входит в обязанности продавца только в том случае, если только покупатель до заключения договора купли-продажи не известит продавца о специфических требованиях к упаковке. Однако, обычно требования к упаковке указываются в контракте и стороны могут в нем предусмотреть особые требования к упаковке. В Инкотермс-2000 требования к упаковке определялись не только способом транспортировки, но и учетом места назначения. В новой редакции документа указание о необходимости учета места назначения отсутствует.

Что касается маркировки, то в рассматриваемом документе каких-либо требований к ней не предусматривается, лишь указано, что маркировка должна быть «осуществлена надлежащим образом».

Практика свидетельствует о том, что маркировка должна содержать наименование продавца и покупателя, номер контракта, номер грузового места, указание «не кантовать», пометку о хрупкости товара, «верх». Стороны в договоре могут предусмотреть специфику маркировки. Во всех случаях маркировка наносится несмываемой краской на всех сторонах грузового места.

А10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы

Если потребуются, продавец обязан своевременно предоставить покупателю или оказать ему содействие в получении покупателем, по его просьбе, на его риск и за его счет, документов и информации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться покупателю для вывоза и/или ввоза товара и/или его перевозки до конечного пункта назначения.

Выполнение договора купли-продажи предполагает сотрудничество сторон. В условиях «франко-завод» это сотрудничество выражается в оказании продавцом помощи покупателю в получении необходимых документов. Покупатель сам должен получить

необходимые лицензии и разрешения, требуемые при экспорте товаров (например, сертификат происхождения, сертификат безопасности) и выполнить необходимые таможенные формальности, оплатив при этом все пошлины, налоги и сборы покупателю.

Эта помощь оказывается только по просьбе покупателя, за его счет и риск.

Б. Обязанности покупателя

Б1. Общие обязанности покупателя

Покупатель обязан уплатить цену товара, как это предусмотрено в договоре купли-продажи.

Любой документ, упомянутый в пунктах Б1 - Б10, может быть в виде эквивалентной электронной записи или иной процедуры, если это согласовано сторонами или является обычным.

Как при всех условиях, предусмотренных в Инкотермс-2010, это основная обязанность покупателя. Размер суммы, подлежащей оплате, указывается в договоре купли-продажи, равно как и все условия платежа.

Следует иметь в виду, что положения об уплате цены содержатся в Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. (статьи 54-59). Конвенция дает возможность предусмотреть в договоре купли-продажи определенные требования к уплате цены, например, обусловить передачу товаров или документов осуществлением такого платежа, произвести платеж только после осмотра товаров и др.

Второй абзац данного пункта имеет такое же содержание, как и второй абзац пункта А1, т.е. предусматривается возможность использования электронных документов, если это согласовано сторонами или является обычным.

Б2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности

Если потребуется, покупатель обязан получить за свой счет и на свой риск экспортную и импортную лицензию или иное официальное разрешение и выполнить все таможенные формальности, необходимые для вывоза товара.

Сразу следует отметить, что на содержание данного пункта оказал влияние факт, что Инкотермс-2010 применяется не только во внешней, но и во внутренней торговле. В частности предусматривается обязанность покупателя получить необходимые официальные разрешения для экспорта и импорта, а также таможенная очистка товаров, «если требуется». Выполнение этой обязанности имеет большое практическое значение для выполнения международного контракта, поскольку не получение разрешения на вывоз товара может повлечь серьезные трудности для покупателя, в том числе дополнительные материальные расходы, но при этом покупатель не освобождается от обязанности оплатить цену, предусмотренную в контракте. Выше уже отмечалось (см. пункт А10), что продавец должен оказать помощь покупателю в получении необходимых документов. Для получения этой помощи покупатель должен обратиться к продавцу с соответствующей просьбой и оплатить все расходы, связанные с получением разрешений.

Б3. Договоры перевозки и страхования

а) Договор перевозки

У покупателя нет обязанности перед продавцом по заключению договора перевозки.

б) Договор страхования

У покупателя нет обязанности перед продавцом по заключению договора страхования.

Покупатель сам осуществляет перевозку и страхование товаров, однако у него нет обязательств перед продавцом по заключению договоров перевозки и страхования.

Б4. Принятие поставки

Покупатель обязан принять поставку товара, как только он поставлен в соответствии с пунктами А4 и А7.

Принять поставленные товары - обязанность покупателя.

Статья 60 Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. устанавливает:

«Обязанность покупателя принять поставку заключается:

а) в совершении им всех таких действий, которые можно было разумно ожидать от него для того, чтобы позволить продавцу осуществить поставку;

б) в принятии товара».

Принятие товаров производится только при условии, что они были предоставлены в распоряжение покупателя в согласованном месте и в согласованное время в соответствии с положениями пункта А4 и, кроме того, он был своевременно оповещен о том, когда и где товар будет предоставлен в его распоряжение (пункт А7).

Непринятие покупателем товаров возможно только в случае, если он не получил от продавца извещения о готовности товара к передаче. Если же товар не принят по вине самого покупателя, то на него переходят все риски утраты или повреждения товара с согласованной даты приемки и он должен оплатить все дополнительные расходы, возникшие в результате его отказа принять товар или несвоевременного его принятия.

Б5. Переход рисков

Покупатель несет все риски утраты или повреждения товара с момента его поставки в соответствии с пунктом А4.

При невыполнении покупателем обязанности надлежащего извещения согласно пункту Б7 покупатель несет все риски утраты или повреждения товара, начиная с согласованной даты или с даты истечения согласованного периода поставки, при условии, что товар был явным образом индивидуализирован как товар, являющийся предметом договора.

Предоставление товаров продавцом в распоряжение покупателя является определяющим для перехода рисков их утраты или повреждения: с этого момента все риски переходят к покупателю.

В пункте Б5 содержатся также уточнения данного правила: риски переходят к покупателю с согласованной даты приемки товаров, если покупатель не дал извещения в отношении времени и места доставки товара, то есть, когда покупатель не получил товар по своей вине. Данное положение обусловлено требованием о соответствии товаров договору купли-продажи.

Требование соответствия товара договору купли-продажи оговаривается в международных договорах. В частности, в статье 67 пункт 2 Венской конвенции о договорах международной

купи-продажи товаров 1980 г. предусмотрено, что «_ риск не переходит на покупателя, пока товар четко не идентифицирован для целей данного договора путем маркировки, посредством отгрузочных документов, направленным покупателю извещением или иным образом».

Б6. Распределение расходов

Покупатель обязан:

а) нести все относящиеся к товару расходы с момента его поставки в соответствии с пунктом А4;

нести все дополнительные расходы, возникшие вследствие непринятия товара, после того как тот был предоставлен в его распоряжение, либо вследствие ненаправления соответствующего извещения, как это предусмотрено пунктом Б7, при условии, что товар был должным образом индивидуализирован, т.е. явным образом индивидуализирован как товар, являющийся предметом договора;

если потребуются, нести расходы по оплате налогов, пошлин и иных официальных сборов,

подлежащих оплате при вывозе товара, и

возмещать продавцу все понесенные им расходы и сборы при осуществлении предусмотренного пунктом А2 содействия.

В пункте Б6 совершенно четко указывается, что покупатель во внешнеэкономической сделке несет четыре вида расходов:

во-первых, это расходы в отношении товаров с момента предоставления их в распоряжение покупателя. Это могут быть расходы по погрузке товаров на транспортное средство, по их перевозке, по пред погрузочному осмотру и

во-вторых, дополнительные расходы, возникшие в результате отказа покупателя принять товары или не извещения продавца о времени и месте принятия товаров;

в-третьих, все экспортные налоги, пошлины и расходы по выполнению таможенных формальностей, если таковые требуются по законодательству страны экспорта;

в-четвертых, расходы, которые понес продавец при оказании помощи покупателю в получении необходимых экспортных документов.

Что касается внутренних коммерческих договоров, то у покупателя имеется только два вида расходов - расходы в отношении товара после его поставки и дополнительные расходы, которые появляются вследствие ненадлежащего выполнения покупателем своих обязанностей.

Б7. Извещение продавцу

Если покупатель вправе определить время в течение согласованного периода и/или пункт принятия поставки в поименованном месте, он обязан передать продавцу необходимое сообщение об этом.

Извещение продавцу о месте и времени принятия товаров тесно увязано с вопросами перехода рисков от продавца к покупателю и распределению расходов между ними. Если покупатель не дает такого извещения, то все риски утраты или повреждения товаров переходят к нему с согласованной даты, равно как и обязанность по оплате дополнительных расходов.

Дата и место, а также конкретный пункт предоставления товаров в распоряжение покупателя подлежат согласованию между сторонами договора купли-продажи. Необходимость в направлении продавцу извещения о времени и месте принятия поставки товаров возникает только при отсутствии такого согласования. В договоре купли-продажи место предоставления товаров в распоряжение покупателя обязательно должно быть указано, поскольку это диктуется использованием условия «франко-завод». Что же касается конкретной даты и пункта в указанном месте, то их покупатель имеет право определить сам и сообщить об этом продавцу.

Б8. Доказательство поставки

Покупатель обязан направить продавцу надлежащее доказательство принятия поставки.

В соответствии с базисным условием поставки «Франко завод» продавец предоставляет товары в распоряжение покупателя, а последний обязан их принять. Кроме того, он должен предоставить продавцу доказательство принятия товара. Таким доказательством может быть расписка в получении товара, расписка экспедитора и др.

Б9. Инспектирование товара

Покупатель обязан нести расходы по обязательному инспектированию товара перед отгрузкой, включая инспектирование, которое осуществляется по предписанию властей страны вывоза.

Перед получением товаров от продавца покупатель за свой счет осуществляет инспекцию товаров для определения их соответствия договору, надлежащей упаковки и маркировки, количества, качества и пр.

Осмотр товара, согласно условию «Франко завод», производится дважды: первый раз - продавцом (см. пункт А9), второй раз - покупателем. В договор купли-продажи может быть включено положение, что если в результате осмотра окажется, что товар не соответствует условиям договора, то оплата расходов по такому осмотру возлагается на продавца.

Осмотр экспортных товаров может требоваться властями страны экспорта. При использовании условия «Франко завод» расходы по проведению такого осмотра оплачиваются покупателем. На это установление следует обратить внимание, ибо эта обязанность покупателя указана только в данном базисном условии поставки, а при применении других условий она не предусмотрена.

В10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы

Покупатель обязан своевременно сообщать продавцу о требованиях в отношении предоставления информации о безопасности с тем, чтобы продавец мог действовать в соответствии с пунктом А10.

Покупатель обязан возмещать продавцу возникшие у него любые расходы и сборы по предоставлению или оказанию содействия в получении документов и информации, как это предусмотрено в пункте А10.

Покупатель сам за свой счет и риск должен получить необходимые для экспорта товаров документы. В комментарии к пункту А10 уже отмечалось, что покупатель может обратиться к продавцу с просьбой об оказании помощи в получении таких документов. В этом случае он обязан возместить все расходы продавца, вытекающие из оказания ему помощи.

Пункт В10 применим только к экспортно-импортным отношениям.

FCA FREE CARRIER / Франко перевозчик

FCA (с указанием поименованного места поставки) Инкотермс 2010

Данный термин может быть использован независимо от избранного вида транспорта, а также при использовании более чем одного вида транспорта.

«Free carrier» (Франко перевозчик) означает, что продавец осуществляет передачу товара перевозчику или иному лицу, номинированному покупателем, в своих помещениях или в ином обусловленном пункте.

Сторонам настоятельно рекомендуется наиболее четко определить пункт в поименованном месте поставки, так как риск переходит на покупателя в этом пункте.

При намерении сторон осуществить передачу товара в помещениях продавца они должны указать адрес этого помещения в согласованном месте поставки. С другой стороны, если стороны полагают, что товар должен быть передан в ином месте, они должны определить это особое место передачи.

Согласно FCA от продавца требуется выполнение формальностей для вывоза, если таковые применяются. Однако продавец не обязан выполнять таможенные формальности для ввоза, уплачивать импортные пошлины или выполнять иные таможенные формальности при ввозе.

А. Обязанности продавца

А1. Общие обязанности продавца

Продавец обязан в соответствии с договором купли-продажи предоставить покупателю

товар, коммерческий счет-инвойс, а также любое иное доказательство соответствия товара условиям договора купли-продажи, которое может потребоваться по условиям договора.

Любой документ, упомянутый в пунктах А1-А10, может быть в виде эквивалентной электронной записи или иной процедуры, если это согласовано сторонами или является обычным.

В пункте А1 данного базисного условия поставки говорится об основной обязанности продавца - предоставлении товаров в соответствии с договором купли-продажи. Одновременно предоставляется им и счет-фактура или другие документы, свидетельствующие о соответствии товара договору. Документы в электронной форме предоставляются только при наличии договоренности между сторонами договора или является обычным. См. комментарий к пункту А1 базисного условия «Франко завод».

А2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности

Если потребуется, продавец обязан получить за свой счет и на свой риск, экспортную лицензию или иное официальное разрешение и выполнить все таможенные формальности, необходимые для вывоза товара.

Продавец должен очистить товары для экспорта, то есть получить разрешение на экспорт, а также выполнить все таможенные формальности, если они требуются. Эту обязанность он выполняет за свой счет и риск: несет все расходы по получению лицензии или другого официального разрешения и по таможенному оформлению товаров. Предполагается, что продавец еще до заключения контракта купли-продажи должен располагать сведениями о возможности вывоза соответствующих товаров с территории своего государства. Весьма желательно получение необходимых разрешений до заключения контракта, поскольку такое получение разрешений может потребовать определенного времени и, соответственно, негативно отразиться на сроках выполнения контракта.

Пункт А2 не применяется во внутренней торговле.

А3. Договоры перевозки и страхования

а) Договор перевозки

У продавца нет обязанности перед покупателем по заключению договора перевозки.

Однако по просьбе покупателя или если это является коммерческой практикой и покупатель своевременно не дает инструкции об ином, продавец может за счет и на риск покупателя заключить договор перевозки на обычных условиях. В любом случае продавец может отказаться от заключения договора перевозки, без промедления известив об этом покупателя.

б) Договор страхования

У продавца нет обязанности перед покупателем по заключению договора страхования. Однако продавец обязан предоставить покупателю по его просьбе, на его риск и за его счет (при наличии расходов) информацию, необходимую покупателю для получения страхования.

На данный пункт условия «франко-перевозчик» следует обратить внимание. При общем положении о том, что продавец не имеет обязанности заключать договор перевозки товара, вводятся весьма существенные исключения.

Во-первых, покупатель может обратиться с просьбой к продавцу о заключении договора перевозки. Расходы по транспортировке товаров в этом случае несет покупатель. При определенных обстоятельствах такая просьба диктуется факторами времени и удобства, а также сокращением расходов. С получением такой просьбы от покупателя у продавца не возникает обязанности по заключению контракта перевозки, поскольку в тексте пункта А3 использован глагол «может» (продавец может заключить договор перевозки). Выполнение просьбы покупателя зависит от усмотрения продавца. Если продавец отказывается заключать контракт перевозки, то он должен об этом немедленно известить покупателя.

Во-вторых, заключение договора перевозки продавцом может быть коммерческой практикой, которая установилась между сторонами. Это возможно только при

постоянных отношениях между ними. Если в отношениях между сторонами договора купли-продажи при использовании условия «франко-перевозчик» обычно продавец заключал контракт перевозки, то он должен сделать это, если только не получил иных указаний от покупателя. Указания от покупателя должны поступить своевременно. Это означает, что покупатель должен сообщить о своем отказе от услуг продавца по заключению договора перевозки тогда, когда продавцом такой контракт еще не заключен. Если же сообщение покупателя пришло с опозданием и договор перевозки уже заключен продавцом, то покупатель должен согласиться с этим фактом.

При всех возможных ситуациях с заключением договора перевозки он заключается за счет и риск покупателя.

У продавца нет обязанности по заключению договора страхования. Однако у него имеется обязанность предоставить покупателю информацию, которая необходима для получения страховки. Такая информация предоставляется только по просьбе покупателя, за его счет и на его риск.

A4. Поставка

Продавец обязан передать перевозчику или иному лицу, номинированному покупателем, товар в согласованном пункте (если таковой имеется) в поименованном месте поставки в согласованную дату или в согласованный период.

Поставка считается выполненной:

a) если поименованный пункт находится в помещениях продавца, - когда товар загружен в транспортное средство, предоставленное покупателем;

b) в любом ином случае, - когда товар предоставлен в распоряжение перевозчика или иного лица, номинированного покупателем, в транспортном средстве продавца и готовым к разгрузке.

Если конкретный пункт не указан покупателем, как предусмотрено в пункте B7d), - в поименованном месте поставки, при наличии нескольких подходящих пунктов продавец вправе избрать тот пункт, который наилучшим образом отвечает его цели.

Если только покупатель не известит продавца об ином, продавец может поставить товар для перевозки таким образом, как это может потребоваться в отношении количества и/или природы товара.

Совершенно очевидно, что ряд моментов, связанных с выполнением данного обязательства, требуют предварительного согласования.

Во-первых, продавец должен получить четкие инструкции от покупателя не только в отношении определенного места поставки, но и в отношении конкретного пункта в этом месте (например, склад перевозчика в таком-то населенном пункте, причал в порту, склад определенного авиапредприятия и пр.). Если такой пункт не был указан покупателем, то продавец сам избирает его.

Во-вторых, имеет значение вид избранного транспортного средства. В частности, при автомобильных перевозках всегда удобно и экономично указывать в качестве пункта поставки склад продавца, поскольку в этом случае товар сразу отгружается на автотранспорт и не требуется его перегрузки, которая влечет дополнительные затраты и увеличение риска повреждения или утраты товара. При железнодорожных перевозках также возможно указание склада продавца в качестве пункта доставки, при условии, что этот склад имеет соответствующее техническое оснащение, т.е. подъездные железнодорожные пути. При морских и авиационных перевозках это практически невозможно.

В-третьих, транспортное средство может предоставляться как покупателем, так и продавцом. При этом, покупатель предоставляет транспортное средство, если пункт поставки находится в помещениях продавца; если же товар продавец должен передать перевозчику или названному покупателем лицу, то товар доставляется им в транспортном средстве продавца готовым к разгрузке. Поставка считается выполненной в первом случае, когда товар погружен на транспортное средство покупателя, а во втором случае,

когда товар предоставляется в транспортном средстве продавца. Обязанности по разгрузке или перегрузке товара у продавца не имеется.

A5. Переход рисков

Продавец несет все риски утраты или повреждения товара до момента его поставки в соответствии с пунктом A4, за исключением рисков утраты или повреждения при обстоятельствах, указанных в пункте B5.

Риски переходят от продавца к покупателю тогда, когда товар погружен на транспортное средство покупателя, если пунктом поставки являются помещения продавца, или же эти риски переходят к покупателю в момент предоставления товара в распоряжение перевозчика или лица, указанного покупателем, если пунктом доставки являются иные помещения.

Однако в соответствии с положениями пункта B5 это общее правило имеет исключения: если покупатель не сообщит о назначении перевозчика или иного лица или перевозчик или это назначенное лицо не примут товар, то риски переходят к покупателю с согласованной даты или с истечения даты в рамках согласованного периода.

A6. Распределение расходов

Продавец обязан оплатить:

а) все относящиеся к товару расходы до момента его поставки в соответствии с пунктом A4, за исключением расходов, оплачиваемых покупателем, как это предусмотрено в пункте B6; и

б) если потребуется, расходы по выполнению таможенных формальностей, подлежащих оплате при вывозе товара, а также любые пошлины, налоги и иные расходы, уплачиваемые при вывозе.

Положения пункта A6 увязаны с положениями пункта B6, который предусматривает несение определенных расходов покупателем.

Продавец оплачивает все расходы, связанные с товарами, до момента, когда поставка считается выполненной, т.е. обязанностью продавца является оплата расходов по упаковке и маркировке товара, погрузке товара на транспортное средство для доставки в согласованный пункт.

При экспортно-импортных отношениях продавец также оплачивает расходы по выполнению таможенных формальностей. Он же оплачивает все пошлины, налоги и иные расходы, взимаемые при вывозе товара в стране экспорта.

В соответствии с пунктом B6 покупатель несет все расходы с момента поставки товара, а также дополнительные расходы, возникшие по его вине до момента поставки товара: а) если он не назначил перевозчика или иного лица; б) при непринятии товара перевозчиком или назначенным лицом и в) при не направлении извещения, как это предусмотрено пунктом B7.

A7. Извещения покупателю

Продавец обязан, за счет и на риск покупателя, передать ему достаточное извещение либо о том, что товар был поставлен в соответствии с пунктом A4, либо о том, что перевозчик или иное лицо, номинированное покупателем, не принял товар в течение согласованного времени.

Направление покупателю сообщения о доставке товара в соответствии с положениями пункта A4 является необходимым условием выполнения продавцом своих обязанностей по поставке товаров. В пункте A7 не оговаривается срок направления такого извещения, однако можно предположить, что сообщение должно быть отправлено заблаговременно, несмотря на то, что дата доставки заранее согласована.

Если товар был доставлен в оговоренный пункт без нарушения сроков доставки, но перевозчик или назначенное покупателем лицо не принимает товар, то извещение об этом должно быть отправлено продавцом немедленно. Данное установление

применяется в том случае, если договор перевозки заключается покупателем. Когда договор перевозки заключается продавцом в соответствии с пунктом А3, то продавец должен сообщить покупателю о поставке товаров избранному перевозчику.

А8. Документ поставки

Продавец за свой счет обязан передать покупателю обычное доказательство того, что товар поставлен в соответствии с пунктом А4.

Продавец обязан по просьбе покупателя оказать покупателю, за его счет и на его риск, содействие в получении транспортного документа.

Поскольку продавец, как правило, не обязан заключать договор перевозки товара, то при передаче товара перевозчику продавец должен получить соответствующий транспортный документ (железнодорожную накладную, морской оборотный коносамент, необоротную морскую накладную, воздушную накладную, автомобильную транспортную накладную или документ мультимодального транспорта). Если же поставка производится лицу, указанному покупателем, то доказательством передачи товара будет являться расписка этого лица в получении товара.

Покупатель может обратиться к продавцу с просьбой о содействии в получении транспортного документа и при наличии такой просьбы продавец оказывает помощь за счет и риск покупателя.

Во всех случаях, когда в соответствии с пунктом А3 заключение договора перевозки осуществляется продавцом, он должен за свой счет направить покупателю транспортный документ.

Редакция 2010 г. не содержит перечня документов, которые подлежат передаче покупателю продавцом, но несомненно, что документ зависит от вида транспорта, что было отмечено выше.

При международных морских перевозках доказательством передачи перевозчику товара могут быть различные документы, такие как оборотный коносамент, необоротная морская накладная.

К оборотному коносаменту предъявляются определенные требования, а именно: в нем должны быть указаны товары, отгруженные по контракту; должна быть проставлена дата; документ должен давать возможность покупателю получить товар в порту назначения или продать товар в пути. Это означает, что документ, выданный в порту погрузки товара должен признаваться и в порту назначения, т.е. в порту другого государства. Оборотный коносамент - товарораспорядительный документ, который составляется на предъявителя или на приказ указанного в коносаменте лица.

Стороны договора купли-продажи могут оговорить и иное, т.е. представление транспортного документа, который не дает возможности покупателю продать товар в пути (необоротная морская накладная). Такая накладная может иметь различные наименования, такие как линейная накладная, океанская накладная. Важно отметить, что морская накладная не является товарораспорядительным документом и, кроме того, она не имеет международной регламентации. Пробел в определенной мере попытался восполнить Международный морской комитет - международная неправительственная организация, который на своей конференции в 1990 г. принял Унифицированные правила для морских накладных. Положения данных Правил не имеют обязательного характера и применяются только в случае прямого упоминания о них в контракте.

Перевозка по внутренним водным путям означает перевозку по водам, находящимся в пределах одного государства, т.е. по рекам, каналам, озерам проливам и пр. Документом для внутренних водных путей может быть речная накладная, которая выдается перевозчиком отправителю груза, перевозимого по реке. Это транспортный документ, который подтверждает принятие груза к перевозке до определенного порта назначения и обязанность перевозчика передать груз получателю, указанному в накладной. Речная накладная не является оборотным или товарораспорядительным документом.

Перевозка товаров воздушным транспортом может быть как международной, так и

внутренней. Она обычно оформляется авиационной транспортной накладной, составляется грузоотправителем и вручается перевозчику вместе с грузом. При международных воздушных перевозках этот документ составляется в трех оригиналах и шести копиях: оригиналы - для перевозчика, получателя груза и отправителя груза; копии - тем же лицам и дополнительно таможен, аэропортам отправления и назначения. Данный документ является договором перевозки, товарораспорядительным документом, распиской перевозчика в приеме груза к перевозке, таможенной декларацией. При получении груза получатель не обязан представлять оригинал авиационной транспортной накладной.

Перевозка груза железнодорожным транспортом оформляется железнодорожной накладной как при внутренних, так и при международных перевозках. Она является обязательным письменным документом, подтверждающим приемку груза железной дорогой для перевозки в определенный пункт назначения.

При международной перевозке товаров автомобильным транспортом оформляется накладная в трех экземплярах, которая является подтверждением заключения контракта перевозки. Требования к накладной предусмотрены в Конвенции о договоре международной перевозки грузов автомобильным транспортом (ЦМР) от 19 мая 1956 г. Россия является участником этой Конвенции с 1983 г., как правопреемник СССР. Если груз погружен на различные автомобили, или когда речь идет о разного рода грузах или о различных партиях грузов, то может быть составлено такое количество накладных, которое соответствует количеству используемых автомобилей или количеству подлежащих перевозке грузов или партий грузов.

Мультимодальная перевозка - это перевозка, осуществляемая не менее чем двумя различными видами транспорта. Контракт перевозки заключается обычно с оператором мультимодальной перевозки, который несет ответственность за доставку груза до места назначения. Он выдает отправителю документ на мультимодальную перевозку. Оператор сам заключает контракты с перевозчиками на отдельных видах транспортных средств. Для оформления документа на мультимодальную перевозку обычно используются Правила ЮНКТАД/МТП о документах мультимодальной перевозки грузов. Данный документ является подтверждением заключения контракта перевозки, может быть оборотным и необоротным (если указано наименование получателя) и может быть заменен электронным сообщением;

В контракте может быть предусмотрено, что общение между сторонами осуществляется путем электронной связи. При наличии такого положения в контракте документы, являющиеся доказательством поставки, могут быть переданы электронным способом.

A9. Проверка, упаковка, маркировка

Продавец обязан нести все расходы, связанные с по проверкой товара (проверка качества, измерение, взвешивание, подсчет), необходимой для поставки товара в соответствии с пунктом A4, а также расходы по инспектированию товара перед отгрузкой, включая инспектирование, которое предписывается властями страны вывоза.

Продавец обязан за свой счет обеспечить упаковку товара, за исключением случаев, когда в данной отрасли торговли обычно принято отгружать указанный в договоре товар без упаковки. Продавец может упаковать товар таким образом, как это необходимо для его перевозки, если только покупатель до заключения договора не известит продавца о специфических требованиях к упаковке. Маркировка упакованного товара должна быть осуществлена надлежащим образом.

Положения данного пункта условия «Франко перевозчик» почти полностью совпадают с содержанием пункта A9 базисного условия поставки «франко-завод». Однако в пункте A9 условия «Франко перевозчик» дополнительно предусмотрено, что продавец несет расходы по инспектированию товара перед отгрузкой, «включая инспектирование, которое предписывается властями страны вывоза». Данное дополнение вряд ли можно считать удачным, поскольку в пункте B9 предусмотрено, что расходы по инспектированию, которое осуществляется по предписанию властей страны вывоза, несет покупатель. Таким образом, остается непонятным, кто же несет расходы по такому инспектированию, продавец или покупатель?

В остальном же см. комментариев к пункту А9 условия «Франко завод».

А10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы

Если потребуется, продавец обязан своевременно предоставить покупателю или оказать ему содействие в получении, по просьбе покупателя, на его риск и за его счет, документов и информации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться покупателю для ввоза товара и/или его транспортировки до конечного пункта назначения.

Продавец обязан возместить покупателю все расходы и сборы, понесенные покупателем при получении или предоставлении содействия в получении документов и информации, как предусмотрено в пункте Б10.

Несомненно, что правила пункта А10 относятся в основном к международной торговле. Оказание покупателю по его просьбе любой помощи в получении любых документов, которые могут ему потребоваться при импорте товара или при их транзите через территории третьих государств - обязанность продавца. Это содействие оказывается за счет покупателя и его риск. Речь идет о таких документах как сертификат происхождения, сертификат безопасности, импортная лицензия и др., которые выдаются в стране экспорта или импорта. Эта обязанность выполняется только при наличии просьбы покупателя.

Б. Обязанности покупателя

Б1. Общие обязанности покупателя

Покупатель обязан уплатить цену товара, как это предусмотрено в договоре купли-продажи.

Любой документ, упомянутый в пунктах Б1 - Б10, может быть в виде эквивалентной электронной записи или иной процедуры, если это согласовано сторонами или является обычным.

Уплата цены - основная обязанность покупателя по договору купли-продажи. См. комментариев к пункту Б1 базисного условия поставки «Франко завод».

Второй абзац данного пункта является повторением второго абзаца пункта А1, относится как к продавцу, так и покупателю и предусматривает общую возможность предоставления документов в любой форме при наличии согласия сторон или соответствующего обычая.

Б2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности

Если потребуется, покупатель обязан получить, за свой счет и на свой риск, импортную лицензию или иное официальное разрешение и выполнить все таможенные формальности, необходимые для ввоза товара и его транспортировки через любую страну.

Данный пункт применим только в международной торговле. Каждая из сторон контракта выполняет свою часть обязанностей при перевозке товара через границу: продавец получает лицензии для экспорта, а покупатель - для импорта, и такова же ситуация в отношении таможенных формальностей. Такое распределение обязанностей весьма логично, поскольку каждой стороне легче все это выполнить на своей территории.

Б3. Договоры перевозки и страхования

а) Договор перевозки

Покупатель обязан за свой счет заключить договор перевозки товаров от поименованного места поставки, за исключением случаев, когда договор перевозки заключается продавцом, как предусмотрено в пункте А3а).

б) Договор страхования

У покупателя нет обязанности перед продавцом по заключению договора страхования.

В соответствии с условием «Франко перевозчик» покупатель осуществляет перевозку товаров за свой счет и его обязанность - заключение договора перевозки. Покупатель

при этом должен сообщить продавцу о заключении такого договора, указав транспортное средство, дату и место его прибытия. Он может поручить заключение договора продавцу, дав последнему соответствующие инструкции. Такая просьба направляется продавцу как по инициативе покупателя, так и при наличии соответствующей практики. В этом случае продавец заключает договор перевозки на обычных условиях за счет и риск покупателя. См. также комментарий к пункту А3.

Что касается договора страхования, то указание в пункте Б3, что у покупателя нет обязанности по заключению такого договора, не означает, что таковой не заключается. Договор страхования, конечно, заключается покупателем, но его заключение не входит во взаимные обязательства сторон. Это общее положение. Следует, однако, учитывать, что договор перевозки может заключаться и продавцом в соответствии с пунктом А2(а). В этом случае продавец вряд ли может заключить такой договор без страхования груза. Страхование осуществляет покупатель за свой счет и риск, хотя оно может быть осуществлено и продавцом за счет и риск покупателя.

Данный пункт применим как во внутренней, так и в международной торговле.

Б4. Принятие поставки

Покупатель обязан принять поставку товара, как только он поставлен в соответствии с пунктом А4.

Эта обязанность покупателя корреспондирует требованиям, предъявляемым продавцу по поставке товара, т.е. поставка принимается после погрузки товара на средство транспорта перевозчика в помещениях продавца или же, если поставка производится в иное место, по прибытии средства транспорта продавца в указанное покупателем место. Невыполнение этой обязанности обычно влечет возложение на покупателя ответственности за простой средства транспорта и утрату или повреждение товара, изменение его качественных характеристик.

Б5. Переход рисков

Покупатель несет все риски утраты или повреждения товара с момента его поставки в соответствии с пунктом А4.

Если:

а) покупатель не сообщит, как это предусмотрено в пункте Б7, о номинировании перевозчика или иного лица, как это предусмотрено в пункте А4, или не направит такое извещение; или

б) перевозчик или лицо, номинированное покупателем, как это предусмотрено в пункте А4, не примет товар на свою ответственность, тогда покупатель несет все риски утраты или повреждения товара:

с согласованной даты либо при отсутствии такой согласованной даты,

с даты в рамках согласованного периода, сообщенной продавцу, как это предусмотрено в пункте Б7, или если такая дата не сообщена,

с истечения даты в рамках согласованного периода поставки, при условии, что товар был явным образом индивидуализирован как товар, являющийся предметом договора.

Следует обратить внимание на то, что эта обязанность возникает у покупателя только при условии, что товары надлежаще соответствуют договору, т.е. обозначены как товар или иным образом идентифицированы как товары по данному договору. Проблем с определением соответствия товара договору обычно не возникает при получении товара в помещении продавца, поскольку товар уже определен в качестве товара по договору, но они могут появиться у покупателя при поставке товара продавцом в иное место, в частности - в грузовой терминал. В этом случае товар считается принятым покупателем и он несет все риски, связанные с разгрузкой товара, условиями его хранения, определения товара в качестве такового по договору и пр.

Риски утраты или повреждения товаров переходят к покупателю и в том случае, если товар не принимается перевозчиком или стороной, назначенной покупателем, или

покупатель не направил продавцу сообщения с указанием транспортного средства, даты, места и пункта поставки товаров.

В данном условии четко просматривается дата, с которой покупатель несет все риски. Такая дата обычно согласовывается сторонами договора, однако, если такая договоренность отсутствует, то это будет дата в рамках согласованного периода поставки. Такая дата подлежит сообщению продавцу, но если покупатель этого не сделал, то все риски переходят к покупателю с истечения даты в рамках согласованного периода.

На этот момент стороны договора должны обратить внимание уже при заключении договора, чтобы избежать неожиданностей в дальнейшем.

Бб. Распределение расходов

Покупатель обязан:

а) нести все относящиеся к товару расходы с момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением, если это применимо, расходов по оплате налогов, пошлин и иных официальных сборов, а также по выполнению таможенных формальностей, подлежащих оплате при вывозе товара, как это предусмотрено в пункте Абб);

б) любые дополнительные расходы, возникающие вследствие:

неноминирования покупателем перевозчика или иного лица, как предусмотрено в пункте А4, или

непринятия товара на свою ответственность перевозчиком или лицом, номинированным покупателем, как это предусмотрено в пункте А4, или

не направления покупателем соответствующего извещения, как это предусмотрено в пункте Б7,

при условии, что товар был явным образом индивидуализирован как товар, являющийся предметом договора; и

с) если это применимо, расходы по оплате налогов, пошлин и иных официальных сборов, а также по выполнению таможенных формальностей, подлежащих оплате при ввозе товара, и расходы по его транспортировке через любую страну.

Продавец оплачивает все расходы, связанные с товарами до момента их поставки, определяемого в соответствии с пунктом А4, а покупатель - начиная с этого момента.

В обязанности покупателя включается уплата всех дополнительных расходов, которые возникли по его вине или по вине перевозчика, или назначенного покупателем лица. Совершенно четко видно, что переход рисков утраты или повреждения товаров и распределение расходов между продавцом и покупателем тесно связаны друг с другом: переход рисков в иной момент, чем момент поставки, может вызвать дополнительные расходы.

Обязанность по уплате дополнительных расходов возникает только при условии, что товары надлежаще соответствовали договору, о чем уже говорилось выше.

В международной торговле покупатель оплачивает также все импортные пошлины, налоги и другие сборы, расходы по выполнению таможенных формальностей и по транспортировке товара через третьи страны.

Б7. Извещение продавцу

Покупатель обязан сообщить продавцу:

а) наименование перевозчика или любого иного лица, номинированного, как это предусмотрено в пункте А4, в течение достаточного срока с тем, чтобы позволить продавцу поставить товар в соответствии с указанным пунктом;

в случае необходимости дату в пределах согласованного для поставки периода, когда перевозчик или номинированное лицо могут забрать товар;

способ транспортировки, который будет использован номинированным лицом; и пункт принятия поставки в поименованном месте.

На покупателя возлагается извещение продавца о номинированном перевозчике или другом лице, которому продавец должен передать товар. Такое извещение должно быть направлено заблаговременно. Какие-либо сроки направления извещения в данном пункте не указаны, но содержится указание, что этот срок должен быть достаточным, «чтобы позволить продавцу поставить товар». Анализируя это положение, необходимо отметить, что, во-первых, достаточность срока может по-разному пониматься продавцом и покупателем, и, во-вторых, следующий подпункт предусматривает, что покупатель должен в извещении указать дату в пределах согласованного периода, когда перевозчик или представитель покупателя могут забрать товар, т.е. предполагается, что в договоре период поставки согласован. Вследствие этого представляется, что указание о достаточном сроке в подпункте а) является излишним.

Данная обязанность покупателя имеет большое значение, поскольку невыполнение или ненадлежащее выполнение этой обязанности влечет возложение оплаты дополнительных расходов на покупателя, а также изменение момента перехода рисков (см. пункты Б5 и Б6).

Б8. Доказательство поставки

Покупатель обязан принять доказательства поставки в соответствии с пунктом А8.

В соответствии с базисным условием поставки «Франко перевозчик» продавец обязан доставить товары перевозчику или иному лицу, указанному покупателем. В пункте А8 предусмотрено, что продавец должен представить обычное доказательство поставки товаров. Это обычное доказательство покупатель обязан принять.

Покупатель может обратиться к продавцу с просьбой о содействии в получении транспортного документа. Выполнение этой просьбы обязательно для продавца, однако, если оказание содействия потребовало каких-то расходов, то их оплачивает покупатель.

Б9. Инспектирование товара

Покупатель обязан нести расходы по обязательному инспектированию товара перед отгрузкой, за исключением случаев, когда такое инспектирование осуществляется по предписанию властей страны вывоза.

Данный пункт применяется при экспортно-импортных операциях. В контракте купли-продажи следует предусмотреть необходимость такого предгрузочного инспектирования, поскольку оно входит и в обязанности продавца. Продавец несет все расходы по осмотру товаров в момент их передачи перевозчику или указанному покупателем лицу, что и отражается в соответствующем акте. Таким образом, покупатель несет все расходы по последующему осмотру товаров, т.е. когда он получает их уже после доставки товара.

В ряде случаев такой осмотр требуется властями страны экспорта. Расходы в этом случае несет покупатель, однако в контракте купли-продажи можно оговорить, что расходы по такому инспектированию будет нести продавец.

Б10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы

Покупатель обязан своевременно сообщить продавцу о требованиях в отношении информации по безопасности с тем, чтобы продавец мог действовать в соответствии с пунктом А10.

Покупатель обязан возмещать продавцу возникшие у него расходы и сборы по предоставлению или оказанию содействия в получении документов и информации, как это предусмотрено в пункте А10.

Если потребуется, покупатель обязан своевременно предоставить продавцу или содействовать в получении продавцом, по просьбе продавца, на его риск и за его счет, документов и

информации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться продавцу для перевозки, вывоза товара и для его транспортировки через любую страну.

По условиям «Франко перевозчик» заключение договора перевозки является обязанностью покупателя. Покупатель может обратиться к продавцу с просьбой об оказании содействия по получению необходимых документов и информации по безопасности, которые необходимы покупателю для импорта товаров или их транзита, и в этом случае он обязан уплатить все расходы и сборы, связанные с получением продавцом таких документов.

В пункте А3а) оговаривается случай, когда продавец заключает договор перевозки (по просьбе покупателя или на основании коммерческой практики). В этой ситуации уже продавец может обратиться к покупателю с просьбой о предоставлении необходимой информации и документов. Оказание содействия является обязанностью покупателя, хотя оно осуществляется за счет продавца.

Положения пункта В10 применяются в основном в международной торговле.

СРТ **Carriage paid to/Перевозка оплачена до**

СРТ (с указанием поименованного места назначения) Инкотермс 2010

Данный термин может быть использован независимо от избранного вида транспорта, а также при использовании более чем одного вида транспорта.

«Carriage paid to» («Перевозка оплачена до») означает, что продавец передает товар перевозчику или иному лицу, номинированному продавцом, в согласованном месте (если такое место согласовано сторонами) и что продавец обязан заключить договор перевозки и нести расходы по перевозке, необходимые для доставки товара в согласованное место назначения.

При использовании терминов СРТ, СІР,СFR или СІF продавец выполняет свою обязанность по поставке, когда он передает товар перевозчику, а не когда товар достиг места назначения.

Данный термин содержит два критических пункта, поскольку риск и расходы переходят в двух различных местах. Сторонам рекомендуется по возможности наиболее четко определить в договоре место поставки товара, в котором риск переходит на покупателя, а также поименованное место назначения, до которого продавец обязан заключить договор перевозки.

При использовании нескольких перевозчиков для перевозки товара по согласованному направлению и если сторонами не согласован конкретный пункт поставки, недостаток состоит в том, что риск переходит при передаче товара первому перевозчику в пункте, выбор которого полностью зависит от продавца и который находится вне контроля покупателя. При намерении сторон, чтобы переход риска осуществлялся на более поздней стадии (т.е. в океанском порту или в аэропорту), им необходимо определить это в их договоре купли-продажи.

Сторонам также рекомендуется по возможности наиболее точно определить пункт в согласованном месте назначения, поскольку расходы до этого пункта несет продавец. Продавцу рекомендуется обеспечить договоры перевозки, в которых точно отражен такой выбор. Если продавец по его договору перевозки несет расходы по разгрузке в согласованном месте назначения, продавец не вправе требовать от покупателя возмещения таких расходов, если иное не согласовано сторонами.

СРТ требует от продавца выполнения таможенных формальностей для вывоза, если таковые применяются. Однако продавец не обязан выполнять таможенные формальности для ввоза, уплачивать импортные пошлины или выполнять иные таможенные формальности при ввозе.

А. Обязанности продавца

А1. Общие обязанности продавца

Продавец обязан в соответствии с договором купли-продажи представить покупателю товар, коммерческий счет-инвойс, а также любое иное доказательство соответствия товара условиям договора купли-продажи, которое может потребоваться по условиям договора.

Любой документ, упомянутый в пунктах А1-А10, может быть заменен эквивалентной электронной записью или процедурой, если это согласовано сторонами или является обычным.

Предоставление товара - основная обязанность продавца по договору купли-продажи товаров. В договоре обычно указываются наименование товара, его количество, сроки поставки и содержатся иные условия поставки. Товар должен соответствовать договору и предоставление доказательства соответствия входит в обязанности продавца. Коммерческий счет-фактура выписывается продавцом и в нем указываются наименование, количество и цена товара.

Как и в других условиях поставки, СРТ предусматривает возможность предоставления документов в электронной форме, если стороны об этом договорились или является обычным.

А2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности

Если потребуется, продавец обязан, за свой счет и на свой риск, получить экспортную лицензию или иное официальное разрешение и выполнить все таможенные формальности, необходимые для вывоза товара и его транспортировки через любую страну до поставки товара.

Данная обязанность продавца является широко используемой в международной торговле, и это понятно, поскольку покупателю, находящемуся в другом государстве сделать это затруднительно. Следует обратить внимание на то, что все разрешения продавец должен получить и для транспортировки товара через территории третьих стран, если такая транспортировка требуется.

А3. Договоры перевозки и страхования а) Договор перевозки

Продавец обязан заключить или обеспечить заключение договора перевозки товара от поименованного пункта поставки, если он определен, или от места поставки до поименованного места назначения или, если это согласовано, до любого пункта в таком месте. Договор перевозки должен быть заключен на обычных условиях за счет продавца и предусматривать перевозку по обычно принятому направлению и обычным способом. Если конкретный пункт не согласован или не может быть определен, исходя из практики, продавец может выбрать пункт поставки или пункт в согласованном месте назначения, который наиболее подходит для его целей.

б) Договор страхования

У продавца нет обязанности перед покупателем по заключению договора страхования. Однако продавец обязан предоставить покупателю по его просьбе, на его риск и за его счет (при наличии расходов) информацию, необходимую покупателю для получения страхования.

На данный пункт условия СРТ следует обратить особое внимание и при заключении договора купли-продажи обязательно согласовать место назначения и конкретный пункт доставки товара. Это необходимо, прежде всего, продавцу, поскольку он заключает договор перевозки, в котором должен быть указан пункт или место назначения.

Что касается конкретного пункта, то его указание необходимо, поскольку данное условие поставки используется при перевозке товара любым транспортным средством и продавец доставляет товар не только в место назначения (город, порт), но в конкретный пункт данного места (например, на склад). Если такой пункт не согласован, то продавец определяет его сам, исходя из собственных интересов. Сказанное позволяет предположить, что в первую очередь покупатель должен быть заинтересован в согласовании конкретного пункта назначения.

В пункте А3а) предусматривается, что договор перевозки заключается продавцом на обычных условиях и с указанием обычного пути следования и обычным способом. Представляется, что продавец свободен в выборе условий договора перевозки, способа и направления перевозки, поскольку он заключает этот договор за свой счет. В договоре купли-продажи стороны уже согласовали цену договора с учетом стоимости транспортировки. Если продавец превысит эту цену, то покупатель не должен оплачивать такое превышение. Если по каким-то основаниям продавец считает, что товар следует отправить не совсем обычным путем, то он должен согласовать это с покупателем. При наличии согласования, которое приведет к увеличению цены договора купли-продажи, покупатель обязан оплатить эту изменившуюся цену.

Договор перевозки заключается продавцом за свой счет.

Обязательство по страхованию товаров у продавца не имеется, но он обязан по просьбе покупателя предоставить ему информацию, которая необходима для получения страхования.

А4. Поставка

Продавец обязан поставить товар путем передачи его перевозчику, с которым заключен договор в соответствии с пунктом А3 в согласованную дату или в согласованный период.

Установления пункта А4 имеют важное значение, поскольку в следующих пунктах рассматриваемого базисного условия поставки доставка товара в соответствии с пунктом А4 определяет момент перехода рисков от продавца к покупателю, распределение расходов.

Если точно следовать формулировке пункта А4, то следует заключить, что поставка считается произведенной, когда товар передан перевозчику. Об обязанности погрузки товара на

транспортное средство в данном пункте ничего не сказано, но можно предположить, что она осуществляется в соответствии с договором перевозки, что подтверждается в пункте А6b), который предусматривает оплату погрузки товара продавцом.

Формулировка данного пункта несколько изменилась по сравнению с Инкотермс-2000. В предыдущей редакции предусматривалось, что при наличии нескольких перевозчиков продавец считается поставившим товар при передаче его первому перевозчику. В Инкотермс-2010 этого указания не имеется, вероятно, вследствие того, что составители сочли его излишним и с этим можно согласиться.

Данное базисное условие поставки применяется при всех видах перевозки, в том числе - мультимодальной. При мультимодальной перевозке поставка считается выполненной при передаче товара оператору этой перевозки.

А5. Переход рисков

Продавец несет риск утраты или повреждения товара до момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением рисков утраты или повреждения при обстоятельствах, указанных в пункте Б5.

В пункте А4 данного условия поставка считается выполненной с момента передачи товара перевозчику. Соответственно, до этого момента все риски утраты или повреждения товаров несет продавец. Положения пункта А5 тесно связаны с положениями пункта Б5, который предусматривает переход рисков к покупателю. Этот переход к покупателю риска утраты или повреждения товара может произойти и до момента поставки, если покупатель не выполнил своей обязанности по даче сообщения в соответствии с пунктом Б7 (см. комментарий к пунктам Б5 и Б7).

А6. Распределение расходов

Продавец обязан оплатить:

- а) все относящиеся к товару расходы до момента его поставки в соответствии с

пунктом А4, за исключением расходов, оплачиваемых покупателем, как это предусмотрено в пункте Б6; и

б) фрахт и иные указанные в пункте А3а) расходы, включая расходы по погрузке товара и любые сборы в связи с выгрузкой товара в месте назначения, которые возложены на продавца по договору перевозки; и

с) если потребуется, расходы по выполнению таможенных формальностей, необходимых для вывоза товара, а также пошлины, налоги и сборы, уплачиваемые при экспорте, а также расходы по его перевозке через третьи страны, если они по условиям договора перевозки возложены на продавца.

По всем базисным условиям Инкотермс-2010 продавец несет все расходы, связанные с товарами до момента их поставки. В этом отношении условие СРТ не является исключением. Однако, поскольку заключение договора перевозки является обязанностью продавца, то он оплачивает также фрахт и расходы по погрузке товаров в месте поставки. Кроме того, если это предусмотрено в договоре перевозки, то он оплачивает также все сборы по разгрузке товаров в месте назначения.

В пункте А6а) сделана ссылка на пункт Б6, который предусматривает, что покупатель оплачивает дополнительные расходы, возникшие у продавца до момента поставки по вине покупателя, т.е. если покупатель не направил продавцу извещения о месте назначения или пункте получения товара, или времени отгрузки, если он вправе определять их (см. п. Б6d) и п. Б7). Внимание, в тексте Инкотермс-2010 в пункте Б6d) допущена опечатка: вместо «не направления покупателем» указано «не направления продавцом».

Следует обратить внимание, что в данном пункте ничего не сказано об оплате перегрузки товаров, если товар перевозится несколькими видами транспорта. Оплата перегрузки товаров в пути должна быть предусмотрена в договоре перевозки и, чаще всего, она включается в обязанности продавца, хотя договором может быть предусмотрено и иное.

Все расходы по выполнению таможенных формальностей, а также все пошлины, налоги и другие сборы, оплачиваемые при экспорте товаров, оплачиваются продавцом. Что же касается расходов, связанных с транзитом товаров через территорию любого государства, то они оплачиваются продавцом только тогда, когда оплата этих расходов прямо предусмотрена в контракте перевозки.

Не трудно заметить, что оплата продавцом расходов по выгрузке товаров в месте назначения, по транзиту через другие страны и по перегрузке товаров в пути значительно увеличивают цену контракта перевозки. Вследствие этого, при заключении договора купли-продажи продавец должен согласовать с покупателем вопрос о том, кто из них будет оплачивать эти расходы.

A7. Извещения покупателю

Продавец обязан передать покупателю извещение о том, что товар поставлен в соответствии с пунктом А4.

Продавец обязан направить покупателю извещение для предоставления покупателю возможности принятия таких мер, которые обычно необходимы для получения покупателем товара.

Извещение о том, что товар поставлен в соответствии с положениями пункта А4 - обычная обязанность продавца при всех базисных условиях поставки. В пункте А7 не говорится о времени направления такого извещения, способе его отправки и последствиях не выполнения данной обязанности. Учитывая, что данное извещение имеет большое значение для покупателя, поскольку он должен подготовиться к получению груза, то можно предположить, что извещение должно быть отправлено немедленно после передачи товара перевозчику. Средство сообщения следует выбрать такое, которое позволит покупателю заблаговременно узнать о прибытии товара. Если имеется договоренность об использовании электронных средств связи, то следует использовать именно их.

Если продавец не выполнит этой обязанности или выполнит ее не своевременно, то

последствием могут быть дополнительные расходы покупателя (например, оплата простоя транспортного средства) и, соответственно, возникновение конфликтной ситуации.

A8. Документ поставки

Если это общепринято или по просьбе покупателя продавец за свой счет, обязан предоставить покупателю обычный транспортный документ (-ты) в соответствии с договором перевозки, заключенным согласно пункту A3.

Транспортный документ должен указывать товар по договору и быть датирован в пределах согласованного периода отгрузки. Если это согласовано или является общепринятым, документ должен также предоставлять покупателю возможность потребовать товар от перевозчика в поименованном месте назначения и позволить покупателю продать товар в период транзита путем передачи документа последующему покупателю или путем извещения перевозчика.

Если транспортный документ является оборотным и выдан в нескольких оригиналах, покупателю должен быть передан полный комплект оригиналов.

Во всех случаях, когда заключение договора перевозки входит в обязанности продавца, он должен за свой счет направить покупателю транспортный документ.

Инкотермс-2010 содержит требования, предъявляемые к транспортному документу: он должен содержать наименование товара и дату отгрузки и, кроме того, должен давать возможность покупателю получить товар или распорядиться им в пути.

О транспортных документах говорилось выше (см. комментарий к пункту A8 условия «Франко перевозчик»).

A9. Проверка, упаковка, маркировка

Продавец обязан нести все расходы, связанные с проверкой товара (проверка качества, измерение, взвешивание, подсчет), необходимой для поставки товара в соответствии с пунктом A4, а также расходы по инспектированию товара перед отгрузкой, которое предписывается властями страны вывоза.

Продавец обязан за свой счет обеспечить упаковку товара, за исключением случаев, когда в данной отрасли торговли обычно принято отгружать указанный в договоре товар без упаковки. Продавец может упаковать товар таким образом, как это необходимо для его перевозки, если только покупатель до заключения договора не известит продавца о специфических требованиях к упаковке. Маркировка упакованного товара должна быть осуществлена надлежащим образом.

Данная обязанность продавца в рассматриваемом базисном условии сформулирована таким же образом, как и в базисных условиях «Франко завод» и «Франко перевозчик» (см. комментарий к пункту A9 базисных условий поставки «Франко завод» и «Франко перевозчик»).

A10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы

Если потребуются, продавец обязан своевременно предоставить покупателю или оказать ему содействие в получении, по просьбе покупателя, на его риск и за его счет, документов и информации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться покупателю для ввоза товара и/или его транспортировки до конечного пункта назначения.

Продавец обязан возместить покупателю все расходы и сборы, понесенные покупателем при получении или предоставлении содействия в получении документов и информации, как предусмотрено в пункте B10.

Данный пункт применим только к международным перевозкам. См. комментарий к пункту A10 базисного условия поставки «Франко перевозчик».

B. Обязанности покупателя

B1. Общие обязанности покупателя

Покупатель обязан уплатить цену товара, как это предусмотрено в договоре купли-продажи.

Любой документ, упомянутый в пунктах Б1 - Б10, может быть в виде эквивалентной электронной записи или иной процедуры, если это согласовано сторонами или является обычным.

При всех условиях поставки товаров покупатель обязан оплатить товар в такой сумме и таким образом, как это предусмотрено в договоре купли-продажи.

Б2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности

Если потребуется, покупатель обязан получить, за свой счет и на свой риск, импортную лицензию или иное официальное разрешение и выполнить все таможенные формальности, необходимые для ввоза товара и его транспортировки через любую страну.

Из содержания данного пункта видно, что он применяется при международных перевозках. Получение лицензий и иных разрешений для экспорта товара является обязанностью продавца в соответствии с пунктом А2, а для импорта - обязанностью покупателя. Эта обязанность покупателя предусмотрена во всех условиях поставки. Таможенные формальности для импорта товаров и их транзита через любую страну выполняются покупателем только в том случае, если они требуются по законодательству страны импорта или транзита.

Б3. Договоры перевозки и страхования

а) Договор перевозки

У покупателя нет обязанности перед продавцом по заключению договора перевозки.

б) Договор страхования

У покупателя нет обязанности перед продавцом по заключению договора страхования. Однако покупатель обязан предоставить продавцу, по его просьбе, необходимую для заключения договора страхования информацию.

В соответствии с положениями базисного условия СРТ (пункт А3) договор перевозки заключается продавцом. Договор страхования также заключается продавцом, однако у покупателя имеется обязанность по предоставлению информации, которая требуется для заключения договора страхования. Эта информация предоставляется покупателем только по просьбе продавца и за его счет.

Б4. Принятие поставки

Покупатель обязан принять поставку товара, если только он поставлен в соответствии с пунктом А4, и получить его от перевозчика в поименованном месте назначения.

Принятие товара - обязанность покупателя, которая выполняется им при условии, что товар был доставлен в соответствии с положениями пункта А4, то есть имеется в виду, что товар доставлен в соответствии с договором купли-продажи. Принятие товара и получение его от перевозчика оговорены отдельно в рассматриваемом пункте Б4. Следует учитывать, что принятие товара производится покупателем от продавца, а получение товара - от перевозчика. Эти действия осуществляются в разное время, а именно: товар принимается от продавца в момент доставки его перевозчику, а от перевозчика - после поступления товара в согласованный пункт назначения.

Б5. Переход рисков

Покупатель несет все риски утраты или повреждения товара с момента его поставки в соответствии с пунктом А4.

При невыполнении покупателем обязанности по предоставлению извещения в соответствии с пунктом Б7, он несет все риски утраты или повреждения товара, начиная с согласованной даты или с даты, когда истек согласованный период поставки, при условии, что товар был явным образом индивидуализирован как товар, являющийся предметом договора.

Согласно данному пункту покупатель несет все риски утраты или повреждения товара с момента его поставки, что предусмотрено и в других базисных условиях поставки товаров. Поскольку момент поставки в условиях СРТ - это момент передачи товара перевозчику, то он и является определяющим моментом перехода рисков от продавца к покупателю.

Как и в других базисных условиях, в условии СРТ оговаривается возможность преждевременного перехода рисков в случае не выполнения покупателем своей обязанности по даче сообщения о времени отгрузки товара и о пункте назначения, предусмотренной в пункте Б7.

Б6. Распределение расходов

Покупатель обязан, при соблюдении положений пункта А3а), оплатить:

а) все относящиеся к товару расходы с момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением, если это применимо, расходов по выполнению таможенных формальностей для вывоза товара, а также налогов, сборов и иных расходов, подлежащих уплате при вывозе, как предусмотрено в пункте А6с);

б) все относящиеся к товару расходы и сборы во время транзита до его прибытия в согласованное место назначения, если только такие расходы и сборы не возлагаются по договору перевозки на продавца;

с) расходы по выгрузке, если только такие расходы не возлагаются по договору перевозки на продавца;

д) любые дополнительные расходы, возникшие вследствие ненаправления продавцом извещения в соответствии с пунктом Б7, с согласованной даты или с даты истечения согласованного периода для отгрузки, при условии, что товар был явным образом индивидуализирован как товар, являющийся предметом договора;

е) если это применимо, расходы по оплате налогов, пошлин и иных официальных сборов, а также по выполнению таможенных формальностей, подлежащих оплате при ввозе товара, и расходы по его транспортировке через любую страну, если только такие расходы и сборы не относятся по договору перевозки на продавца.

Пункт Б6 применяется как при внутренних, так и при международных перевозках. В нем довольно подробно оговорены вопросы распределения расходов между продавцом и покупателем.

Традиционно покупатель несет все расходы в отношении товара с момента его поставки (при использовании условия СРТ - это момент передачи товаров перевозчику). Это общее положение, которое в пункте Б6 дополняется и конкретизируется в отношении отдельных видов расходов.

Во-первых, покупатель несет все расходы в отношении товаров во время их транспортировки до места назначения, если иное не предусмотрено в договоре перевозки. Это особенно важно при мультимодальных перевозках, при которых товары требуют перевозки с одного вида транспорта на другой.

Во-вторых, он оплачивает разгрузку товаров в месте назначения, указанном в договоре купли-продажи, но при этом следует учитывать, что обязанность оплатить разгрузку может лежать на продавце в соответствии с договором перевозки.

В-третьих, покупатель оплачивает дополнительные расходы, которые могут быть вызваны не выполнением им обязанности об извещении продавца, предусмотренной в пункте Б7, в отношении срока погрузки товара и пункта назначения.

В-четвертых, на покупателе лежит обязанность, при международных перевозках, оплатить все пошлины, налоги и иные сборы и расходы по выполнению таможенных формальностей, если они предусмотрены при импорте товаров. Он оплачивает также

все расходы, связанные с транзитом товаров через территории третьих стран. Эта обязанность покупателя является альтернативной, поскольку в договоре перевозки может быть предусмотрено, что оплата всех этих расходов лежит на продавце.

При международных автомобильных перевозках следует учитывать наличие Таможенной конвенции о международной перевозке грузов с применением книжки МДП 1960 г. Российская Федерация является участницей этого договора. Конвенция упрощает таможенные формальности путем введения книжки МДП (CCARNET TIR), выдача которой дает освобождение от уплаты или депозита ввозных и вывозных пошлин и сборов в промежуточных таможенных пунктах. Книжка оформляется на каждую перевозку. Конвенция применяется только при перевозке грузов, осуществляемой без промежуточной перегрузки.

Таким образом, распределение расходов между продавцом и покупателем зависит от положений не только договора купли-продажи, но и от положений договора перевозки. Представляется, что при мультимодальных перевозках оператору, с которым заключается договор перевозки, весьма удобно, чтобы отправитель груза оплачивал все расходы по перевозке, включая перегрузку товара в пути, разгрузку в пункте назначения, все пошлины, сборы и пр. Стороны договора купли-продажи при согласовании положений договора должны это учитывать. Особенно это важно для продавца, который должен знать о расходах, которые связаны с транспортировкой товаров.

Б7. Извещения продавцу

Если покупатель вправе определить время для отгрузки товара и/или поименованное место назначения или пункт получения товара в этом месте, он обязан передать продавцу надлежащее извещение об этом.

Направление извещения продавцу о сроках, пунктах назначения, названии судна и пр. предусмотрено в пунктах Б7 практически всех условий поставки. При применении условия СРТ это извещение предусмотрено в отношении срока и/или места и пункта назначения. Поскольку содержание данного пункта совпадает с содержанием пункта Б7 по условиям «Франко завод», то см. комментарий к нему.

Б8. Доказательство поставки

Покупатель обязан принять транспортный документ, выданный в соответствии с пунктом А8, если он соответствует условиям договора.

В пункте А8 предусмотрена обязанность продавца предоставить покупателю транспортный документ или соответствующее электронное сообщение, а покупатель обязан принять его. Транспортный документ должен соответствовать договору.

Содержание данного пункта достаточно лаконично и составители документа не указали, какому именно договору должен соответствовать документ, т.е. договору купли-продажи или договору перевозки. Можно лишь предположить, что транспортный документ должен соответствовать договору перевозки.

Б9. Инспектирование товара

Покупатель обязан нести расходы по обязательному инспектированию товара перед отгрузкой, за исключением случаев, когда такое инспектирование осуществляется по предписанию властей страны вывоза.

Такого же содержания пункты Б9 включены и в другие базисные условия поставок. См. комментарий к пунктам Б9 условий Франко завод, Франко перевозчик и др.

Б10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы

Покупатель обязан своевременно сообщать продавцу о требованиях в отношении информации по безопасности с тем, чтобы продавец мог действовать в соответствии с пунктом А10.

Покупатель обязан возмещать продавцу все расходы и сборы по предоставлению или оказанию содействия в получении документов и информации, как это предусмотрено в пункте А10.

Если потребуется, покупатель обязан своевременно предоставить продавцу или содействовать в получении продавцом, по просьбе продавца, на его риск и за его счет, документов и информации по безопасности, которая может потребоваться продавцу для перевозки, вывоза товара и для его транспортировки через любую страну.

Содержание данного пункта является естественным продолжением установлений пункта А10, предусматривающего обязанность продавца оказать помощь покупателю в получении необходимых последнему информации по безопасности и документов, которые могут ему потребоваться для импорта товаров и их транзита. Если покупатель обращается к продавцу с такой просьбой, то необходимая ему помощь оказывается за его собственный счет.

CIP **Carriage and Insurance Paid to/** **Стоимость и страхование оплачены до**

CIP (с указанием поименованного места назначения) Инкотермс 2010

Данный термин может быть использован независимо от избранного вида транспорта, а также при использовании более чем одного вида транспорта.

«Carriage and Insurance Paid to» («Стоимость и страхование оплачены до») означает, что продавец передает товар перевозчику или иному лицу, номинированному продавцом, в согласованном месте (если такое место согласовано сторонами) и что продавец обязан заключить договор перевозки и нести расходы по перевозке, необходимые для доставки товара в согласованное место назначения.

Продавец также заключает договор страхования, покрывающий риск утраты или повреждения товара во время перевозки. Покупателю следует учесть, что согласно CIP продавец обязан обеспечить страхование с минимальным покрытием. При желании покупателя иметь

больше защиты путем страхования, ему необходимо либо ясно согласовать это с продавцом или осуществить за свой счет дополнительное страхование.

При использовании терминов CPT, CIP, CFR или CIF продавец выполняет свою обязанность по поставке, когда он передает товар перевозчику, а не когда товар достиг места назначения.

Данный термин содержит два критических пункта, поскольку риск и расходы переходят в двух различных местах. Сторонам рекомендуется по возможности наиболее точно определить в договоре место поставки товара, в котором риск переходит на покупателя, а также поименованное место назначения, до которого продавец обязан заключить договор перевозки.

При использовании нескольких перевозчиков для перевозки товара по согласованному направлению и если сторонами не согласован конкретный пункт поставки, недостаток состоит в том, что риск переходит при передаче товара первому перевозчику в пункте, выбор которого полностью зависит от продавца и который находится вне контроля покупателя. При намерении сторон, чтобы переход риска осуществлялся на более поздней стадии (т.е. в океанском порту или в аэропорту), им необходимо определить это в их договоре купли-продажи.

Сторонам также рекомендуется по возможности наиболее точно определить пункт в согласованном месте назначения, поскольку расходы до этого пункта несет продавец. Продавцу рекомендуется обеспечить договоры перевозки, в которых точно отражен такой выбор. Если продавец по его договору перевозки несет расходы по разгрузке в

согласованном месте назначения, продавец не вправе требовать от покупателя возмещения таких расходов, если иное не согласовано сторонами.

CIP требует от продавца выполнения таможенных формальностей для вывоза, если таковые применяются. Однако продавец не обязан выполнять таможенные формальности для ввоза, уплачивать импортные пошлины или выполнять иные таможенные формальности при ввозе.

Данный термин используется при перевозке товаров любым видом транспорта. Это отличает его от условия СИФ, которое применимо исключительно к морскому транспорту. Базисное условие поставки СИП весьма сходно с условием СПТ, отличие между ними заключается в наличии у продавца обязанности застраховать товар. В остальном эти условия весьма сходны: продавец доставляет товар перевозчику, заключает контракт перевозки и оплачивает перевозку, очищает товары для экспорта.

A. Обязанности продавца

A1. Общие обязанности продавца

Продавец обязан в соответствии с договором купли-продажи предоставить покупателю товар, коммерческий счет-инвойс, а также любое другое доказательство соответствия товара условиям договора купли-продажи, которое может требоваться по условиям договора.

Любой документ, упомянутый в пунктах A1-A10, может быть заменен эквивалентной электронной записью или процедурой, если это согласовано сторонами или является обычным.

Представление товара в соответствии с контрактом предусматривается при использовании любых базисных условий поставки. См. комментарий к пункту A1 базисного условия «Франко завод».

A2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности

Если потребуется, продавец обязан, за свой счет и на свой риск, получить экспортную лицензию или иное официальное разрешение и выполнить все таможенные формальности, необходимые для вывоза товара и его транспортировки через любую страну.

В отношении пункта A2 условия CIP см. комментарий к пункту A2 условия CPT, поскольку они сформулированы одинаково.

A3. Договоры перевозки и страхования

a) Договор перевозки

Продавец обязан заключить или обеспечить заключение договора перевозки товара от поименованного пункта поставки, если он определен, или от места поставки до поименованного места назначения или, если это согласовано, до любого пункта в таком месте.

Договор перевозки должен быть заключен на обычных условиях за счет продавца и предусматривать перевозку по обычно принятому направлению и обычным способом. Если конкретный пункт не согласован или не может быть определен, исходя из практики, продавец может выбрать пункт поставки или пункт в согласованном месте назначения, который наиболее подходит для его целей.

b) Договор страхования

Продавец обязан за свой счет осуществить страхование груза, соответствующее, по крайней мере, минимальному покрытию, как это предусмотрено пунктом «С» Институтских условий страхования грузов (Cargo Clause) (LMA/IUA) или иными подобными условиями. Договор страхования должен быть заключен со страховщиком или со страховой компанией, имеющими хорошую репутацию, и предоставлять покупателю или любому лицу, имеющему страховой интерес в товаре, право требования непосредственно к страховщику.

По требованию покупателя продавец обязан, при условии предоставления покупателем

необходимой информации, требуемой продавцом, осуществить за счет покупателя дополнительное страхование, которое возможно получить, например как предусмотрено пунктом «А» или «В» Институтских условий страхования грузов (LMA/IUA) или иными подобными условиями, и/или покрытие, соответствующее Институтским условиям о военных действиях, и/или Институтским условиям (LMA/IUA) о забастовках или иными подобными условиями.

Страхование должно покрывать как минимум предусмотренную в договоре купли-продажи цену плюс 10% (т.е. 110%) и осуществляться в валюте договора купли-продажи.

Страхование должно обеспечить товар, начиная от пункта поставки, как предусмотрено в пунктах А4 и А5 и, по крайней мере, до поименованного места назначения.

Продавец обязан предоставить покупателю страховой полис или иное доказательство страхового покрытия.

Кроме того, продавец обязан предоставить покупателю, по требованию покупателя, на его риск и за его счет информацию, которая может потребоваться покупателю для обеспечения дополнительного страхования.

Правила в отношении договора перевозки в условии СІР такие же, как и в условии СРТ.

При этом, продавец обязан не только заключить договор перевозки, но и застраховать товар за свой счет. Такое страхование предусматривается в договоре купли-продажи.

В пункте А3 (b) предусмотрено две обязанности продавца:

он обязан заключить договор страхования за свой счет;

предоставить покупателю страховой полис или иное доказательство страхового покрытия.

Требования к договору страхования обычно содержатся во внутреннем праве всех государств.

В Российской Федерации страхование регулируется положениями Главы 48 Гражданского кодекса. Правила этой главы должны учитываться при заключении контрактов страхования при перевозке грузов автомобильным, воздушным и железнодорожным транспортом, поскольку Воздушный кодекс Российской Федерации, Устав автомобильного транспорта и Устав железнодорожного транспорта РФ не содержат норм о страховании грузов. Статья 947 ГК РФ устанавливает (пункт 2): «При страховании имущества или предпринимательского риска, если договором страхования не предусмотрено иное, страховая сумма не должна превышать их действительную стоимость (страховой стоимости). Такой стоимостью считается:

для имущества его действительная стоимость в месте его нахождения в день заключения договора страхования».

Из содержания этой статьи можно сделать вывод, что страховая сумма определяется соглашением сторон. Это означает, что правила ГК РФ и Инкотермс-2010 одинаковы в этом отношении. Что же касается минимального страхового покрытия, то оно может определяться так, как это предусмотрено в пункте А3(b) условия СІР. Следует напомнить, что сказанное не относится к договору морского страхования.

Глава XV Кодекса торгового мореплавания Российской Федерации (в дальнейшем - КТМ) регламентирует договор морского страхования. Статья 246 данного Кодекса определяет, что «По договору морского страхования страховщик обязуется за обусловленную плату (страховую премию) при наступлении предусмотренных договором морского страхования опасностей или случайностей, которым подвергается объект страхования (страхового случая), возместить страхователю или иному лицу, в пользу которого заключен такой договор (выгодоприобретателю) понесенные убытки».

По условиям СІР продавец является страхователем и заключает контракт

страхования с соблюдением определенных условий. К таким условиям относятся требования в отношении суммы страхового покрытия и требования в отношении страхователя.

Сумма страхового покрытия должна быть минимальной. В пункте А3 (в) указано, что минимальное страховое покрытие должно покрывать цену, предусмотренную в контракте, плюс 10% (то есть 110%), и оно должно осуществляться в валюте контракта. Российский страхователь должен учитывать императивные требования КТМ в отношении страховой суммы: страховая сумма не может превышать действительную стоимость груза в момент заключения договора морского страхования (часть 2 статьи 259); если страховая сумма превышает страховую стоимость имущества, то договор морского страхования является недействительным в той части страховой суммы, которая превышает страховую стоимость (часть 3 статьи 259); если страховая сумма объявлена ниже страховой стоимости имущества, размер страхового возмещения уменьшается пропорционально отношению страховой суммы к страховой стоимости (часть 4 статьи 259).

При сравнении положения пункта А3 (в) условия СІР и положения статьи 259 КТМ можно отметить, что между ними имеется определенное расхождение в понимании минимальной страховой суммы. Минимальное покрытие по Инкотермс-2010 определяется в соответствии с Условиями страхования грузов Института лондонских страховщиков. Данный Институт существует с 1884 г., представляет собой ассоциацию страховых компаний и в основном занимается вопросами морского страхования.

Практически Условия страхования грузов представляют собой международный стандарт. Этот стандарт предусматривает три группы условий - А, В и С: группа «С» - покрывается полностью ущерб, возникший в результате утраты или повреждения товара при пожаре или взрыве, затопления, посадки судна на мель, оседанием его на дно, при столкновении с любыми внешними объектами, при разгрузке товара в порту бедствия; группа «В» - покрывается дополнительно ущерб, который причинен землетрясением, извержением вулкана или ударом молнии, а также попаданием груза за борт судна, проникновением воды в место нахождения груза, утратой груза; группа «А» предусматривает возмещение ущерба, причиненного различными событиями, исключая при этом возмещение ущерба, возникшего в результате применения ядерного оружия, банкротства или финансовой несостоятельности перевозчика, ненадлежащей упаковки и пр. Условия страхования грузов А, В и С во всех группах фиксируют возмещение полной суммы ущерба, но указывают, что «иногда 10% добавляются».

Сказанное позволяет сделать вывод, что несмотря на то, что в пункте А3 СІР делается прямая отсылка к Условиям страхования грузов, между этими Условиями и Инкотермс-2010 имеется различие: Условия говорят о полном возмещении ущерба и о возможности добавить 10% к сумме покрытия, а ИНКОТЕРМС - об обязательном покрытии в размере 110%.

Поскольку договор страхования заключается продавцом, то он должен учитывать эти различия и, несомненно, принимать во внимание установления национального законодательства. Возможно дополнительное страхование. Оно является обязанностью продавца в том случае, если покупатель обратиться с такой просьбой. В этом случае продавец осуществляет дополнительное страхование за счет покупателя.

A4. Поставка

Продавец обязан поставить товар путем передачи его перевозчику, с которым заключен договор, в соответствии с пунктом А3 в согласованную дату или в согласованный период.

См. комментарий к пункту А4 условия СРТ.

A5. Переход рисков

Продавец несет все риски утраты или повреждения товара до момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением рисков утраты или повреждения при обстоятельствах, указанных в пункте В5.

Данный пункт определяет момент перехода рисков утраты или повреждения товара от продавца к покупателю. Этот момент указан в пункте А4 - поставка товара перевозчику. До этого момента все указанные риски несет продавец. Что касается положений пункта Б5, то они устанавливают переход рисков, начиная с согласованной даты или даты истечения согласованного периода, если покупатель не направил извещения, предусмотренного в пункте Б7.

А6. Распределение расходов Продавец обязан оплатить:

а) все относящиеся к товару расходы до момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением расходов, оплачиваемых покупателем, как это предусмотрено в пункте Б6; и фрахт и иные указанные в пункте А3а) расходы, включая расходы по погрузке товара и любые сборы в связи с выгрузкой товара в месте назначения, которые по договору перевозки возложены на продавца; и расходы по страхованию, указанные в пункте А3б);

если потребуется, расходы по выполнению таможенных формальностей, необходимых для вывоза товара, а также пошлины, налоги и сборы, уплачиваемые при вывозе, а также расходы по его перевозке через третьи страны, если они по условиям договора перевозки возложены на продавца.

Из содержания данного пункта следует, что продавец несет все расходы в отношении товаров до момента поставки, и, кроме того, расходы по перевозке товаров, их погрузке и разгрузке в месте назначения, расходы по страхованию, выполнению таможенных формальностей. В его обязанность входит и оплата пошлин, налогов и других сборов, оплачиваемых при экспорте.

В договоре перевозки может быть предусмотрено, что продавец оплачивает расходы по транзиту товара через третьи страны. Данное положение следует иметь в виду при перевозках товаров автомобильным транспортом, поскольку в ряде государств взимается плата за проезд по отдельным автомагистралям и по некоторым мостам и туннелям.

Российская Федерация заключила ряд двусторонних договоров о международном автомобильном сообщении, в которых предусматривается взаимное освобождение автотранспортных средств договаривающихся государств от дорожных и других сборов. Освобождения от налогов и сборов в разных соглашениях устанавливаются в различном объеме и они предусмотрены не во всех странах. При заключении договоров (контрактов) купли-продажи и перевозки продавец обязательно должен знать о наличии соглашений о международном автомобильном сообщении, чтобы заранее определить предстоящие ему расходы.

Поскольку продавец заключает договор перевозки, то он несет все расходы по перевозке товара, включая расходы по погрузке товара, его выгрузке и страхованию, а также сборы в связи с выгрузкой товара. Следует обратить внимание, что продавец несет расходы по выгрузке товара и взимаемым при выгрузке сборам только если эти расходы возложены на продавца по договору перевозки.

Содержание пункта А6d) применяется только к международным перевозкам.

А7. Извещения покупателю

Продавец обязан передать покупателю извещение о том, что товар поставлен в соответствии с пунктом А4.

Продавец обязан направить покупателю извещение для предоставления покупателю возможности принятия таких мер, которые обычно необходимы для получения покупателем товара.

Необходимость направления извещения о поставке товара предусмотрена при поставке на условиях Франко перевозчик, CIF и других. Сообщение о поставке товара по своей сути является извещением о выполнении контрактных обязательств и необходимо для покупателя, чтобы он подготовиться к приемке товара. Данное сообщение обычно документально подтверждается, что указано в пункте А8.

A8. Документ поставки

Если это общепринято или по просьбе покупателя, продавец за свой счет обязан предоставить покупателю обычный транспортный документ (-ты) в соответствии с договором перевозки, заключенным согласно пункту A3.

Транспортный документ должен охватывать товар по договору и быть датирован в пределах согласованного периода отгрузки. Если это согласовано или является общепринятым, документ должен также предоставлять покупателю возможность потребовать товар от перевозчика в поименованном месте назначения и позволить покупателю продать товар в период транзита путем передачи документа последующему покупателю или путем извещения перевозчика.

Если транспортный документ является оборотным и выдан в нескольких оригиналах, покупателю должен быть передан полный комплект оригиналов.

О документах поставки уже говорилось выше: см. комментарий к пункту A8 базисного условия «Франко перевозчик». Тем не менее, представляется необходимым отметить некоторое несовершенство формулировок данного пункта. В нем, в частности указывается, что транспортный документ должен охватывать товар по договору и быть датирован в пределах согласованного срока отгрузки. Понятно, что в транспортном документе указывается товар, который передается перевозчику для перевозки, и указывается дата отгрузки. Почему документ должен указывать дату в пределах согласованного срока? Возможны ситуации, когда товар отгружается с нарушением согласованного срока, какая же дата должна в этом случае указываться в транспортном документе? Ответ однозначен - указывается дата фактической отгрузки.

A9. Проверка, упаковка, маркировка

Продавец обязан нести все расходы, связанные с проверкой товара (проверка качества, измерение, взвешивание, подсчет), необходимой для поставки товара в соответствии с пунктом A4, а также расходы по инспектированию товара перед отгрузкой, которое предписывается властями страны вывоза.

Продавец обязан за свой счет обеспечить упаковку товара, за исключением случаев, когда в данной отрасли торговли обычно принято отгружать указанный в договоре товар без упаковки. Продавец может упаковать товар таким образом, как это необходимо для его перевозки, если только покупатель до заключения договора не известит продавца о специфических требованиях к упаковке. Маркировка упакованного товара должна быть осуществлена надлежащим образом.

Данная обязанность продавца в рассматриваемом базисном условии сформулирована таким же образом, как и в базисных условиях CPT и FCA (см. комментарий к пункту A9 условий FCA и CPT).

A10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы

Если потребуется, продавец обязан своевременно предоставить покупателю или оказать ему содействие в получении, по просьбе покупателя, на его риск и за его счет, документов и информации, включая информацию безопасности, которая может потребоваться покупателю для ввоза товара и/или его транспортировки до конечного пункта назначения.

Продавец обязан возместить покупателю все расходы и сборы, понесенные покупателем при получении или оказании содействия в получении документов и информации, как это предусмотрено в пункте B10.

См. комментарий к пункту A10 базисного условия поставки Франко перевозчик.

Б. Обязанности покупателя

B1. Общие обязанности покупателя

Покупатель обязан уплатить цену товара, как это предусмотрено в договоре купли-продажи.

Любой документ, упомянутый в пунктах Б1-Б10, может быть в виде эквивалентной электронной записи или иной процедуры, если это согласовано сторонами или является обычным.

При всех условиях поставки товаров покупатель обязан оплатить товар в такой сумме и таким образом, как это предусмотрено в договоре купли-продажи.

Б2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности

Если потребуется, покупатель обязан получить за свой счет и на свой риск импортную лицензию или другое официальное разрешение и выполнить все таможенные формальности, необходимые для ввоза товара и его транспортировки через любую страну.

Получение лицензий и иных разрешений для экспорта товара является обязанностью продавца, а для импорта - обязанностью покупателя. Эта обязанность покупателя предусмотрена во всех условиях поставки. Таможенные формальности для импорта товаров и их транзита через любую страну выполняются покупателем только в том случае, если они требуются по законодательству страны импорта или транзита.

Б3. Договоры перевозки и страхования

а) Договор перевозки

У покупателя нет обязанности перед продавцом по заключению договора перевозки.

б) Договор страхования

У покупателя нет обязанности перед продавцом по заключению договора страхования. Однако покупатель обязан предоставить продавцу, по его просьбе, необходимую информацию для дополнительного страхования, требуемого покупателем, как предусмотрено в пункте А3б).

В соответствии с положениями базисного условия СІР договор перевозки заключается продавцом, вследствие чего у покупателя отсутствует обязанность по заключению этого договора. Что же касается договора страхования, то продавец обязан за свой счет осуществить страхование груза, предусмотрев минимальное покрытие. Если покупатель намерен застраховать товар на большую сумму, то продавец обязан осуществить такое дополнительное страхование по просьбе покупателя. В этом случае у покупателя появляется обязанность оплатить расходы продавца и предоставить ему необходимую информацию (пункт А3б).

Б4. Принятие поставки

Покупатель обязан принять поставку товара, как только он поставлен в соответствии с пунктом А4, и получить его от перевозчика в поименованном месте назначения.

Принятие товара - обязанность покупателя, которая выполняется им при условии, что товар был поставлен в соответствии с положениями пункта А4, т.е. имеется в виду, что товар поставлен в соответствии с договором купли-продажи. Принятие товара и получение его от перевозчика оговорены отдельно в рассматриваемом пункте Б4. Следует учитывать, что принятие товара производится покупателем от продавца, а получение товара - от перевозчика. Эти действия осуществляются в различное время, а именно: товар принимается от продавца в момент доставки его перевозчику, а от перевозчика - после поступления товара в согласованный пункт назначения.

Б5. Переход рисков

Покупатель несет все риски утраты или повреждения товара с момента его поставки в соответствии с пунктом А4.

При невыполнении покупателем обязанности по предоставлению извещения в соответствии с пунктом Б7, он несет все риски утраты или повреждения товара, начиная с согласованной даты или с даты, когда истек согласованный период поставки, при условии, что товар был явным образом индивидуализирован как товар, являющийся предметом договора.

Положения пункта B5 сформулированы одинаково и в условиях СІР, и в условиях СРТ. См. комментарий к пункту B5 условия СРТ.

Б6. Распределение расходов

Покупатель обязан, при соблюдении положений пункта A3а), оплатить:

а) все относящиеся к товару расходы с момента его поставки в соответствии с пунктом A4, за исключением, если это применимо, расходов по выполнению таможенных формальностей для вывоза товара, а также налогов, сборов и иных расходов, подлежащих уплате при вывозе, как предусмотрено в пункте A6d);

б) все относящиеся к товару расходы и сборы во время транзита до его прибытия в согласованное место назначения, если только такие расходы и сборы не относятся по договору перевозки на продавца;

с) расходы по выгрузке, если только такие расходы не относятся на продавца по договору перевозки;

д) любые дополнительные расходы, возникшие вследствие ненаправления продавцом извещения в соответствии с пунктом B7, с согласованной даты или с даты истечения согласованного периода для отгрузки, при условии, что товар был явным образом индивидуализирован как товар, являющийся предметом договора;

е) если потребуется, расходы по оплате налогов, пошлин и иных официальных сборов, а также по выполнению таможенных формальностей, подлежащих оплате при ввозе товара, и расходы по его транспортировке через любую страну, если только такие расходы и сборы не относятся по договору перевозки на продавца;

ф) расходы по дополнительному страхованию, обеспечиваемому по просьбе покупателя, как предусмотрено в пунктах A3 и B3.

См. комментарий к пункту B6 условия СРТ.

Б7. Извещения продавцу

Если покупатель вправе определить время для отгрузки товара и/или поименованное место назначения или пункт получения товара в этом месте, он обязан передать продавцу надлежащее извещение об этом.

Поскольку покупатель определяет срок для погрузки товаров и место назначения по договору перевозки, то он обязан своевременно направить продавцу соответствующее сообщение с необходимой для продавца информацией.

Б8. Доказательство поставки

Покупатель обязан принять транспортный документ, выданный в соответствии с пунктом A8, если он соответствует условиям договора.

В пункте A8 предусмотрено обязательство продавца предоставить покупателю транспортный документ, а покупатель обязан принять его. Транспортный документ должен соответствовать договору.

В комментарии к пункту B8 условия СРТ уже отмечалось, что содержание данного пункта достаточно лаконично и составители документа не указали, какому именно договору должен соответствовать документ, т.е. договору купли-продажи или договору перевозки. Можно лишь предположить, что транспортный документ должен соответствовать договору перевозки.

Б9. Инспектирование товара

Покупатель обязан нести расходы по обязательному инспектированию товара перед отгрузкой, за исключением случаев, когда такое инспектирование осуществляется по предписанию властей страны вывоза.

Такого же содержания пункты Б9 включены и в другие базисные условия поставок. Данный пункт применим только к международным перевозкам. См. комментарий к пунктам Б9 условий Франко завод, Франко перевозчик и др.

Б10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы Покупатель обязан своевременно сообщать продавцу о требованиях в отношении информации по безопасности с тем, чтобы продавец мог действовать в соответствии с пунктом А10.

Покупатель обязан возмещать продавцу возникшие у него расходы и сборы по предоставлению или оказанию содействия в получении документов и информации, как это предусмотрено в пункте А10.

Если потребуется, покупатель обязан своевременно предоставить продавцу или содействовать в получении продавцом, по просьбе продавца, на его риск и за его счет, документов и информации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться продавцу для перевозки, вывоза товара и для его транспортировки через любую страну.

Содержание данного пункта является естественным продолжением установлений пункта А10, предусматривающего обязанность продавца оказать помощь покупателю в получении необходимых последнему документов, которые могут ему потребоваться для импорта товаров и их транзита. Если покупатель обращается к продавцу с такой просьбой, то необходимая ему помощь оказывается за его собственный счет.

В пункте А3b) рассматриваемого условия предусмотрена возможность осуществления дополнительного страхования. Такое дополнительное страхование осуществляется продавцом только по просьбе покупателя и покупатель должен представить продавцу информацию, необходимую для такого дополнительного страхования.

DAT **Delivered at terminal/ Поставка на терминале**

DAT (с указанием терминала в порту или в месте назначения) Инкотермс 2010

Данный термин может быть использован независимо от избранного вида транспорта, а также при использовании более чем одного вида транспорта.

«Delivered at terminal» («Поставка на терминале») означает, что продавец осуществляет поставку, когда товар, разгруженный с прибывшего транспортного средства, предоставлен в распоряжение покупателя в согласованном терминале в поименованном порту или в месте назначения.

«Терминал» включает любое место, закрытое или нет, такое как причал, склад, контейнерный двор или автомобильный, железнодорожный или авиа карго терминал. Продавец несет все риски, связанные с доставкой товара и его разгрузкой на терминале в поименованном порту или в месте назначения.

Сторонам рекомендуется наиболее точно определить терминал и, по возможности, определенный пункт на терминале в согласованном порту или месте назначения, поскольку риски до этого пункта несет продавец. Продавцу рекомендуется обеспечить договоры перевозки, в которых точно отражен такой выбор.

При намерении сторон возложить на продавца риски и расходы по перевозке и перемещению товара с терминала в иное место, целесообразно использовать термины DAP и DDT.

DAT требует от продавца выполнения таможенных формальностей для вывоза, если таковые применяются. Однако продавец не обязан выполнять таможенные формальности для ввоза, уплачивать импортные пошлины или выполнять иные таможенные

формальности при ввозе.

А. Обязанности продавца

А1. Общие обязанности продавца

Продавец обязан в соответствии с договором купли-продажи предоставить покупателю товар, коммерческий счет-инвойс, а также любое иное доказательство соответствия товара условиям договора купли-продажи, которое может потребоваться по условиям договора.

Любой документ, упомянутый в пунктах А1-А10, может быть заменен эквивалентной электронной записью или процедурой, если это согласовано сторонами или является обычным.

Пункт А1 в данном условии поставки сформулирован также, как и в других условиях, т.е. общей обязанностью является предоставление товара и документов покупателю. См. комментарий к условию Франко завод.

А2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности

Если потребуется, продавец обязан за свой счет и на свой риск, получить экспортную лицензию или иное официальное разрешение и выполнить все таможенные формальности, необходимые для вывоза товара и его транспортировки через любую страну до поставки товара.

Содержание данного пункта свидетельствует о том, что он применим только при международных перевозках. Следует обратить внимание на то, что обязанностью продавца является получение только экспортных разрешений. Для условия DAT это важно отметить, поскольку в нем предусматривается, в соответствии с пунктом А4, поставка до терминала, который может находиться за пределами страны отгрузки товара, а такая поставка требует получения и импортных разрешений и лицензий.

А3. Договоры перевозки и страхования

а) Договор перевозки

Продавец обязан за свой счет заключить договор перевозки товара до поименованного терминала в согласованном порту или месте назначения. Если определенный терминал не согласован или не может быть определен, исходя из практики, продавец может выбрать наиболее подходящий для его целей терминал в согласованном порту или в месте назначения.

б) Договор страхования

У продавца нет обязанности перед покупателем по заключению договора страхования. Однако продавец обязан предоставить покупателю по его просьбе, на его риск и за его счет (при наличии расходов), информацию, необходимую покупателю для получения страхования.

Пункт А3 условия DAT формулирует весьма важную обязанность продавца - обязанность заключить договор перевозки. Данный договор должен предусматривать поставку товара не до пункта назначения (порт, станция, аэропорт), а до терминала в соответствующем месте назначения. При заключении договора купли-продажи стороны должны быть очень внимательны, если они решили использовать условие поставки DAT, поскольку в этом договоре они должны назвать терминал, а не только место назначения, как это требуется при использовании других условий поставки. Термин «терминал» применяется к причалу, складу в месте назначения, как это указано в Пояснении создателей Инкотермс-2010. Поставка до терминала означает возложение на продавца обязанности по разгрузке товара, что сформулировано в пункте А4.

Согласование и точное обозначение терминала - в интересах покупателя, поскольку пункт А3а) предусматривает, что при отсутствии согласования терминала, его выбирает продавец, а ведь выбор терминала продавцом может породить трудности или

неудобства для покупателя.

Особенностью рассматриваемого условия поставки является отсутствие у продавца обязанности по страхованию товара. В его обязанность входит только предоставление покупателю необходимой для страхования информации и то только при наличии просьбы покупателя, за его счет и риск.

A4. Поставка

Продавец обязан разгрузить товар с прибывшего транспортного средства и поставить его в распоряжение покупателя путем предоставления на поименованном терминале, указанном в пункте A3a) в порту или в месте назначения в согласованную дату или период.

Из содержания данного пункта следует, что продавец обязан не только доставить товар в согласованное место назначения, но и разгрузить его с транспортного средства в терминал. Передача товара покупателю происходит на терминале в согласованную дату или период. Возникает вопрос: кто оплачивает хранение товара на терминале, если согласован период принятия товара, который охватывает несколько дней? Представляется, что хранение в течение согласованного периода осуществляется продавцом и только в том случае, когда покупатель нарушает предусмотренные сроки, тогда хранение оплачивает покупатель. Товар считается поставленным и обязанности продавца выполненными с момента передачи товара покупателю на терминале.

Доставка товара в согласованный пункт назначения может потребовать от продавца использование нескольких видов транспорта. Например, местом назначения указана определенная железнодорожная станция, а пунктом назначения - склад покупателя, который находится вне пределов станции. В этом случае продавец использует не только железнодорожную перевозку, но и автомобильную. Кроме того, он несет дополнительные расходы по перегрузке товара с одного вида транспорта на другой.

A5. Переход рисков

Продавец несет все риски утраты и повреждения товара до момента его поставки в соответствии с пунктом A4, за исключением рисков утраты или повреждения при обстоятельствах, указанных в пункте B5.

Пункт A5 является естественным продолжением пункта A4, тесно с ним связан, а также с пунктами B5 и B7. Момент поставки - это и момент перехода рисков утраты или повреждения товара с продавца на покупателя. Пункт A5 содержит уточнение, согласно которому ясно, что это общее правило применимо только при точном соблюдении покупателем своих обязанностей, т.е. он должен точно соблюдать сроки и вовремя известить продавца о дате и пункте принятия товара. Обязанность продавца - индивидуализация товара в качестве товара по договору.

A6. Распределение расходов

Продавец обязан оплатить:

a) в дополнение к расходам, предусмотренным пунктом A3a), все расходы, относящиеся к товару, до момента его поставки в соответствии с пунктом A4, кроме расходов, уплачиваемых покупателем, как это предусмотрено в пункте Bб; и

b) если потребуется, расходы, связанные с выполнением таможенных формальностей для вывоза, оплатой всех пошлин, налогов и иных сборов, взимаемых при вывозе, а также расходы по транспортировке через любую страну до поставки, как предусмотрено в пункте A4.

Как уже отмечалось выше, продавец несет все расходы по заключению договора перевозки до согласованного терминала. Пункт A6 уточняет, что продавец несет и дополнительные расходы, связанные с товаром, до момента его передачи покупателю. Правила пункта A6a) применяются и к внутренним, и к международным перевозкам. Что же касается пункта A6b), то он применим только к международным перевозкам, поскольку в нем идет речь о выполнении формальностей при вывозе товара за пределы страны

и при транзите через территории третьих стран.

A7. Извещения покупателю

Продавец обязан передать покупателю надлежащее извещение, позволяющее покупателю принять меры, обычно необходимые для того, чтобы он мог осуществить принятие товара.

Содержание данного пункта довольно лаконично и не содержит уточнений в отношении самого извещения. О чем продавец должен известить покупателя? В соответствии с пунктом A1 данного условия поставки продавец обязан передать счет-фактуру и иные доказательства соответствия товара договору купли-продажи, уведомив об этом покупателя. Несомненно, он должен сообщить покупателю дату прибытия товара в пункт назначения. Кроме того, в соответствии с пунктом A10, продавец должен передать информацию, которая необходима покупателю для ввоза товара. Такие извещения должны быть переданы заранее, чтобы покупатель мог подготовиться к принятию товара. Извещение может быть передано в любой форме, в том числе с использованием электронных средств.

A8. Документ поставки

Продавец обязан за свой счет предоставить покупателю документ, позволяющий покупателю принять поставку товара, как это предусмотрено в пунктах A4/B4.

При применении данного пункта следует иметь в виду, что покупатель принимает товар не от перевозчика, а от продавца. Это означает, что продавец должен предоставить документ,

подтверждающий соответствие товара договору (контракту) купли-продажи (коммерческий счет-инвойс), а также документ, содержащий информацию о безопасности товара. Кроме того, следует учитывать, что в каждой стране имеются свои требования к ввозу товара из-за границы. Ввоз товара по данному условию поставки - обязанность покупателя, из чего следует, что он заранее должен сообщить продавцу о тех документах и информации, которые будут ему необходимы (см. также пункт A10).

A9. Проверка, упаковка, маркировка

Продавец обязан нести все расходы, связанные с проверкой товара (поверка качества, измерение, взвешивание, подсчет), необходимой для поставки товара в соответствии с пунктом A4, а также расходы по инспектированию товара перед отгрузкой, которое предписывается властями страны вывоза.

Продавец обязан за свой счет обеспечить упаковку товара, за исключением случаев, когда в данной отрасли торговли обычно принято отгружать указанный в договоре товар без упаковки. Продавец может упаковать товар таким образом, как это необходимо для его перевозки, если только покупатель до заключения договора не известит продавца о специфических требованиях к упаковке. Маркировка упакованного товара должна быть осуществлена надлежащим образом.

Пункт A9 имеет содержание, аналогичное соответствующим пунктам во всех вышеперечисленных условиях поставки.

A10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы

Если потребуется, продавец обязан своевременно предоставить покупателю или оказать ему содействие в получении, по просьбе покупателя, на его риск и за его счет, документов и информации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться покупателю для ввоза товара и/или его транспортировки до конечного пункта назначения.

Продавец обязан возместить покупателю все расходы и сборы, понесенные покупателем при получении или оказании содействия в получении документов и информации, как предусмотрено в пункте B10.

Данный пункт применяется только при международных перевозках.

Как уже отмечалось, условие поставки DAT характерно, в частности, тем, что ввоз товара является обязанностью покупателя. У продавца появляются обязанности по предоставлению информации и документов, необходимых для импорта товара, только при наличии просьбы покупателя. В том случае, когда продавец просит покупателя оказать ему содействие в получении информации и документов, необходимых для экспорта товара и его перевозки, то соответствующая обязанность появляется у покупателя.

Б. Обязанности покупателя

Б1. Общие обязанности покупателя

Покупатель обязан уплатить цену товара, как это предусмотрено в договоре купли-продажи.

Любой документ, упомянутый в пунктах Б1-Б10, может быть заменен эквивалентной электронной записью или процедурой, если это согласовано сторонами или является обычным.

Данный пункт является общим для всех условий. См. комментариев к пункту Б10 условия Франко завод.

Б2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности

Если потребуются, покупатель обязан получить на свой риск и за свой счет, импортную лицензию или иное формальное разрешение и выполнить все таможенные формальности, необходимые для ввоза товара.

В отличие от других условий поставки, пункт Б2 условия DAT сформулирован несколько усечено, поскольку предусматривает обязанность получения покупателем импортной лицензии и выполнения таможенных формальностей, которые необходимы только для ввоза товара, т.е. он не обязан получать формальные разрешения в отношении транспортировки товара через территории других стран. Получение необходимых разрешений и выполнение таможенных формальностей при транспортировке товара через любую страну - это обязанность продавца в соответствии с пунктом А2.

Данный пункт применяется только при международных перевозках.

Б3. Договоры перевозки и страхования

а) Договор перевозки

У покупателя нет обязанности перед продавцом по заключению договора перевозки.

б) Договор страхования

У покупателя нет обязанности перед продавцом по заключению договора страхования. Однако покупатель обязан предоставить продавцу, по его просьбе, необходимую для заключения договора страхования информацию.

Заключение договора перевозки является обязанностью продавца в соответствии с пунктом А3. См. комментариев к пункту А3.

Согласно пункта Б3б) у покупателя отсутствует обязанность перед продавцом по заключению договора страхования. Если учесть, в пункте А3б) предусмотрено, что и у продавца отсутствует эта обязанность, то можно сделать вывод, что ни продавец, ни покупатель не имеют обязанности друг перед другом по заключению договора страхования. Это не означает, что договор страхования не заключается. Можно полагать, что именно продавец будет обязан заключать этот договор, поскольку он заключает договор перевозки.

Б4. Принятие поставки

Покупатель обязан принять поставку товара, когда она осуществлена в соответствии с пунктом А4.

Данный пункт имеется во всех условиях поставки. Принятие поставки производится после разгрузки товара с транспортного средства в терминале, порту или в месте назначения.

Б5. Переход рисков

Покупатель несет все риски утраты или повреждения товара с момента его поставки в соответствии с пунктом А4.

Если:

а) покупатель не исполняет своих обязанностей в соответствии с пунктом Б2, он несет все связанные с этим риски утраты или повреждения товара; или

б) покупатель не предоставляет извещение в соответствии с пунктом Б7, он несет все риски утраты или повреждения товара, начиная с согласованной даты или с даты, когда истек согласованный период поставки, при условии, что товар был явным образом индивидуализирован как товар, являющийся предметом договора.

Переход риска утраты или повреждения товара происходит в момент поставки товара. Исключения установлены только на случай не исполнения покупателем своих обязанностей по получению лицензий и разрешений, необходимых для ввоза товара, или не предоставляет извещения о дате и пункте приема товара.

Б6. Распределение расходов

Покупатель обязан оплатить:

а) все относящиеся к товару расходы с момента его поставки, как предусмотрено в пункте А4;

б) все дополнительно понесенные продавцом расходы, если покупатель не выполнил свои обязанности в соответствии с пунктом Б2 или не передал извещение в соответствии с пунктом Б7, при условии, что товар был явным образом индивидуализирован как товар, являющийся предметом договора;

с) если потребуется, расходы по выполнению таможенных формальностей, а также по оплате налогов, пошлин и иных сборов, уплачиваемых при ввозе товара.

Согласно данному пункту покупатель оплачивает все расходы, относящиеся к товару, с момента его поставки, т.е. с момента получения товара от продавца на терминале, в порту или ином согласованном месте. Кроме того, не выполнение покупателем своих обязанностей по получению лицензий, разрешений на ввоз товара или не выполнения таможенных формальностей, а также не направления извещения о дате и месте поставки товара может привести к дополнительным расходам продавца (например, к оплате простоя транспортного средства, оплате хранения товара). Эти дополнительные расходы обязан оплатить покупатель.

Подпункт с) применяется только при международной перевозке. Он возлагает на покупателя все расходы, связанные с ввозом товара, т.е. по выполнению таможенных формальностей, по оплате налогов, пошлин и сборов.

Б7. Извещение продавцу

Поскольку покупателю предоставляется право определить дату в пределах согласованного периода и/или пункт принятия поставки в поименованном месте назначения, он обязан передать продавцу надлежащее извещение об этом.

Положения пункта Б7 важны в данном условии поставки, поскольку именно покупатель должен сообщить продавцу дату и конкретный пункт принятия поставки. Такое извещение покупатель должен сообщить заранее, до момента заключения договора перевозки, в котором должны быть указаны дата и место назначения. Ненадлежащее исполнение этой обязанности покупателем может привести к оплате дополнительных

расходов продавца и преждевременному переходу рисков утраты или повреждения товара в соответствии с пунктами Б5 и Б6.

Б8. Доказательство поставки

Покупатель обязан принять документ поставки, выданный в соответствии с пунктом А8.

Хотя во всех условиях поставки предусмотрена обязанность покупателя принять документ поставки, однако формулировки этого пункта весьма разнообразны - в одних условиях говорится о доказательстве поставки, в других - о документе. Пункт Б8 данного условия поставки сформулирован достаточно лаконично, со ссылкой только на пункт А8. Важно отметить одно - данный документ должен предоставить покупателю возможность принять поставку. Поскольку товар уже доставлен в согласованный пункт, разгружен и размещен в терминале, то речь может идти только о соответствии товара договору поставки, наличии необходимых сопровождающих товар документов.

Б9. Инспектирование товара

Покупатель обязан нести расходы по обязательному инспектированию товара перед отгрузкой, за исключением случаев, когда такое инспектирование осуществляется по предписанию властей страны вывоза.

Данный пункт сформулирован одинаково во всех условиях поставки. См. комментарий к пункту Б9 условия FCA.

Б10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы

Покупатель обязан своевременно сообщать продавцу о требованиях в отношении информации по безопасности с тем, чтобы продавец мог действовать в соответствии с пунктом А10.

Покупатель обязан возмещать продавцу возникшие у него расходы и сборы по предоставлению или оказанию содействия в получении документов и информации, как это предусмотрено в пункте А10.

Если потребуется, покупатель обязан своевременно предоставить продавцу или содействовать в получении продавцом, по просьбе продавца, на его риск и за его счет, любых документов и информации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться продавцу для перевозки, вывоза товара и для его транспортировки через любую страну.

См. комментарий к пункту Б10 условия поставки CIP.

DAF

Delivered at place/Поставка в месте назначения

DAF (с указанием поименованного места назначения) Инкотермс 2010

Данный термин может быть использован независимо от избранного вида транспорта, а также при использовании более чем одного вида транспорта.

«Delivered at place» («Поставка в месте назначения») означает, что продавец осуществляет поставку, когда товар предоставлен в распоряжение покупателя на прибывшем транспортном средстве, готовым к разгрузке, в согласованном месте назначения. Продавец несет все риски, связанные с доставкой товара в поименованное место.

Сторонам рекомендуется наиболее точно определить пункт в согласованном месте назначения, поскольку риски до этого пункта несет продавец. Продавцу рекомендуется обеспечить договоры перевозки, в которых точно отражен такой выбор. Если продавец

по его договору перевозки несет расходы по разгрузке в согласованном месте назначения, продавец не вправе требовать от покупателя возмещения таких расходов, если иное не согласовано сторонами.

DAP требует от продавца выполнения таможенных формальностей для вывоза, если таковые применяются. Однако продавец не обязан выполнять таможенные формальности для ввоза, уплачивать импортные пошлины или выполнять иные таможенные формальности при ввозе. При намерении сторон возложить на продавца выполнение таможенных формальностей для ввоза, уплату любых импортных пошлин и выполнение иных таможенных формальностей для ввоза, целесообразно использование термина DDP.

A. Обязанности продавца

A1. Общие обязанности продавца

Продавец обязан в соответствии с договором купли-продажи предоставить покупателю товар, коммерческий счет-инвойс, а также любое иное доказательство соответствия товара условиям договора купли-продажи, которое может потребоваться по условиям договора.

Любой документ, упомянутый в пунктах A1-A10, может быть заменен эквивалентной электронной записью или процедурой, если это согласовано сторонами или является обычным.

Представление товара в соответствии с контрактом предусматривается при использовании любых базисных условий поставки. См. комментарий к пункту A1 базисного условия «Франко завод».

A2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности

Если потребуется, продавец обязан за свой счет и на свой риск, получить экспортную лицензию или иное официальное разрешение и выполнить все таможенные формальности, необходимые для вывоза товара и его транспортировки через любую страну до поставки товара.

Содержание данного пункта свидетельствует о том, что он применим только при международных перевозках. Следует обратить внимание на то, что обязанностью продавца является получение только экспортных разрешений. Для условия DAT это важно отметить, поскольку в нем предусматривается, в соответствии с пунктом A4, поставка до терминала, который может находиться за пределами страны отгрузки товара, а такая поставка требует получения и импортных разрешений и лицензий.

A3. Договоры перевозки и страхования

a) Договор перевозки

Продавец обязан за свой счет заключить договор перевозки товара до поименованного места назначения или до согласованного пункта, если таковой имеется. Если определенный пункт не согласован или не может быть определен, исходя из практики, продавец может выбрать наиболее подходящий для его целей пункт в согласованном порту или в месте назначения.

b) Договор страхования

У продавца нет обязанности перед покупателем по заключению договора страхования. Однако продавец обязан предоставить покупателю по его просьбе, на его риск и за его счет (при наличии расходов), информацию, необходимую покупателю для получения страхования.

Пункт A3 условия DAP формулирует весьма важную обязанность продавца - обязанность заключить договор перевозки. Данный договор должен предусматривать поставку товара или до пункта назначения (порт, станция, аэропорт), или до согласованного пункта в соответствующем месте назначения. При заключении договора купли-продажи стороны должны быть очень внимательны, если они решили использовать условие поставки DAP, поскольку в этом договоре они могут назвать конкретный пункт, а не только место назначения. В любом случае продавец не имеет обязанности разгружать товар,

разгрузка является обязанностью покупателя.

Согласование и точное обозначение конкретного пункта - в интересах покупателя, поскольку пункт А3а) предусматривает, что при отсутствии согласования пункта, его выбирает продавец, а ведь выбор конкретного пункта продавцом может породить трудности или неудобства для покупателя.

У продавца отсутствует обязанность по страхованию товара. В его обязанность входит только предоставление покупателю необходимой для страхования информации и то только при наличии просьбы покупателя, за его счет и риск.

A4. Поставка

Продавец обязан поставить товар путем предоставления его в распоряжение покупателя на прибывшем транспортном средстве, готовым к разгрузке, в согласованном пункте, если такой имеется, в поименованном месте назначения в согласованную дату или период.

Особенность данного условия поставки заключается в том, что обязанность продавца ограничивается исключительно доставкой товара и предоставлением его в распоряжение покупателя на транспортном средстве. Как уже отмечалось выше, это означает, что продавец не имеет обязанности по разгрузке товара с транспортного средства, разгрузку производит покупатель за свой счет. Этим данное условие поставки отличается от условия поставки DAT.

Место доставки товара может определяться двояко - указанием места назначения (порт, железнодорожная станция) или указанием места назначения и пункта назначения. Второй вариант применим только в случае, если стороны специально оговорили пункт назначения.

См. также комментарий к пункту А4 условия поставки DAT.

A5. Переход рисков

Продавец несет все риски утраты или повреждения товара до момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением рисков утраты или повреждения при обстоятельствах, указанных в пункте B5.

Как и во всех других условиях поставки, в условии поставки DAP момент перехода риска утраты или повреждения товара связан с моментом его поставки. За товар полностью отвечает продавец до момента поставки, т.е. до момента предоставления товара на транспортном средстве в месте назначения или в согласованном пункте, после этого все риски переходят к покупателю.

Иной порядок перехода рисков предусматривается только при невыполнении покупателем своих обязанностей по получению ввозных лицензий, разрешений и выполнению таможенных формальностей при международной транспортировке, или обязанности по направлению извещения при всех видах перевозки.

A6. Распределение расходов

Продавец обязан оплатить:

а) в дополнение к расходам, предусмотренным пунктом А3а), все расходы, относящиеся к товару, до момента его поставки в соответствии с пунктом А4, кроме расходов, уплачиваемых покупателем, как это предусмотрено в пункте B6;

любые расходы по разгрузке в месте назначения, которые относятся по договору перевозки на продавца; и

если потребуется, расходы, связанные с выполнением таможенных формальностей, взимаемых при вывозе, оплатой всех пошлин, налогов и иных сборов, взимаемых при вывозе товара, а также расходы по транспортировке через любую страну до поставки, как предусмотрено в пункте А4.

Продавец оплачивает все расходы по транспортировке до места назначения или до согласованного пункта. Кроме того, он несет дополнительные расходы до момента поставки, т.е. возможные расходы по перегрузке товара, по его доставке в согласованный пункт, а также по оплате экспортных пошлин, сборов и выполнению таможенных формальностей по вывозу товара и его транспортировке через территории других стран (последнее касается только международных перевозок).

Следует обратить внимание на содержание подпункта b) пункта А6 данного условия поставки. Выше уже отмечалось, что продавец не имеет обязанности по разгрузке товара, прибывшего в место назначения. Однако в соответствии с рассматриваемым подпунктом он может нести эту обязанность в соответствии с договором перевозки. Это означает, что продавец должен быть очень внимателен при заключении договора перевозки, ибо он может получить дополнительную обязанность по разгрузке товара с транспортного средства, что влечет дополнительные расходы, связанные с размещением товара в месте назначения.

Подпункт с) применяется при международных перевозках и предусматривает обязанность продавца оплатить все экспортные налоги и сборы, а также выполнить все таможенные формальности, требуемые при вывозе товара, и уплатить все транзитные сборы.

A7. Извещения покупателю

Продавец обязан передать покупателю надлежащее извещение, позволяющее покупателю принять меры, обычно необходимые для того, чтобы он мог осуществить принятие товара.

См. комментарий к пункту А7 условия поставки DAT.

A8. Документ поставки

Продавец обязан за свой счет предоставить покупателю документ, позволяющий покупателю принять поставку товара, как предусмотрено в пунктах А4/Б4.

Данный пункт сформулирован также как и в условии поставки DAT.

A9. Проверка, упаковка, маркировка

Продавец обязан нести все расходы, связанные с проверкой товара (поверка качества, измерение, взвешивание, подсчет), необходимой для поставки товара в соответствии с пунктом А4, а также расходы по инспектированию товара перед отгрузкой, которое предписывается властями страны вывоза.

Продавец обязан за свой счет обеспечить упаковку товара, за исключением случаев, когда в данной отрасли торговли обычно принято отгружать указанный в договоре товар без упаковки. Продавец может упаковать товар таким образом, как это необходимо для его перевозки, если только покупатель до заключения договора не известит продавца о специфических требованиях к упаковке. Маркировка упакованного товара должна быть осуществлена надлежащим образом.

Пункт А9 имеет содержание, аналогичное соответствующим пунктам во всех выше-рассмотренных условиях поставки.

A10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы

Если потребуется, продавец обязан своевременно предоставить покупателю или оказать ему содействие в получении, по просьбе покупателя, на его риск и за его счет, документов и информации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться покупателю для ввоза товара и/или его транспортировки до конечного пункта назначения.

Продавец обязан возместить покупателю все расходы и сборы, понесенные покупателем при получении или предоставлении содействия в получении документов и информации, как предусмотрено в пункте Б10.

Данный пункт применяется только при международных перевозках.

Как уже отмечалось, условие поставки DAP характерно, в частности, тем, что ввоз товара является обязанностью покупателя. У продавца появляются обязанности по предоставлению информации и документов, необходимых для импорта товара, только при наличии просьбы покупателя. В том случае, когда продавец просит покупателя оказать ему содействие в получении информации и документов, необходимых для экспорта товара и его перевозки, то соответствующая обязанность появляется у покупателя.

Б. Обязанности покупателя

Б1. Общие обязанности покупателя

Покупатель обязан уплатить цену товара, как это предусмотрено в договоре купли-продажи.

Любой документ, упомянутый в пунктах Б1 - Б10, может быть заменен эквивалентной электронной записью или процедурой, если это согласовано сторонами или является обычным.

Данный пункт является общим для всех условий. См. комментариев к пункту Б10 условия Франко-завод.

Б2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности

Если потребуется, покупатель обязан получить на свой риск и за свой счет, импортную лицензию или иное формальное разрешение и выполнить все таможенные формальности, необходимые для ввоза товара.

Данный пункт применяется только при международных перевозках. См. комментарий к пункту Б2 условия поставки DAT.

Б3. Договоры перевозки и страхования

а) Договор перевозки

У покупателя нет обязанности перед продавцом по заключению договора перевозки.

б) Договор страхования

У покупателя нет обязанности перед продавцом по заключению договора страхования. Однако покупатель обязан предоставить продавцу, по его просьбе, необходимую для заключения договора страхования информацию.

См. комментариев к пункту Б3 условия поставки DAT.

Б4. Принятие поставки

Покупатель обязан принять поставку товара, когда она осуществлена в соответствии с пунктом А4.

Данный пункт имеется во всех условиях поставки. Принятие поставки производится после разгрузки товара с транспортного средства в терминале, порту или в месте назначения.

Б5. Переход рисков

Покупатель несет все риски утраты или повреждения товара с момента его поставки в соответствии с пунктом А4.

Если:

а) покупатель не исполняет своих обязанностей в соответствии с пунктом Б2, он несет все связанные с этим риски утраты или повреждения товара; или

б) покупатель не исполняет свою обязанность по предоставлению извещения в соответствии с пунктом Б7, он несет все риски утраты или повреждения товара, начиная с согласованной даты или с даты, когда истек согласованный период поставки, при условии, что товар был

явным образом индивидуализирован как товар, являющийся предметом договора.

Переход риска утраты или повреждения товара происходит в момент поставки товара. Исключения установлены только на случай не исполнения покупателем своих обязанностей по получению лицензий и разрешений, необходимых для ввоза товара, или не предоставления извещения о дате и пункте приема товара.

Б6. Распределение расходов

Покупатель обязан оплатить:

a) все относящиеся к товару расходы с момента его поставки, как предусмотрено в пункте A4;

b) все расходы по разгрузке, необходимые для принятия товара с прибывшего транспортного средства в поименованном месте назначения, если по договору перевозки такие расходы возлагаются на продавца;

c) любые дополнительные расходы, понесенные продавцом, вследствие невыполнения покупателем своих обязанностей в соответствии с пунктом B2 или непредставления извещения в соответствии с пунктом B7, при условии, что товар был явным образом индивидуализирован как товар, являющийся предметом договора;

d) если потребуется, расходы по выполнению таможенных формальностей, а также по оплате налогов, пошлин и иных сборов, уплачиваемых при ввозе товара.

Согласно данному пункту покупатель оплачивает все расходы, относящиеся к товару, с момента его поставки, т.е. с момента получения товара от продавца на терминале, в порту или ином согласованном месте. Кроме того, не выполнение покупателем своих обязанностей по получению лицензий, разрешений на ввоз товара или не выполнения таможенных формальностей, а также не направления извещения о дате и месте поставки товара может привести к дополнительным расходам продавца (например, к оплате простоя транспортного средства, оплате хранения товара). Эти дополнительные расходы обязан оплатить покупатель.

В отношении подпункта b) см. комментарий к пункту A6 данного условия поставки.

Подпункт d) применяется только при международной перевозке. Он возлагает на покупателя все расходы, связанные с ввозом товара, т.е. по выполнению таможенных формальностей, по оплате налогов, пошлин и сборов.

Б7. Извещение продавцу

Поскольку покупателю предоставлено право определить дату в пределах согласованного периода и/или пункт принятия поставки в поименованном месте назначения, он обязан передать продавцу надлежащее извещение об этом.

Положения пункта B7 важны в данном условии поставки, поскольку именно покупатель должен сообщить продавцу дату и конкретный пункт принятия поставки. Такое извещение покупатель должен сообщить заранее, до момента заключения договора перевозки, в котором должны быть указаны дата и место назначения. Ненадлежащее исполнение этой обязанности покупателем может привести к оплате дополнительных расходов продавца и преждевременному переходу рисков утраты или повреждения товара в соответствии с пунктами B5 и B6.

Б8. Доказательство поставки

Покупатель обязан принять документ поставки, выданный в соответствии с пунктом A8.

См. комментарий к пункту B8 условия поставки DAT.

Б9. Инспектирование товара

Покупатель обязан нести расходы по обязательному инспектированию товара перед

отгрузкой, за исключением случаев, когда такое инспектирование осуществляется по предписанию властей страны вывоза.

Данный пункт сформулирован одинаково во всех условиях поставки. См. комментарий к пункту Б9 условия FCA.

Б10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы

Покупатель обязан своевременно сообщать продавцу о требованиях в отношении информации по безопасности с тем, чтобы продавец мог действовать в соответствии с пунктом А10.

Покупатель обязан возмещать продавцу возникшие у него расходы и сборы по предоставлению или оказанию содействия в получении документов и информации, как это предусмотрено в пункте А10.

Если потребуется, покупатель обязан своевременно предоставить продавцу или содействовать в получении продавцом, по просьбе продавца, на его риск и за его счет, документов и информации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться продавцу для перевозки, вывоза товара и для его транспортировки через любую страну.

См. комментарий к пункту Б10 условия поставки CIP.

DDP

Delivered Duty Paid/ Поставка с оплатой пошлин

DDP (с указанием места назначения) Инкотермс 2010

Данный термин может быть использован независимо от избранного вида транспорта, а также при использовании более чем одного вида транспорта.

«Delivered Duty Paid» («Поставка с оплатой пошлин») означает, что продавец осуществляет поставку, когда в распоряжение покупателя предоставлен товар, очищенный от таможенных пошлин, необходимых для ввоза, на прибывшем транспортном средстве, готовым для разгрузки в поименованном месте назначения. Продавец несет все расходы и риски, связанные с доставкой товара в место назначения, и обязан выполнить таможенные формальности, необходимые не только для вывоза, но и для ввоза, уплатить любые сборы, взимаемые при вывозе и ввозе, и выполнить все таможенные формальности.

DDP возлагает на продавца максимальные обязанности.

Сторонам рекомендуется наиболее точно определить пункт в согласованном месте назначения, поскольку расходы и риски до этого пункта несет продавец. Продавцу рекомендуется обеспечить договоры перевозки, в которых точно отражен такой выбор. Если продавец по его договору перевозки несет расходы по разгрузке в согласованном месте назначения, продавец не вправе требовать от покупателя возмещения таких расходов, если иное не согласовано сторонами.

Сторонам не рекомендуется использовать DDP, если продавец прямо или косвенно не в состоянии обеспечить выполнение таможенных формальностей для ввоза (импортную очистку).

При желании сторон возложить на покупателя все риски и расходы по выполнению таможенных формальностей для ввоза целесообразно использовать термин DAP.

Любой НДС или иные налоги, подлежащие уплате при импорте, осуществляются за счет продавца, если иное не согласовано в ясной форме в договоре купли-продажи.

Поставка с оплатой пошлин (DDP) является базисным условием поставки товаров, которое характеризуется самым широким объемом обязанностей у продавца по сравнению с другими условиями: он доставляет товары в согласованное место назначения;

несет все риски и расходы, связанные с товарами, до места назначения; получает все необходимые лицензии и разрешения, требуемые для экспорта и импорта; выполняет все таможенные формальности.

Условие DDP применяется при перевозке товаров любым транспортным средством.

A. Обязанности продавца

A1. Общие обязанности продавца

Продавец обязан в соответствии с договором купли-продажи предоставить покупателю товар, коммерческий счет-инвойс, а также любое иное доказательство соответствия товара условиям договора купли-продажи, которое может потребоваться по условиям договора.

Любой документ, упомянутый в пунктах A1-A10, может быть заменен эквивалентной электронной записью или процедурой, если это согласовано сторонами или является обычным.

Данная обязанность продавца является основной. Она всегда предусматривается при всех условиях купли-продажи и при перевозках любым видом транспорта.

A2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности

Если потребуется, продавец обязан за свой счет и на свой риск получить любую экспортную и импортную лицензию или иное официальное разрешение и выполнить все таможенные формальности, необходимые для вывоза товара, его транспортировки через любую страну и для ввоза товара.

Продавец при всех условиях поставки должен оформить все документы, которые требуются для экспорта товаров и произвести таможенную очистку. Данное условие поставки предусматривает, что продавец должен получить и импортную лицензию. Эта обязанность обычно выполняется покупателем, а при использовании условия DDP она включена в обязанности продавца. Получение импортной лицензии может быть затруднительно для продавца и в этом случае условие DDP не должно применяться.

A3. Договоры перевозки и страхования

а) Договор перевозки

Продавец обязан за свой счет заключить договор перевозки товара до поименованного места назначения или до согласованного пункта (если таковой имеется) в согласованном месте назначения. Если определенный пункт не согласован или не может быть определен, исходя из практики, продавец может выбрать наиболее подходящий для его целей пункт в согласованном месте назначения.

в) Договор страхования

У продавца нет обязанности перед покупателем по заключению договора страхования. Однако продавец обязан предоставить покупателю, по его просьбе, на его риск и за его счет (при наличии расходов), информацию, необходимую покупателю для получения страхования.

В отношении пункта A3 см. комментарий к пункту A3 базисного условия поставки DAP.

Что же касается контракта страхования, то следует обратить внимание на то, что при максимальных обязательствах продавца, предусмотренных в базисном условии поставки DDP, он не имеет обязанности по заключению контракта страхования. Отсутствие этой обязанности следует толковать только как отсутствие взаимной обязанности у продавца и покупателя по контракту купли-продажи.

A4. Поставка

Продавец обязан поставить товар путем предоставления его в распоряжение покупателя на прибывшем транспортном средстве, готовым к разгрузке, в согласованном пункте, если

таковой имеется, в поименованном месте назначения в согласованную дату или период.

В пункте А4 определен момент, когда обязанности продавца по контракту купли-продажи считаются выполненными. Это момент прибытия транспортного средства незаряженным в место назначения.

Место назначения и конкретный пункт подлежат согласованию заранее, обычно в контракте купли-продажи, чтобы продавец мог заключить контракт перевозки с указанием пункта и места назначения.

Содержание рассматриваемого пункта предопределяет другие положения контракта купли-продажи, такие как переход рисков, распределение расходов и другие.

А5. Переход рисков

Продавец несет все риски утраты или повреждения товара до момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением рисков утраты или повреждения при обстоятельствах, указанных в пункте Б5.

Прибытие транспортного средства в место назначения определяет момент перехода рисков от продавца к покупателю. Поскольку в данном пункте упоминаются положения пункта Б5, предусматривающего возможность преждевременного перехода рисков, то следует учитывать, что эта возможность может наступить только по вине покупателя.

А6. Распределение расходов

Продавец обязан оплачивать:

а) в добавление к расходам, предусмотренным пунктом А3а), все расходы, относящиеся к товару, до момента его поставки в соответствии с пунктом А4, кроме расходов, уплачиваемых покупателем, как это предусмотрено в пункте Бб;

б) любые расходы по разгрузке в месте назначения, которые относятся по договору перевозки на продавца;

с) если потребуется, расходы связанные с выполнением таможенных формальностей, необходимых для вывоза и ввоза, с оплатой всех пошлин, налогов и сборов, взимаемых при вывозе и ввозе товара, а также расходов по транспортировке товара через любую страну до его поставки, как это предусмотрено в пункте А4.

Содержание пунктов А6 и Б6 взаимосвязано и толкование положений пункта А6 должно производиться с учетом положений пункта Б6. Кроме расходов по контракту перевозки продавец несет все расходы, связанные с товарами, до момента их доставки в соответствии с положениями пункта А4. Это могут быть расходы по погрузке товаров на транспортное средство, расходы по перегрузке товаров при мультимодальных перевозках, расходы по таможенным формальностям, портовые и иные сборы, налоги и пошлины, оплачиваемые при экспорте и импорте товаров и их транзите.

При использовании данного условия поставки стороны должны быть внимательны в распределении расходов, поскольку, как уже отмечалось выше, на продавца по договору перевозки могут быть возложены обязанности по разгрузке товара в месте назначения. Такое положение выгодно перевозчику, ибо у него снижается риск простоя судна, и, кроме того, он имеет дело только со стороной договора перевозки, а если разгрузку осуществляет покупатель, то последний является для перевозчика третьей стороной, с которой он не связан договорными условиями.

А7. Извещения покупателю

Продавец обязан передать покупателю надлежащее извещение, позволяющее покупателю принять меры, обычно необходимые для того, чтобы он мог осуществить принятие товара.

Направление покупателю сообщения - одна из обычных обязанностей продавца. Извещение может содержать такие сведения как, например, указание пункта поставки в месте назначения, количество товара и др. Извещение должно быть направлено

своевременно, чтобы покупатель мог принять меры для получения товара. Извещение может направлено любым путем, но, учитывая фактор времени, использование электронной связи представляется предпочтительнее иных средств.

A8. Документ поставки

Продавец обязан за свой счет предоставить покупателю документ, позволяющий покупателю принять поставку товара, как предусмотрено в пунктах A4/B4.

В комментируемом документе пункт A8 изложен кратко, в отличие от содержания данного пункта в редакции Инкотермс-2000. В настоящей редакции этот пункт изложен одинаково в условиях DAT, DAP и DDP.

Краткость изложения пункта A8 привела к тому, что в нем не назван документ, который должен представить продавец. В Инкотермс-2000 говорилось, что «Продавец должен предоставить покупателю за свой счет деливери-ордер и/или обычный транспортный документ (например, оборотный коносамент, необоротная морская накладная, документ для внутренних водных путей, воздушная накладная, железнодорожная накладная, автомобильная накладная или документ мультимодального транспорта), которые покупателю могут потребоваться для получения доставленных товаров в соответствии с A4/B4».

Можно предположить, что в настоящей редакции речь идет также о транспортном документе, в котором должен быть назван конкретный получатель товара.

Об обычных транспортных документах см. комментарий к пункту A8 условия Франко завод. Что касается деливери-ордера (долевого коносамента), то он также может рассматриваться в качестве документа поставки. Деливери-ордер представляет собой товарораспорядительный документ, выдаваемый перевозчиком с подтверждением капитаном судна. Он выдается в случае продажи товара до его принятия покупателем по контракту купли-продажи. Если товар продан нескольким лицам, то на каждое лицо выдается отдельный деливери-ордер. Этот документ свидетельствует об изменении покупателя и дает возможность новому покупателю получить товар как с судна (с обязанностью разгрузки), от перевозчика, так и в указанном пункте места назначения от продавца. Данный документ представляется при морских перевозках.

A9. Проверка, упаковка, маркировка

Продавец обязан нести все расходы, связанные с проверкой товара (поверка качества, измерение, взвешивание, подсчет), необходимой для поставки товара в соответствии с пунктом A4, а также расходы по инспектированию товара перед отгрузкой, которое предписывается властями страны вывоза.

Продавец обязан за свой счет обеспечить упаковку товара, за исключением случаев, когда в данной отрасли торговли обычно принято отгружать указанный в договоре товар без упаковки. Продавец может упаковать товар таким образом, как это необходимо для его перевозки, если только покупатель до заключения договора не известит продавца о специфических требованиях к упаковке. Маркировка упакованного товара должна быть осуществлена надлежащим образом.

Пункт A9 имеет содержание, аналогичное соответствующим пунктам во всех выше-рассмотренных условиях поставки.

Обязанность продавца оплатить расходы по операциям проверки комментировалась при рассмотрении условия Франко перевозчик.

Продавец производит также упаковку и маркировку товара за свой счет. Упаковка должна быть такой, которая требуется для транспортировки товара, т.е. она зависит от характера товара, избранного транспортного средства, длительности транспортировки.

A10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы

Если потребуется, продавец обязан своевременно предоставить покупателю или оказать ему содействие в получении, по просьбе покупателя, на его риск и за его счет, документов и информации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться покупателю для транспортировки товара до конечного пункта назначения (если потребуется), - от поименного места назначения.

Продавец обязан возместить покупателю все расходы и сборы, понесенные покупателем при получении или оказании содействия в получении документов и информации, как предусмотрено в пункте B10.

Обязанность продавца по пункту A10 обладает некоторыми особенностями, обусловленными тем, что моментом поставки является предоставление товара покупателю на прибывшем транспортном средстве, а разгрузка товара может быть обязанностью как продавца, так и покупателя. Если разгрузка товара входит в обязанности покупателя, то понятно, что доставка товара до конечного пункта назначения и в этом случае покупателю. У продавца появляются обязанности по предоставлению информации и документов, необходимых для импорта товара, только при наличии просьбы покупателя. В том случае, когда продавец просит покупателя оказать ему содействие в получении информации и документов, необходимых для экспорта и импорта товара, а также его перевозки, то соответствующая обязанность появляется у покупателя.

Сторона, которая просит оказать содействие в получении документов и информации, обязана возместить другой стороне все расходы, связанные с их получением.

Б. Обязанности покупателя

Б1. Общие обязанности покупателя

Покупатель обязан уплатить цену товара, как это предусмотрено в договоре купли-продажи.

Любой документ, упомянутый в пунктах B1 - B10, может быть заменен эквивалентной электронной записью или процедурой, если это согласовано сторонами или является обычным.

Данный пункт является общим для всех условий. См. комментарий к пункту B10 условия Франко-завод.

Б2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности

Если потребуется, покупатель обязан получить на свой риск и за свой счет, импортную лицензию или иное формальное разрешение и выполнить все таможенные формальности, необходимые для ввоза товара.

В отличие от других условий поставки, пункт B2 условия DDP сформулирован несколько усечено, поскольку предусматривает обязанность получения покупателем импортной лицензии и выполнения таможенных формальностей, которые необходимы только для ввоза товара, т.е. он не обязан получать формальные разрешения в отношении транспортировки товара через территории других стран. Получение необходимых разрешений и выполнение таможенных формальностей при транспортировке товара через любую страну - это обязанность продавца в соответствии с пунктом A2.

Данный пункт применяется только при международных перевозках.

Б3. Договоры перевозки и страхования

а) Договор перевозки

У покупателя нет обязанности перед продавцом по заключению договора перевозки.

б) Договор страхования

У покупателя нет обязанности перед продавцом по заключению договора страхования. Однако покупатель обязан предоставить продавцу, по его просьбе, необходимую для заключения договора страхования информацию.

В соответствии с положениями базисного условия DDP договор перевозки заключается продавцом, а в отношении договора страхования у продавца и покупателя отсутствуют взаимные обязательства, за исключением обязанности покупателя предоставить продавцу информацию, необходимую продавцу для заключения договора страхования. Такая информация, как это предусматривается и в других условиях поставки, предоставляется только по просьбе продавца.

Б4. Принятие поставки

Покупатель обязан принять поставку товара, когда она осуществлена в соответствии с пунктом А4.

Принятие товара - обязанность покупателя, которая выполняется им при условии, что товар был поставлен в соответствии с положениями пункта А4, т.е. имеется в виду, что товар поставлен в соответствии с договором купли-продажи. Отказ принять товар влечет для покупателя обязанность оплатить все дополнительные расходы, связанные с товарами (в частности, расходы по хранению товара, штрафы за простой транспорта и др.).

Б5. Переход рисков

Покупатель несет все риски утраты или повреждения товара с момента его поставки в соответствии с пунктом А4.

Если:

а) покупатель не исполняет своих обязанностей в соответствии с пунктом Б2, он несет все связанные с этим риски утраты или повреждения товара; или

б) покупатель не предоставляет извещение в соответствии с пунктом Б7, он несет все риски утраты или повреждения товара, начиная с согласованной даты или с даты, когда истек согласованный период поставки, при условии, что товар был явным образом индивидуализирован как товар, являющийся предметом договора.

Положения пункта Б5 сформулированы одинаково и в условиях СІР, СРТ и DAT. См. комментарий к пункту В5 условия СРТ.

Б6. Распределение расходов

Покупатель обязан оплатить:

а) все относящиеся к товару расходы с момента его поставки, как предусмотрено в пункте А4;

б) все расходы по разгрузке, необходимые для принятия товара с прибывшего транспортного средства в поименованном месте назначения, если по договору перевозки такие расходы возлагаются на продавца;

с) любые дополнительные расходы, возникшие вследствие невыполнения им его обязанности в соответствии с пунктом Б2 или непредставления им извещения в соответствии с пунктом Б7, при условии, что товар был явным образом индивидуализирован как товар, являющийся предметом договора.

В редакции 2010 г. четко указано, что разгрузку оплачивает покупатель. Однако следует обратить внимание на фразу в пункте Б6б) «если по договору перевозки такие расходы не возлагаются на продавца». Отмеченное положение корреспондирует пункту А4) данного условия поставки и требует внимательности от продавца при заключении договора перевозки.

См. также комментарий к пункту Б6 условия СРТ.

Б7. Извещения продавцу

Поскольку продавцу предоставлено право определить дату в пределах согласованного периода и/или пункт принятия товара в поименованном месте назначения, он обязан передать

продавцу надлежащее извещение об этом.

Поскольку покупатель определяет срок поставки товара и пункт в месте назначения по договору перевозки, то он обязан своевременно направить продавцу соответствующее сообщение с необходимой для продавца информацией. Если извещение направляется не своевременно, то покупатель несет все риски утраты или повреждения товаров с согласованной даты или периода времени.

Б8. Доказательство поставки

Покупатель обязан принять доказательство поставки, выданное в соответствии с пунктом А8.

Согласно пункту А8 данного условия поставки в качестве доказательства поставки выступает документ, который дает возможность покупателю принять товар. В комментарии к пункту А8 отмечалось, что речь идет о транспортном документе, в котором четко обозначен получатель товара.

Б9. Инспектирование товара

Покупатель не обязан возмещать продавцу понесенные им расходы по обязательному инспектированию товара перед отгрузкой, которое осуществляется по предписанию властей страны вывоза и ввоза.

Данный пункт применяется только при международных перевозках. Согласно данному условию поставки именно продавец несет все расходы, связанные с вывозом и ввозом товара, соответственно он оплачивает и расходы по обязательному инспектированию как при вывозе товара, так и при его ввозе.

Б10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы

Покупатель обязан своевременно сообщать продавцу о требованиях в отношении информации по безопасности с тем, чтобы продавец мог действовать в соответствии с пунктом А10.

Покупатель обязан возмещать продавцу возникшие у него расходы и сборы по предоставлению или оказанию содействия в получении документов и информации, как это предусмотрено в пункте А10.

Если потребуется, покупатель обязан своевременно предоставить продавцу или содействовать в получении продавцом, по просьбе продавца, на его риск и за его счет, любых документов и информации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться продавцу для перевозки, вывоза и ввоза товара и для его транспортировки через любую страну.

В обязанность покупателя входит оказание помощи продавцу в получении необходимых для экспорта-импорта товара документов и информации. Это содействие оказывается только по просьбе продавца и за его счет и риск. Данное положение полностью соответствует установлениям пункта А10 данного условия поставки. Если же содействие оказывается покупателю, то в этом случае он обязан возмещать продавцу возникшие у него расходы.

7. Правила для морского и внутреннего водного транспорта

FAS

Free alongside ship /Свободно вдоль борта судна

FAS (с указанием порта отгрузки) Инкотермс 2010

Данный термин подлежит использованию только для морского и внутреннего водного транспорта.

«Free alongside ship» («Свободно вдоль борта судна») означает, что продавец считается выполнившим свое обязательство по поставке, когда товар размещен вдоль борта номинированного покупателем судна (т.е. на причале или на барже) в согласованном порту отгрузки. Риск утраты или повреждения товара переходит, когда товар расположен вдоль борта судна, и с этого момента покупатель несет все расходы.

Сторонам рекомендуется наиболее точно определить пункт погрузки в поименованном порту отгрузки, поскольку расходы и риски до этого пункта несет продавец, а такие расходы и сопутствующие расходы по обработке могут отличаться в соответствии с практикой порта.

Продавец обязан поставить товар либо путем размещения вдоль борта судна, либо путем обеспечения предоставления поставленного таким образом товара для погрузки. Указание на обязанность по «предоставлению» учитывает многочисленные продажи по цепочке, которые применяются часто в торговле сырьевыми товарами.

При размещении товара в контейнерах типичным для продавца является передача товара перевозчику на терминале, а не путем размещения вдоль борта судна. В таких ситуациях нецелесообразно использование термина FAS и следует использовать термин FCA.

FAS требует от продавца выполнения таможенных формальностей для вывоза, если таковые применяются. Однако продавец не обязан выполнять таможенные формальности для ввоза, уплачивать импортные пошлины или выполнять иные таможенные формальности при ввозе.

Термин «Свободно вдоль борта судна» (FAS) применяется при морских перевозках и перевозках внутренним водным транспортом. Само название данного условия поставки четко свидетельствует о том, что в обязанности продавца входит доставка товара в оговоренный порт отгрузки и размещение товара вдоль борта судна. Особо оговаривается, что в обязанности продавца включена очистка товара для экспорта, то есть получение необходимых экспортных лицензий или других официальных разрешений. Данный термин используется как при внутренних, так и при международных перевозках.

А. Обязанности продавца

А1. Общие обязанности продавца

Продавец обязан в соответствии с договором купли-продажи предоставить покупателю товар, коммерческий счет-инвойс, а также любое иное доказательство соответствия товара условиям договора купли-продажи, которое может потребоваться по условиям договора.

Любой документ, упомянутый в пунктах А1-А10, может быть заменен эквивалентной электронной записью или процедурой, если это согласовано сторонами или является обычным.

Данная обязанность продавца является основной. Она всегда предусматривается при всех условиях купли-продажи и при перевозках любым видом транспорта. См. комментарий к пункту А1 базисного условия «Франко завод».

А2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности

Если потребуется, продавец обязан, за свой счет и на свой риск, получить экспортную лицензию или иное официальное разрешение и выполнить все таможенные формальности, необходимые для вывоза товара.

Пункт А2 применяется только при международных перевозках. Как и в предыдущей редакции Инкотермс, данная редакция возлагает обязанность по экспортной очистке

товара именно на продавца.

A3. Договоры перевозки и страхования

a) Договор перевозки

У продавца нет обязанности перед покупателем по заключению договора перевозки.

Однако по просьбе покупателя или если это является коммерческой практикой и покупатель своевременно не дает инструкции об ином, продавец может за счет и на риск покупателя заключить договор перевозки на обычных условиях. В любом случае продавец может отказаться от заключения договора перевозки, без промедления известив об этом покупателя.

b) Договор страхования

У продавца нет обязанности перед покупателем по заключению договора страхования. Однако продавец обязан предоставить покупателю по его просьбе, на его риск и за его счет (при наличии расходов), информацию, необходимую покупателю для получения страхования.

Следует обратить внимание, что в базисном условии поставки FAS предусмотрены минимальные обязанности продавца, поскольку он не заключает договоров перевозки и страхования, а в соответствии с пунктом A4 он должен только разместить товары вдоль борта судна и выполнить формальности по вывозу товара за границу (п. A2).

Однако эти минимальные обязанности продавца могут породить ситуацию, когда продавец доставит товар в согласованный порт, а в этом порту не окажется зафрахтованного покупателем судна. Риск дополнительных расходов для продавца достаточно велик.

Весьма деликатно авторы настоящей редакции Инкотермс попытались предложить пути решения такой проблемы: 1) покупатель может попросить продавца заключить договор перевозки; 2) при отсутствии просьбы покупателя и инструкций от него, продавец может заключить договор перевозки за счет покупателя и на его риск, но только в случае, если имеется такая коммерческая практика; 3) продавец может отказаться от заключения договора перевозки, известив об этом покупателя.

Представляется, что первый путь является самым предпочтительным, но следует учесть при этом, что просьба по покупателю должна быть направлена заблаговременно, ибо просьба от покупателя поступит продавцу уже после доставки товара в согласованный порт, то это не уберет продавца от расходов, которые в конечном итоге могут быть возложены на покупателя.

Второй путь возможен только при наличии коммерческой практики. Для продавца он не очень выгоден, поскольку оплачивать договор перевозки ему придется немедленно, а получит ли он денежные средства от покупателя - неизвестно.

Третий путь возможен, но вряд ли его можно считать эффективным, поскольку проблема осталась не решенной.

Что касается договора страхования, то продавец не обязан его заключать, но обязан предоставить покупателю по его просьбе необходимую информацию.

A4. Поставка

Продавец обязан поставить товар либо путем размещения вдоль борта судна, номинированного покупателем, в пункте погрузки, если таковой имеется, указанном покупателем в поименованном порту отгрузки, либо путем обеспечения предоставления поставленного таким образом товара. В том и в другом случае продавец обязан поставить товар в согласованную дату или в согласованный период в соответствии с обычаями порта.

Если конкретный пункт погрузки не указан покупателем, продавец может выбрать в именованном порту отгрузки пункт, который наиболее подходит для его целей. При согласовании сторонами, что поставка будет иметь место в течение определенного периода, покупатель вправе избрать дату в пределах этого периода.

Согласно пункту А4 поставка товара производится двумя путями: 1) путем размещения товара вдоль борта судна и 2) путем обеспечения предоставления товара.

Продавец должен доставить за свой счет товар в указанный порт и разместить товар вдоль борта судна. Продавец и покупатель должны точно согласовать дату доставки товара или период времени и продавец должен точно соблюдать эти сроки, поскольку более ранняя доставка влечет невозможность размещения товаров вдоль борта судна, которое может еще не прибыть в порт, а более поздняя доставка приводит к простоям судна. Размещение товаров вдоль борта судна производится продавцом в соответствии с обычаями порта.

Обычаи морского порта - это правила, сложившиеся в соответствующем морском порту в результате длительной практики работы в этом порту. Эти обычаи собираются и издаются администрацией порта в виде Сводов обычаев. В каждом морском порту имеются свои обычаи, обусловленные характеристиками порта и установившейся практикой. Эти Своды определяют производственный режим работы, предоставляемые услуги, правила, порядок исчисления стальнойной времени, перечень операций, осуществляемых в данном порту, тарифы, и, в частности порядок размещения грузов вдоль борта судна. Например, в соответствии со статьей 4.6 Свода обычаев морских портов Темрюк и Кавказ прием и сдача грузов у борта судна производится в зависимости от характера груза: генеральные грузы принимаются в районе вылета стрелы портового крана или судовых грузовых устройств тальманами с обязательным оформлением каждой из сторон тальманской расписки соответствующего образца; навалочные и насыпные грузы принимаются по весу, указанному в железнодорожной накладной. Тальманская расписка является документом, подтверждающим доставку товара. Не соблюдение обычаев морского порта в отношении размещения груза вдоль борта судна влечет ответственность продавца.

А5. Переход рисков

Продавец несет все риски утраты или повреждения товара до момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением рисков утраты или повреждения при обстоятельствах, указанных в пункте Б5.

Обращает на себя внимание формулировка этой обязанности в рассматриваемом документе: продавец несет все риски, за исключением случаев, когда риски возникли по вине покупателя. Она означает, что эта обязанность продавца тесно связана с обязанностями покупателя и продавец не несет указанных рисков, возникших в результате того, что судно пришло не вовремя или оно не способно принять товары, или оно прекратило приемку груза раньше оговоренного времени.

А6. Распределение расходов

Продавец обязан оплатить:

а) все относящиеся к товару расходы до момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением расходов, оплачиваемых покупателем, как это предусмотрено в пункте Б6; и

б) если потребуется, расходы по выполнению таможенных формальностей, подлежащих оплате при вывозе товара, а также любые пошлины, налоги и иные расходы, уплачиваемые при вывозе.

Продавец несет все расходы, связанные с товарами, до момента их поставки, т.е. расходы, связанные с проверкой, упаковкой, маркировкой, перевозкой товаров и их размещением вдоль борта судна. Данная обязанность продавца дважды упоминается в Инкотермс-2010 при поставке товаров на условиях FAS: при распределении расходов (А6) и в обязанностях по проверке, упаковке, маркировке (А9).

Кроме того, в соответствии с п. Б6б), продавец обязан оплатить все расходы по выполнению таможенных формальностей, а также все налоги и сборы, взимаемые при экспорте товаров.

Следует обратить внимание на то, что хотя продавец только доставляет товар к борту судна и даже не обязан производить погрузку, тем не менее, он должен полностью подготовить товар к экспорту, оплатив все сборы и выполнив таможенные формальности.

Пункт Б6b) применяется только при международных морских перевозках.

A7. Извещения покупателю

Продавец обязан, за счет и на риск покупателя, передать ему достаточное извещение либо о том, что товар был поставлен в соответствии с пунктом A4, либо что судно не приняло товар в согласованный период.

Формулировка данного пункта предусматривает, что продавец обязан сообщить покупателю о поставке товара, т.е. о его размещении вдоль борта судна, или же о том, что судно не приняло товар.

Рассмотрение формулировки данного пункта приводит к заключению о ее недостатках. Во-первых, вызывает вопросы термин «достаточное» («sufficient») извещение. Как понимать «достаточное» извещение? Извещение может быть ясным, подробным, своевременным, немедленным. При использовании условия поставки FAS как при внутренних, так и при международных морских перевозках, покупатель территориально удален от порта отгрузки товара, но он фрахтует судно и производит погрузку товара на борт судна (первый вариант) или же (второй вариант) продавец заключает договор перевозки и сам производит погрузку товара.

Извещение, о котором идет речь в пункте A7 должно быть направлено продавцом при первом варианте. Термин «достаточное» извещение, вероятно, следует понимать как немедленное и направленное в адрес покупателя или его представителя.

При втором варианте извещение должно иметь несколько иное содержание: оно должно оповещать покупателя об отправке товара из согласованного порта, указывая наименование судна, количество отгруженного товара, дату выхода судна из порта и др.

Все сказанное позволяет утверждать, что формулировка пункта A7 является неудачной.

A8. Документ поставки

Продавец обязан за свой счет предоставить покупателю обычное доказательство того, что товар поставлен в соответствии с пунктом A4.

Если таким доказательством не является транспортный документ, продавец обязан по просьбе покупателя, за его счет и на его риск оказать ему содействие в получении транспортного документа.

Как уже отмечалось выше, доставка груза на условиях FAS по обычаям порта оформляется тальманской распиской, а не транспортным документом. Продавец не производит погрузки, и не является грузоотправителем, вследствие чего получение транспортного документа не является его обязанностью. Это означает, что продавец только оказывает помощь покупателю в получении транспортного документа. Эта помощь оказывается по просьбе покупателя и за его счет и риск. Тем не менее, формулировка п. A8 свидетельствует о том, что оказание помощи является обязанностью продавца.

A9. Проверка, упаковка, маркировка

Продавец обязан нести все расходы, связанные с проверкой товара (проверка качества, измерение, взвешивание, подсчет), необходимой для поставки товара с соответствии с пунктом A4, а также расходы по инспектированию товара перед отгрузкой, которое предписывается властями страны вывоза.

Продавец обязан за свой счет обеспечить упаковку товара, за исключением случаев, когда в данной отрасли торговли обычно принято принимать указанный в договоре товар без упаковки. Продавец может упаковать товар таким образом, как это необходимо для его перевозки,

если только покупатель до заключения договора не известит продавца о специфических требованиях к упаковке. Маркировка упакованного товара должна быть осуществлена надлежащим образом.

Пункт A9 условия FAS дословно повторяет пункт A9 условия DAP, DAT и других (см. комментарий к данному пункту условия FCA - «Франко перевозчик»).

A10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы

Если потребуется, продавец обязан своевременно предоставить покупателю или оказать ему содействие в получении, по просьбе покупателя, на его риск и за его счет, документов и информации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться покупателю для ввоза товара и/или его транспортировки до конечного пункта назначения.

Продавец обязан возместить покупателю все расходы и сборы, понесенные покупателем при получении или предоставлении содействия в получении документов и информации, как предусмотрено в пункте B10.

Обязанность по оказанию помощи возникает у продавца только при наличии просьбы покупателя и выполняется за его счет. О необходимости таких документов покупателю должно быть известно при заключении сделки, так что возможно включить в контракт соответствующий пункт, предусматривающий обязанность продавца оказать помощь в получении документов и информации.

Б. Обязанности покупателя

B1. Общие обязанности покупателя

Покупатель обязан уплатить цену товара, как это предусмотрено в договоре купли-продажи.

Любой документ, упомянутый в пунктах B1 - B10, может быть в виде эквивалентной электронной записи или иной процедуры, если это согласовано сторонами или является обычным.

Данная обязанность является основной для покупателя и она неизменно повторяется во всех базисных условиях поставки. Представляется, что эта обязанность подлежит выполнению в соответствии с условиями договора (контракта), что, кстати, четко сформулировано при поставке на условиях EXW-Франко завод. См. комментарий к пункту B1 базисного условия поставки Франко завод.

B2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности

Если потребуется, покупатель обязан получить за свой счет и на свой риск импортную лицензию или иное официальное разрешение и выполнить все таможенные формальности, необходимые для ввоза товара и его транспортировки через любую страну.

Продавец получает, как указывалось выше, экспортную лицензию и выполняет таможенные формальности для вывоза товаров, покупатель же получает необходимые разрешения для импорта и транзита.

B3. Договоры перевозки и страхования

а) Договор перевозки

Покупатель обязан заключить за свой счет договор перевозки товара от поименованного порта отгрузки, за исключением случаев, когда договор перевозки заключается продавцом, как указано в пункте A3а);

б) Договор страхования

У покупателя нет обязанности перед продавцом по заключению договора страхования.

Обязанность по заключению договора перевозки характерна для поставки товаров на условиях FAS и включает в себя выбор судна, соответствующего характеру груза и его

количеству, согласование с продавцом срока прибытия судна в оговоренный порт.

В условиях FAS указано, что в отношении страхования у покупателя нет обязательств, т.е. у него нет обязательств перед продавцом, но это не означает, что у него вообще отсутствуют обязательства по страхованию товара.

Б4. Принятие поставки

Покупатель обязан принять поставку товара, как только он поставлен в соответствии с пунктом А4.

Приемка товара покупателем производится при условии его поставки к борту судна и соответствия товара контракту.

Б5. Переход рисков

Покупатель несет все риски утраты или повреждения товара, которые могут возникнуть с момента его поставки в соответствии с пунктом А4.

Если а) покупатель не предоставляет извещение в соответствии с пунктом Б7, или

б) номинированное покупателем судно не прибыло вовремя, или не приняло товар, или закрыло погрузку ранее времени, о котором было сообщено в соответствии с пунктом Б7;

покупатель несет все риски утраты или повреждения товара с согласованной даты или с даты истечения согласованного периода, при условии, что товар был явным образом индивидуализирован как товар, являющийся предметом договора.

Покупатель несет все риски утраты или повреждения товаров с момента их доставки к борту судна. Риски в отношении товара также несет покупатель, если дата или период доставки были согласованы, а покупатель не направил продавцу извещения о названии судна, порте отгрузки и дате прибытия судна. Данное указание в условиях FAS, как можно предположить, предусмотрено на тот случай, если в контракте отсутствуют данные о порте отгрузки. На момент заключения контракта покупатель может еще не знать названия судна и точной даты прибытия судна в порт, однако, порт доставки товара согласуется при заключении контракта и это четко вытекает из самого термина FAS, который расшифровывается как «свободно вдоль борта судна (с указанием порта отгрузки)». Покупатель несет риски утраты или повреждения товаров и в том случае, если судно прибыло не вовремя или неспособно принять товар или прекратило приемку товара раньше времени. Прибытие судна не вовремя может произойти как по вине покупателя, так и по вине перевозчика и все риски повреждения или утраты груза будет нести в этом случае виновная сторона, в любом случае - это будет сторона контракта перевозки. Это же можно сказать и в отношении такого основания как прекращение приемки товара раньше времени. Что же касается неспособности судна принять товар, то это обстоятельство находится в зоне риска покупателя, который зафрахтовал ненадлежащее судно (например, меньшей грузоподъемности).

Б6. Распределение расходов

а) все относящиеся к товару расходы с момента его поставки, как предусмотрено в пункте А4, за исключением, если потребуется, расходов по выполнению таможенных формальностей для вывоза товара, а также всех налогов, пошлин и сборов, подлежащих уплате при вывозе товара, как предусмотрено в пункте А6 б);

б) все дополнительные расходы, возникшие вследствие:

ненаправления покупателем надлежащего извещения в соответствии с пунктом Б7,

или того, что номинированное покупателем судно не прибыло вовремя, или было не в состоянии принять товар, или прекратило принятие груза до установленного в пункте Б7 времени, при условии, что товар был явным образом индивидуализирован как товар, являющийся предметом договора,

с) если потребуется, все расходы по оплате налогов, пошлин и иных официальных сборов, а также по выполнению таможенных формальностей, подлежащих оплате при ввозе товара, и расходы по его транспортировке через любую страну.

Обязанность покупателя по уплате всех расходов, связанных с товарами, с момента их доставки предусматривается во всех условиях поставки товаров. Базисное условие поставки FAS не является исключением. Следует подчеркнуть, что покупатель оплачивает погрузку товара на борт судна и это является спецификой термина FAS, поскольку погрузка товара не входит в обязанности продавца.

Покупатель оплачивает также все дополнительные расходы, которые возникли вследствие того, что судно прибыло не вовремя, или неспособно принять товары или прекратило приемку товара раньше времени, указанного в сообщении, а также вследствие того, что покупатель не направил сообщения в адрес продавца. При этом должно соблюдаться условие соответствия товара договору. Нетрудно заметить, что распределение расходов между продавцом и покупателем корреспондирует моменту перехода рисков.

Б7. Извещения продавцу

Покупатель обязан передать продавцу надлежащее извещение о наименовании судна, месте погрузки и, если необходимо, об избранном моменте поставки в пределах согласованного периода.

Формулировка данного пункта условия поставки FAS несколько изменилась в рассматриваемой редакции Инкотермс: появилось указание на обязанность покупателя сообщить продавцу об избранном моменте поставки в пределах согласованного периода времени. Оно ничего не меняет по существу, а лишь уточняет, что покупатель обязан указать дату поставки, если согласован только период времени.

Направление такого извещения, как уже отмечалось выше, необходимо для выполнения продавцом своей обязанности по доставке товара к борту судна и для исключения дополнительных расходов и рисков, которые могут быть возложены на покупателя при не извещении продавца или его несвоевременном извещении.

Б8. Доказательство поставки

Покупатель обязан принять доказательства поставки, предоставленные, как предусмотрено в пункте А8.

Доказательством поставки товаров является тальманская расписка, а транспортный документ направляется продавцом покупателю только по просьбе последнего, поскольку в обязанности продавца не входит получение транспортного документа. При наличии договоренности об электронной связи, покупатель должен принять соответствующее электронное сообщение. При использовании любого средства связи покупатель обязан подтвердить его получение и принятие. Если документы имеют пометки о дефектах товара или о несоответствиях по количеству, то покупатель может не принять такие документы. Непринятие документов фактически означает непринятие поставки, последствием чего является возложение ответственности на продавца в отношении дополнительных расходов и определении момента перехода рисков по утрате и повреждению товаров.

Б9. Инспектирование товара

Покупатель обязан нести расходы по обязательному инспектированию товара перед отгрузкой, за исключением случаев, когда такое инспектирование осуществляется по предписаниям властей страны вывоза.

Пункт Б9 применяется при международных морских перевозках. В соответствии с его содержанием на покупателя возлагаются все расходы по обязательному инспектированию. Продавец несет такие расходы только в случае, когда инспектирование осуществляется по предписанию властей.

Б10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы

Покупатель обязан своевременно сообщать продавцу о требованиях в отношении информации по безопасности с тем, чтобы продавец мог действовать в соответствии с пунктом А10.

Покупатель обязан возмещать продавцу возникшие у него расходы и сборы по предоставлению или оказанию содействия в получении документов и информации, как это предусмотрено в пункте А10.

Если потребуется, покупатель обязан своевременно предоставить продавцу или содействовать в получении продавцом, по просьбе продавца, на его риск и за его счет, любых документов и информации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться продавцу для перевозки, вывоза и ввоза товара и для его транспортировки через любую страну.

Во всех базисных условиях поставки предусматривается обязанность сторон контракта купли-продажи оказывать друг другу помощь. Эта помощь обычно оказывается по просьбе стороны, которая в ней нуждается. В пункте А10 условия FAS такая помощь оказывается продавцом в отношении документов, которые могут потребоваться покупателю для импорта товаров или их транзита. Такими документами могут быть, например, сертификаты происхождения товаров, сертификаты безопасности. В случае оказания такой помощи покупатель обязан возместить продавцу все расходы.

См. также комментарий к пункту Б10 базисного условия поставки DDP.

FOB Free on Board/ Свободно на борту

FOB (с указанием порта отгрузки) Инкотермс 2010

Данный термин подлежит использованию только для морского и внутреннего водного транспорта.

«Free on Board» (Свободно на борту) означает, что продавец поставяет товар на борт судна, номинированного покупателем в поименованном порту отгрузки, или обеспечивает предоставление поставленного таким образом товара. Риск утраты или повреждения товара переходит, когда товар находится на борту судна, и с этого момента покупатель несет все расходы.

Продавец обязан либо поставить товар на борт судна, либо обеспечить предоставление поставленного таким образом товара для отгрузки. Указание на обязанность по «предоставлению» учитывает многочисленные продажи по цепочке, которые применяются часто в торговле сырьевыми товарами

FOB может быть неподходящим, когда товар передается перевозчику до его размещения на борту судна, например товар в контейнерах, что типично для поставки на терминал. В таких ситуациях целесообразно использование термина FCA.

FOB требует от продавца выполнения таможенных формальностей для вывоза, если таковые применяются. Однако продавец не обязан выполнять таможенные формальности для ввоза, уплачивать импортные пошлины или выполнять иные таможенные формальности при ввозе.

А. Обязанности продавца

А1. Общие обязанности продавца

Продавец обязан в соответствии с договором купли-продажи предоставить покупателю товар, коммерческий счет-инвойс, а также любое иное доказательство соответствия товара условиям договора купли-продажи, которое может потребоваться по условиям договора.

Любой документ, упомянутый в пунктах А1-А10, может быть заменен эквивалентной электронной записью или процедурой, если это согласовано сторонами или является обычным.

Эта обязанность продавца указана во всех условиях поставки. См. комментарий к базисному условию поставки «Франко завод».

А2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности

Если потребуется, продавец обязан, за свой счет и на свой риск, получить экспортную лицензию или иное официальное разрешение и выполнить все таможенные формальности, необходимые для вывоза товара.

Данная обязанность предусмотрена и при поставке на условиях FAS.

А3. Договоры перевозки и страхования

а) Договор перевозки

У продавца нет обязанности перед покупателем по заключению договора перевозки. Однако по просьбе покупателя или если это является коммерческой практикой и покупатель своевременно не дает инструкции об ином, продавец может за счет и на риск покупателя заключить договор перевозки на обычных условиях. В любом случае продавец может отказаться от заключения договора перевозки, без промедления известив об этом покупателя.

б) Договор страхования

У продавца нет обязанности перед покупателем по заключению договора страхования. Однако продавец обязан предоставить покупателю, по его просьбе, на его риск и за его счет (при наличии расходов), информацию, необходимую покупателю для получения страхования.

Базисное условие FOB впервые столь подробно изложено в новой редакции Инкотермс. В соответствии с FOB продавец считается выполнившим поставку товаров, когда товары помещены на борт судна (пункт А4). Продавец сам не заключает контрактов перевозки и страхования,

поскольку это - обязанность покупателя. Однако, в пункте А3 предусмотрены и иные варианты, о которых см. комментарий к пункту А3 условия FAS.

А4. Поставка

Продавец обязан поставить товар либо путем помещения на борт судна, номинированного покупателем, в пункте погрузки, если таковой имеется, указанном покупателем в поименованном порту отгрузки, либо путем обеспечения предоставления поставленного таким образом товара. В том и в другом случае продавец обязан поставить товар в согласованную дату или в согласованный период в соответствии с обычаями порта.

Если конкретный пункт погрузки не указан покупателем, продавец может выбрать в поименованном порту отгрузки пункт, который наиболее подходит для его целей.

Поставка товара должна быть произведена в согласованный период времени или конкретный день. Предполагается, что дата поставки товара должна определяться в зависимости от прибытия судна в порт, чтобы избежать простоя судна.

Следует обратить внимание на обязанность продавца погрузить товар на борт судна, поскольку она отсутствует в условиях FAS и именно она отличает FAS от FOB. Погрузка, по терминологии Инкотермс-2010, производится «в соответствии с обычаями порта». Практически это означает, что сам продавец не грузит товар на судно, а поручает эту работу специализированной компании и оплачивает ее. Продолжительность сроков погрузки - стальнойное время, зависит от количества груза и его характеристик. Превышение стальнойного времени влечет взыскание платы за простой судна - демереджа. Товар считается погруженным на судно, когда груз перешел через поручни судна, т.е. размещение груза в трюмах судна - это обязанность перевозчика.

В отношении обычаев порта см. комментариев к пункту A4 базисного условия FAS.

A5. Переход рисков

Продавец несет все риски утраты или повреждения товара до момента его поставки в соответствии с пунктом A4, за исключением рисков утраты или повреждения при обстоятельствах, указанных в пункте B5.

Обращает на себя внимание формулировка этой обязанности в рассматриваемом документе: продавец несет все риски, за исключением случаев, когда риски возникли по вине покупателя. Она означает, что эта обязанность продавца тесно связана с обязанностями покупателя и продавец не несет указанных рисков, возникших в результате того, что судно пришло не вовремя или оно не способно принять товары, или оно прекратило приемку груза раньше оговоренного времени

A6. Распределение расходов

Продавец обязан оплатить:

а) все относящиеся к товару расходы до момента, когда его поставки в соответствии с пунктом A4, за исключением расходов, оплачиваемых покупателем, как это предусмотрено в пункте B6; и

б) если потребуется, расходы по выполнению таможенных формальностей, подлежащих оплате при вывозе товара, а также любые пошлины, налоги и иные расходы, оплачиваемые при вывозе.

Оплата указанных расходов обычно входит в обязанности продавца и тесно увязана с моментом перехода рисков, поскольку дополнительные расходы, возникшие по вине покупателя или перевозчика, оплачиваются покупателем.

A7. Извещения покупателю

Продавец обязан, за счет и на риск покупателя, передать ему достаточное извещение либо о том, что товар был поставлен в соответствии с пунктом A4, либо что судно не приняло товар в согласованный период.

В Инкотермс-2010 пункт A7 предусматривает обязанность продавца направить извещение покупателю в двух случаях. Во-первых, покупатель извещается о том, что продавец выполнил свои обязательства по контракту. Продавец заинтересован в том, чтобы такое извещение было отправлено своевременно и надлежащим образом. В пункте A7 не указано, когда должно быть отправлено извещение и каким образом, но это может быть предусмотрено в контракте. Во-вторых, продавец обязан сообщить покупателю, что судно не приняло товар. В данном пункте больше ничего не сказано, но можно предположить, что такого рода извещение требует ответа от покупателя и согласования последующих действий между продавцом и покупателем.

A8. Документ поставки

Продавец обязан за свой счет предоставить покупателю обычное доказательство того, что товар поставлен в соответствии с пунктом A4.

Если таким доказательством не является транспортный документ, продавец обязан по просьбе покупателя, за его счет и на его риск оказать ему содействие в получении транспортного документа.

В условиях FOB не дается расшифровки термина «обычное доказательство поставки», однако, учитывая, что поставка считается выполненной с момента помещения товара на борт судна, т.е. с момента погрузки, то можно утверждать, что таким доказательством будет любой документ, подтверждающий приемку товара капитаном судна. Обычно капитан выдает расписку. Данная расписка является доказательством получения товара, но не является транспортным документом по договору перевозки, заключенному между покупателем и перевозчиком. К таким документам относятся оборотный коносамент,

необоротная морская накладная, документ внутреннего транспорта или документ мультимодального транспорта. Это могут быть и иные документы.

Следует обратить внимание на то, что в Инкотермс-2000 эти документы были перечислены, хотя список не был исчерпывающим. В Инкотермс-2010 такого перечня не имеется.

Получение транспортного документа не входит в обязанности продавца, однако он должен оказать содействие покупателю в получении такого документа за счет и риск покупателя. Такая помощь оказывается только по просьбе покупателя.

Из содержания пункта А8 трудно установить, каким средством связи должно быть передано доказательство поставки товара, но можно предположить, что это любое средство связи, а при наличии договоренности - эквивалентное электронное сообщение.

При морских перевозках основным товарораспорядительным документом является коносамент, который подтверждает заключение договора /контракта перевозки и прием груза на борт судна. Замена коносамента электронной информацией связана с трудностями, которые вытекают из функции коносамента как товарораспорядительного документа. При отсутствии конвенционного регулирования замена коносамента электронным эквивалентом предусматривается в Правилах для электронных коносаментов, одобренных Международным морским комитетом в 1990 г. Правила предусматривают, что перевозчик обязан передать отправителю расписку в получении груза путем направления электронного сообщения, которая должна содержать все основные реквизиты коносамента и личный ключ, который используется для дальнейших сообщений. Личный ключ дает возможность отправителю требовать от перевозчика выдачи товара, заменять грузополучателя и пр. Отправитель груза, получив личный ключ, может потребовать от перевозчика выдачи бумажного коносамента. В случае выдачи бумажного коносамента личный ключ аннулируется.

При замене документов электронным эквивалентом следует учитывать трудности использования этих электронных эквивалентов в России, поскольку зачастую на практике эти электронные эквиваленты не принимаются. Кроме того, в арбитражной практике электронные сообщения принимаются в качестве доказательства, если другая сторона в деле против этого не возражает.

А9. Проверка, упаковка, маркировка

Продавец обязан нести все расходы, связанные с проверкой товара (проверка качества, измерение, взвешивание, подсчет), необходимой для поставки товара с соответствием с пунктом А4, а также расходы по инспектированию товара перед отгрузкой, которое предписывается властями страны вывоза.

Продавец обязан за свой счет обеспечить упаковку товара, за исключением случаев, когда в данной отрасли торговли обычно принято отгружать указанный в договоре товар без упаковки. Продавец может упаковать товар таким образом, как это необходимо для его перевозки, если только покупатель до заключения договора не известит продавца о специфических требованиях к упаковке. Маркировка упакованного товара должна быть осуществлена надлежащим образом.

Пункт А9 условия FOB дословно повторяет пункт А9 условия DAP, DAT, FAS и других (см. комментарий к данному пункту условия FCA - «Франко перевозчик»).

А10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы

Если потребуется, продавец обязан своевременно предоставить покупателю или оказать ему содействие в получении, по просьбе покупателя, на его риск и за его счет, документов и информации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться покупателю для ввоза товара и/или его транспортировки до конечного пункта назначения.

Продавец обязан возместить покупателю все расходы и сборы, понесенные покупателем

при получении или предоставлении содействия в получении документов и информации, как предусмотрено в пункте Б10.

Данная помощь оказывается только по просьбе покупателя и за его счет и риск. Такая же обязанность продавца указана и в других условиях (например, FAS, CIF).

Б. Обязанности покупателя

Б1. Общие обязанности покупателя

Покупатель обязан уплатить цену товара, как это предусмотрено в договоре купли-продажи.

Любой документ, упомянутый в пунктах Б1 - Б10, может быть в виде эквивалентной электронной записи или иной процедуры, если это согласовано сторонами или является обычным.

Как при всех условиях, предусмотренных в Инкотермс-2010, это основная обязанность покупателя. Размер суммы, подлежащей оплате, указывается в договоре купли-продажи, равно как и все условия платежа. См. также комментарий к пункту Б1 базисного условия поставки «Франко завод».

Б2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности

Если потребуется, покупатель обязан получить за свой счет и на свой риск импортную лицензию или иное официальное разрешение и выполнить все таможенные формальности, необходимые для ввоза товара и его транспортировки через любую страну.

Продавец получает необходимые официальные разрешения для экспорта, а покупатель - для импорта. Выполнение этой обязанности имеет большое практическое значение для выполнения внешнеэкономического контракта, поскольку неполучение разрешения на ввоз товара в страну покупателя может повлечь серьезные трудности для покупателя, в том числе дополнительные материальные расходы, но при этом покупатель не освобождается от обязанности уплатить цену, предусмотренную в контракте.

Б3. Договоры перевозки и страхования

а) Договор перевозки

Покупатель обязан за свой счет заключить договор перевозки товара от поименованного порта отгрузки, за исключением случаев, когда договор перевозки заключается продавцом, как указано в пункте А3а).

б) Договор страхования

У покупателя нет обязанности перед продавцом по заключению договора страхования.

Обязанность покупателя по заключению договора перевозки предполагает, что положения этого договора должны находиться в соответствии с положениями договора купли-продажи в отношении порта отгрузки товара, количества и характеристик товара, даты прибытия судна в согласованный порт. Покупатель не только оплачивает перевозку, но и несет риск материальных потерь при наличии не согласованности положений договора купли-продажи и договора перевозки.

В соответствии с пунктом А3а) по просьбе покупателя договор перевозки может заключаться продавцом. Кроме того, продавец заключает этот договор и в том случае, если такова коммерческая практика или покупатель своевременно не дает инструкций. Данная обязанность продавца не является абсолютной, он может отказаться от заключения договора перевозки. Это означает, что стороны договора купли-продажи должны быть внимательны и четко указать обязанности каждой стороны.

Продавца и покупателя не связывают обязательства по заключению договора страхования. Такой договор покупатель заключает сам за свой счет и риск.

Б4. Принятие поставки

Покупатель обязан принять поставку товара, как только он поставлен в соответствии с пунктом А4.

Эта обязанность покупателя обусловлена обязанностью продавца доставить товар в согласованный день или согласованный период времени в указанный порт погрузки товара (см. пункт А4). Приемка товара оформляется соответствующими документами.

Б5. Переход рисков

Покупатель несет все риски утраты или повреждения товара, которые могут возникнуть с момента его поставки в соответствии с пунктом А4.

Если а) покупатель не сообщает наименование судна в соответствии с пунктом Б7, или

б) номинированное покупателем судно не прибыло вовремя с тем чтобы продавец мог действовать в соответствии с пунктом А4, не в состоянии принять товар или прекратило принятие груза ранее времени, о котором было сообщено в соответствии с пунктом Б7;

покупатель несет все риски утраты или повреждения товара:

с согласованной даты, а при отсутствии согласованной даты,

с даты извещения, сделанного продавцом в соответствии с пунктом А7 в рамках согласованного периода, а если такой период не был нотифицирован,

с истечения даты в рамках согласованного периода поставки,

при условии, что товар был явным образом индивидуализирован как товар, являющийся предметом договора.

Следует отметить, что покупатель несет риски утраты или повреждения товаров, во-первых, с момента их поставки продавцом, т.е. с момента помещения товара на борт судна, что является одной из характеристик условий поставки при использовании термина FOB, и, во-вторых, он несет эти риски, если они возникли по его вине или по вине перевозчика. Это прямо следует из текста п. Б5, в котором наличие рисков связывается с ненадлежащим выполнением покупателем своей обязанности направить продавцу извещение определенного содержания в соответствии с пунктом Б7, а также с несвоевременным прибытием судна, неспособностью судна принять груз или досрочным прекращением приемки груза. В пункте Б5 предусмотрено, что данная обязанность покупателя тесно связана с обязанностью продавца по представлению товара в соответствии с договором купли-продажи, т.е. товары должны быть надлежаще обособлены или иным образом идентифицированы как товары по договору.

Б6. Распределение расходов

Покупатель обязан оплатить:

а) все относящиеся к товару расходы с момента его поставки, как предусмотрено в пункте А4, за исключением, если требуется, расходов по выполнению таможенных формальностей для вывоза товара, а также всех налогов, пошлин и сборов, подлежащих уплате при вывозе товара, как предусмотрено в пункте Абб);

б) все дополнительные расходы, возникшие вследствие: ненаправления покупателем надлежащего извещения в соответствии с пунктом Б7, или того, что номинированное покупателем судно не прибыло вовремя, или было не в состоянии принять товар, или прекратило принятие груза до установленного в пункте Б7 времени, при условии, что товар был явным образом индивидуализирован как товар, являющийся предметом договора,

с) если потребуется, все расходы по оплате налогов, пошлин и иных официальных сборов, а также по выполнению таможенных формальностей, подлежащих оплате при ввозе товара, и расходы по его транспортировке через любую страну.

Из содержания пункта Б6 можно заключить, что с момента принятия товара на борт судна покупатель несет все расходы, связанные с этим товаром. Отгрузив товар на борт

судна, продавец выполнил свои обязанности по договору, товар поступил в распоряжение покупателя и этого момента он несет все риски и расходы, связанные с этим товаром.

Более того, покупатель несет и дополнительные расходы, возникшие по его вине и вине перевозчика. Преждевременный переход риска (см. комментарий к пункту B5) к покупателю влечет возникновение у него обязанности по оплате дополнительных расходов по тем же самым основаниям.

Б7. Извещения продавцу

Покупатель обязан передать продавцу надлежащее извещение о наименовании судна, месте погрузки и, если необходимо, об избранном моменте поставки в пределах согласованного периода.

Формулировка данного пункта в редакции Инкотермс-2010 несколько уточнена по сравнению с предыдущей редакцией. В данном пункте предусмотрена важная обязанность покупателя сообщить продавцу данные о названии судна, месте погрузки, т.е. не только о порте, в который прибудет судно, но и о месте погрузки, а также и о моменте поставки. Указанные сведения необходимы продавцу для своевременной доставки товара в согласованный порт и место. В пункте B7 не указано время направления такого извещения, но можно предположить, что такое сообщение должно быть направлено заблаговременно, чтобы продавец имел возможность произвести все необходимые приготовления.

Б8. Доказательство поставки

Покупатель обязан принять доказательства поставки, предоставленные, как предусмотрено в пункте A8.

В пункте A8 указана обязанность продавца представить обычное доказательство поставки товара, а покупатель обязан его принять.

Б9. Инспектирование товара

Покупатель обязан нести расходы по обязательному инспектированию товара перед отгрузкой, за исключением случаев, когда такое инспектирование осуществляется по предписанию властей страны вывоза.

Как отмечалось, в пункте A9 предусмотрено, что проверка товара по количеству, качеству, весу является обязанностью продавца, которая осуществляется перед погрузкой. Иногда власти страны экспорта предписывают инспектирование товара перед погрузкой его на борт судна, чтобы удостовериться в его соответствии контракту. Такой осмотр товара не предполагает его проверку по качеству и иным основаниям в соответствии с пунктом A9 и проводится по инициативе властей. Расходы по этому осмотру несет покупатель.

Б10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы

Покупатель обязан своевременно сообщать продавцу о требованиях в отношении информации по безопасности с тем, чтобы продавец мог действовать в соответствии с пунктом A10.

Покупатель обязан возмещать продавцу возникшие у него расходы и сборы по предоставлению или оказанию содействия в получении документов и информации, как это предусмотрено в пункте A10.

Если потребуется, покупатель обязан своевременно предоставить продавцу или содействовать в получении продавцом, по просьбе продавца, на его риск и за его счет, любых документов и информации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться продавцу для перевозки, вывоза и ввоза товара и для его транспортировки через любую страну.

См. комментарий к пункту B10 базисного условия поставки DDP и FAS.

CFR

Cost and Freight/ Стоимость и фрахт

CFR (с указанием порта назначения) Инкотермс 2010

Данный термин подлежит использованию только для морского или внутреннего водного транспорта.

«Cost and Freight» («Стоимость и фрахт») означает, что продавец поставляет товар на борт судна или предоставляет поставленный таким образом товар. Риск утраты или повреждения товара переходит, когда товар находится на борту судна. Продавец обязан заключить договор и оплачивать все расходы и фрахт, необходимые для доставки товара до поименованного порта назначения.

При использовании терминов CPT, CIP, CFR или CIF продавец выполняет свою обязанность по поставке, когда он передает товар перевозчику, а не когда товар достиг места назначения.

Данный термин содержит два критических пункта, поскольку риск и расходы переходят в двух различных местах. В то время как в договоре всегда определяется порт назначения, тем не менее может не указываться порт отгрузки, когда риск переходит на покупателя. Если порт отгрузки представляет особый интерес для покупателя, сторонам рекомендуется наиболее четко определить его в договоре.

Сторонам также рекомендуется по возможности более четко определить пункт в согласованном порту назначения, поскольку расходы до этого пункта несет продавец. Продавцу рекомендуется обеспечить договоры перевозки, в которых точно отражен такой выбор. Если продавец по его договору перевозки несет расходы по разгрузке в согласованном пункте в порту назначения, продавец не вправе требовать от покупателя возмещения таких расходов, если иное не согласовано сторонами.

Продавец обязан либо поставить товар на борт судна, либо обеспечить предоставление поставленного таким образом товара в месте назначения. Кроме того, продавец обязан либо заключить договор перевозки, либо обеспечить такой договор. Указание на обязанность по «предоставлению» учитывает многочисленные продажи по цепочке, которые часто применяются в торговле сырьевыми товарами.

CFR может быть неподходящим, когда товар передается перевозчику до его размещения на борту судна, например товар в контейнерах, что типично для поставки на терминал. В таких ситуациях целесообразно использование термина CPT.

CFR требует от продавца выполнения таможенных формальностей для вывоза, если таковые применяются. Однако продавец не обязан выполнять таможенные формальности для ввоза, уплачивать импортные пошлины или выполнять иные таможенные формальности при ввозе.

A. Обязанности продавца

A1. Общие обязанности продавца

Продавец обязан в соответствии с договором купли-продажи предоставить покупателю товар, коммерческий счет-инвойс, а также любое иное доказательство соответствия товара условиям договора купли-продажи, которое может потребоваться по условиям договора.

Любой документ, упомянутый в пунктах A1 - A10, может быть заменен эквивалентной электронной записью или процедурой, если это согласовано сторонами или является обычным.

Эта обязанность продавца указана во всех условиях поставки. См. комментарий к базисному условию поставки «Франко завод».

A2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности

Если потребуется, продавец обязан, за свой счет и на свой риск, получить экспортную лицензию или иное официальное разрешение и выполнить все таможенные формальности, необходимые для вывоза товара.

Экспортные лицензии или другие разрешения обычно требуются при поставке только определенных товаров (например, товаров двойного назначения). Продавец обязан знать о необходимости получения лицензии и позаботиться о своевременном получении разрешения. Для того чтобы уменьшить риск, вытекающий из неполучения лицензии, стороны договора купли-продажи зачастую связывают момент вступления договора в силу с моментом получения соответствующего разрешения. Это позволяет продавцу избежать дополнительных расходов, вызванных не выполнением договорных обязательств. Если необходимость получения лицензии возникает уже после вступления внешнеэкономического контракта в силу, в результате распоряжения властей, то риск ее получения и, соответственно, надлежащего выполнения контракта полностью несет продавец. Для уменьшения этого риска можно рекомендовать включение в контракт купли-продажи условий освобождения от ответственности, указав в качестве одного из таких условий односторонние акты государства.

При использовании условий CFR продавец должен выполнить и требуемые таможенные формальности по экспорту товаров.

А3. Договоры перевозки и страхования

а) Договор перевозки

Продавец обязан заключить или обеспечить заключение договора перевозки от поименованного пункта поставки, если он определен, от места поставки до поименованного порта назначения или, если согласовано, до любого пункта в таком порту. Договор перевозки должен быть заключен за счет продавца, на обычных условиях и предусматривать перевозку по обычно принятому направлению на судне такого типа, который обычно используется для перевозки проданного товара.

б) Договор страхования

У продавца нет обязанности перед покупателем по заключению договора страхования. Однако продавец обязан предоставить покупателю, по его просьбе, на его риск и за его счет (при наличии расходов), информацию, необходимую покупателю для получения страхования.

Пункт А3 в данном условии поставки Инкотермс-2010 уточнен по сравнению с предыдущей редакцией рассматриваемого документа.

Во-первых, обязанность продавца - это заключение договора перевозки или обеспечение заключения такого договора. Кто же заключает договор перевозки в том случае, если его не заключает продавец? Можно предположить, что это может быть покупатель, агент, лицо по доверенности.

При такой ситуации договор заключается за счет продавца.

Обязанность продавца заключить договор перевозки отличает условия CFR от FOB (при использовании термина FOB заключение договора перевозки является обязанностью покупателя).

Обращает на себя внимание включение в пункте А3 положений о том, что контракт перевозки должен заключаться «на обычных условиях», «по обычно принятому направлению» и на судне «такого типа, который обычно используется для перевозки проданного товара». Указание в отношении типа судна вполне понятно: уголь, песок и подобный груз можно перевозить только на судне, предназначенном для навалочных грузов; нефть - в танкерах; контейнеры - на контейнеровозе и т.д. Что же касается условия о перевозке «по обычно принятому направлению», то оно требует пояснений. Перевозка товара может производиться по кратчайшему маршруту или околным путем (не прямым), а также с использованием судоходных линий. Пункт А3 говорит об обычном маршруте, т.е. о возможном кратчайшем и удобном пути доставки товара. В отношении же заключения

договора «на обычных условиях» можно отметить, что сроки доставки груза, фрахтовые ставки и пр. должны быть в договоре перевозки такими же, как и применяемые при перевозке аналогичных грузов на такое же расстояние; количество и характер товара обычно определяют вид самого договора перевозки (фрахтуется судно полностью или частично).

Особенностью условия CFR является также отсутствие обязательства у продавца по страхованию груза.

A4. Поставка

Продавец обязан поставить товар либо путем помещения его на борт судна или путем предоставления товара поставленного таким образом. В том и в другом случае продавец обязан поставить товар в согласованную дату или в согласованный период и способом, который является обычным для данного порта.

Формулировка пункта A4 в Инкотермс-2010 существенно уточнена по сравнению с предыдущей редакцией данного документа: если ранее поставка товара считалась осуществленной при помещении товара на борт судна, то теперь она считается осуществленной и при предоставлении товара.

В своих пояснениях составители не дают подробного толкования второму случаю поставки, т.е. предоставлению товара, хотя данная обязанность продавца имеет существенное значение для определения момента выполнения им своих обязательств по договору купли-продажи. В пункте A1 данного условия поставки говорится об общей обязанности продавца «предоставить покупателю товар». Можно предположить, что такое указание вызвано тем, что обязанность перевозки лежит на продавце, но возможен случай, когда этот договор заключается не продавцом, а покупателем. Именно при таких обстоятельствах продавец обязан предоставить покупателю товар. Кроме того, учитывается возможность продажи сырьевых товаров по цепочке, когда отгрузка для последующих покупателей не осуществляется.

В договоре соответствующий срок или период времени должны быть точно указаны. При этом необходимо обратить внимание на то, что при поставке на условиях CFR указывается порт назначения, а не порт отгрузки товара. Определение порта отгрузки товара - это прерогатива продавца: он сам определяет этот порт без согласования с покупателем. Сказанное делает понятным рассмотренные выше положения пункта A3 в отношении договора перевозки: покупатель не должен нести излишние риски из-за отправки товара не кратчайшим путем или на судне, непригодном для перевозки соответствующего груза.

Срок прибытия судна в порт назначения в договоре купли-продажи обычно не указывается. Более того, его не рекомендуется указывать, поскольку продавец уже выполнил свои обязанности по договору, погрузив товар на борт судна, а доставка товара в порт назначения - обязанность перевозчика. Указание в договоре купли-продажи срока прибытия судна в порт назначения может быть истолковано в качестве обязанности продавца, а это будет противоречить другим условиям CFR.

A5. Переход рисков

Продавец несет все риски утраты или повреждения товара до момента его поставки в соответствии с пунктом A4, за исключением рисков утраты или повреждения при обстоятельствах, указанных в пункте B5.

Данная обязанность продавца тесно увязана с обязанностями покупателя путем ссылки на пункт B5. Это означает, что риски утраты и повреждения товаров могут перейти и ранее момента помещения товара на борт судна, если покупатель не дал надлежащего извещения о сроке погрузки или о порте назначения.

A6. Распределение расходов

Продавец обязан оплатить:

а) все относящиеся к товару расходы до момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением расходов, оплачиваемых покупателем, как это предусмотрено в пункте Бб; и

б) фрахт и иные указанные в пункте А3а) расходы, включая расходы по погрузке товара на борт судна и любые сборы в связи с выгрузкой товара в согласованном порту разгрузки, которые по договору перевозки возложены на продавца; и

с) если требуется, расходы по выполнению таможенных формальностей, необходимых для вывоза товара, а также пошлины, налоги и сборы, уплачиваемые при вывозе, а также расходы по его перевозке через любую страну, если они по условиям договора перевозки возложены на продавца.

Пункт А6 условия поставки CFR содержит общее правило об оплате продавцом всех расходов, связанных с товарами, до момента их поставки, т.е. до момента помещения товара на борт судна или предоставления товара покупателю. Поскольку обязанностью продавца является заключение договора перевозки, то все расходы по фрахту он оплачивает за свой счет. Оплачивает продавец также все расходы по погрузке товаров на борт судна и все сборы по разгрузке в согласованном порту разгрузки, если это было предусмотрено в договоре перевозки. Данное положение пункта А6 позволяет сделать вывод, что обязанности продавца по условиям CFR возникают не только из договора купли-продажи, но и из договора перевозки, поскольку в последнем может быть предусмотрена оплата продавцом не только погрузочных работ в порту доставки, но и разгрузочных работ в порту назначения. Перевозчик обычно не производит погрузочно-разгрузочных работ за свой счет, хотя в договоре перевозки может быть предусмотрено иное. Как правило, погрузка осуществляется за счет продавца, а разгрузка - за счет покупателя и такое разделение обязанностей вытекает из сущности торговой операции. Если учесть, что все обязанности по поставке товара заканчиваются для продавца помещением товара на борт судна, то обязанность по оплате расходов по разгрузке судна будет для него дополнительным обременением и при заключении договора перевозки он не должен брать на себя такую обязанность или же согласовать ее с покупателем.

Следует обратить внимание, что момент перехода рисков и распределение расходов при данном условии поставки не совпадают: риски переходят к покупателю в момент поставки, а расходы продавец может нести и по выгрузке товара, и по сборам, связанным с выгрузкой.

При международной перевозке продавец в соответствии с положениями пункта А6 оплачивает все расходы по выполнению таможенных формальностей, а также все пошлины, налоги и другие сборы, оплачиваемые при экспорте. Данная обязанность продавца полностью отвечает положениям пункта А2. Однако следует обратить внимание, что пункт А6 предусматривает также оплату всех пошлин, налогов и других сборов, взимаемых при транзите товаров через любую страну, если это указано в контракте перевозки. Транзит товаров через территорию третьего государства обычно осуществляется без взимания каких-либо пошлин, сборов и применения мер экономической политики. В большинстве стран мира транзитные тарифы отменены. Из сказанного можно заключить, что в весьма редких случаях в контракте морской перевозки может быть предусмотрена вышеуказанная обязанность продавца.

А7. Извещения покупателю

Продавец обязан передать покупателю надлежащее извещение, позволяющее покупателю принять меры, обычно необходимые для того, чтобы он мог осуществить принятие товара.

Направление сообщения о доставке товара - обычная обязанность продавца, которая выполняется при любых условиях сделки купли-продажи, которая сопровождается соответствующим доказательством (см. пункт А8). В обязанность продавца включается также направление и других сообщений, которые необходимы для принятия мер покупателем по получению товара. В пункте А7 не указано содержание таких сообщений, но можно предположить, что это сообщения о названии судна, дате или периоде времени прибытия судна в порт назначения, поскольку к этому сроку покупатель должен

подготовиться к разгрузке товара, вывозу его с территории порта или складированию.

В данном пункте не предусмотрен срок направления покупателю этих сообщений, однако, учитывая правила пункта А8, можно заключить, что эти сообщения должны быть отправлены немедленно после погрузки товара на борт судна. Задержка с отправкой этих сообщений может привести к дополнительным расходам для покупателя и, соответственно, к отнесению этих расходов за счет продавца.

А8. Документ поставки

Продавец обязан за свой счет своевременно предоставить покупателю обычный транспортный документ до согласованного порта назначения.

Такой транспортный документ должен охватывать товар по договору и быть датированным в пределах согласованного периода отгрузки, предоставлять покупателю право требования груза от перевозчика в порту назначения и, если не согласовано иное, позволить покупателю продать товар в период транзита путем передачи документа последующему покупателю или путем извещения перевозчика.

Если транспортный документ является оборотным и выдан в нескольких оригиналах, покупателю должен быть передан полный комплект оригиналов.

Поскольку продавец заключает договор перевозки и производит погрузку товара, то он получает и соответствующий транспортный документ. В качестве примера такого транспортного документа можно назвать оборотный коносамент, необоротную транспортную накладную, документ для внутренних водных путей. Об этих документах см. комментарий к пункту А8 базисного условия поставки «Франко перевозчик».

В пункте А8 упоминается о возможности выдачи транспортного документа в нескольких оригиналах. Обязанностью продавца является передача покупателю всех экземпляров этого документа. Передача всех оригиналов имеет значение для покупателя, поскольку исключает возможность получения груза третьими лицами, в распоряжении которых может оказаться один из оригиналов транспортного документа. Практически речь идет о том, что продавец обязан придерживаться принципа честной и добросовестной деловой практики, зафиксированного в Принципах договорного права УНИДРУА, а также в Европейских принципах контрактного права.

А9. Проверка, упаковка, маркировка

Продавец обязан нести все расходы, связанные с проверкой товара (проверка качества, измерение, взвешивание, подсчет), необходимой для поставки товара с соответствием с пунктом А4, а также расходы по инспектированию товара перед отгрузкой, которое предписывается властями страны вывоза.

Продавец обязан за свой счет обеспечить упаковку товара, за исключением случаев, когда в данной отрасли торговли обычно принято отгружать указанный в договоре товар без упаковки. Продавец может упаковать товар таким образом, как это необходимо для его перевозки, если только покупатель до заключения договора не известит продавца о специфических требованиях к упаковке. Маркировка упакованного товара должна быть осуществлена надлежащим образом.

Пункт А9 условия CFR дословно повторяет пункт А9 условия DAP, DAT, FAS и других (см. комментарий к данному пункту условия FCA - «Франко перевозчик»).

А10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы

Если потребуется, продавец обязан своевременно предоставить покупателю или оказать ему содействие в получении, по просьбе покупателя, на его риск и за его счет, документов и информации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться покупателю для ввоза товара и/или его транспортировки до конечного пункта назначения.

Продавец обязан возместить покупателю все расходы и сборы, понесенные покупателем при получении или предоставлении содействия в получении документов и информации, как предусмотрено в пункте Б10.

Данная помощь оказывается только по просьбе покупателя и за его счет и риск. Такая же обязанность продавца указана и в других условиях (например, FAS, CIF).

Б. Обязанности покупателя

Б1. Общие обязанности покупателя

Покупатель обязан уплатить цену товара, как это предусмотрено в договоре купли-продажи.

Любой документ, упомянутый в пунктах Б1 - Б10, может быть в виде эквивалентной электронной записи или иной процедуры, если это согласовано сторонами или является обычным.

Как при всех условиях, предусмотренных в Инкотермс-2010, это основная обязанность покупателя. Размер суммы, подлежащей оплате, указывается в договоре купли-продажи, равно как и все условия платежа. См. также комментарий к пункту Б1 базисного условия поставки «Франко завод».

Б2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности

Если потребуется, покупатель обязан получить за свой счет и на свой риск импортную лицензию или иное официальное разрешение и выполнить все таможенные формальности, необходимые для ввоза товара и его транспортировки через любую страну.

Продавец получает необходимые официальные разрешения для экспорта, а покупатель - для импорта. Выполнение этой обязанности имеет большое практическое значение для выполнения внешнеэкономического контракта, поскольку неполучение разрешения на ввоз товара в страну покупателя может повлечь серьезные трудности для покупателя, в том числе дополнительные материальные расходы, но при этом покупатель не освобождается от обязанности уплатить цену, предусмотренную в контракте.

Б3. Договоры перевозки и страхования

а) Договор перевозки

У покупателя нет обязанности перед продавцом по заключению договора перевозки.

б) Договор страхования

У покупателя нет обязанности перед продавцом по заключению договора страхования. Однако покупатель обязан предоставить продавцу, по его просьбе, необходимую информацию для обеспечения страхования.

Договор перевозки в соответствии с пунктом А3 заключает продавец до порта назначения или до любого пункта в таком порту. Соответственно, у покупателя нет обязанности по заключению договора перевозки.

Продавца и покупателя не связывают обязательства по заключению договора страхования. Такой договор покупатель заключает сам за свой счет и риск.

Б4. Принятие поставки

Покупатель обязан принять поставку товара, как только он поставлен в соответствии с пунктом А4, и принять товар от перевозчика в поименованном порту назначения.

В пункте Б4 указаны две обязанности покупателя - принять поставленный товар и получить его от перевозчика.

Следует напомнить, что пункт А4 предусматривает поставку продавцом товара на борт судна в порту отгрузки и в согласованное время. Если продавец сделал это, то он выполнил свою основную обязанность по договору купли-продажи, и продавец обязан

принять этот товар. Принятие товара совпадает по времени с помещением товара на борт судна.

Приятие товара от перевозчика связано с прибытием судна в порт назначения и производится в порту назначения. На данное обстоятельство стороны договора купли-продажи должны обратить внимание, поскольку поставка товара и переход рисков происходят в различные моменты.

Покупатель должен быть заинтересован в своевременном получении товара, поскольку задержка в получении влечет простой судна и, соответственно, дополнительные расходы для покупателя (демередж).

Б5. Переход рисков

Покупатель несет все риски утраты или повреждения товара с момента его поставки в соответствии с пунктом А4.

При невыполнении покупателем обязанности по предоставлению извещения в соответствии с пунктом В7, он несет все риски утраты или повреждения товара, начиная с согласованной даты или с даты, когда истек согласованный период поставки, при условии, что товар был явным образом индивидуализирован как товар, являющийся предметом договора.

Положения пункта Б5 сформулированы одинаково и в условиях CFR, CIP и в условиях СРТ. См. комментарий к пункту Б5 условия СРТ.

Б6. Распределение расходов

Покупатель обязан, при соблюдении положений пункта А3а), оплатить:

а) все относящиеся к товару расходы с момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением, если это требуется, расходов по выполнению таможенных формальностей для вывоза товара, а также налогов, сборов и иных расходов, подлежащих уплате при вывозе, как предусмотрено в пункте А6с);

б) все относящиеся к товару расходы и сборы во время транзита до его прибытия в согласованный порт назначения, если только такие расходы и сборы не относятся по договору перевозки к продавцу;

с) расходы по выгрузке, если только такие расходы не относятся на продавца по договору перевозки;

д) любые дополнительные расходы, возникшие вследствие ненаправления продавцом извещения в соответствии с пунктом В7, с согласованной даты или с даты истечения согласованного периода для отгрузки, при условии, что товар был явным образом индивидуализирован как товар, являющийся предметом договора;

е) если требуется, расходы по оплате налогов, пошлин и иных официальных сборов, а также по выполнению таможенных формальностей, подлежащих оплате при ввозе товара, и расходы по его транспортировке через любую страну, если только такие расходы и сборы не относятся по договору перевозки на продавца.

Содержание пункта Б6 тесно увязано с содержанием пунктов А4, Б5 и Б7.

Из содержания пункта Б6 можно заключить, что с момента помещения товара на борт судна покупатель несет все расходы, связанные с этим товаром. Отгрузив товар на борт судна, продавец выполнил свои обязанности по договору, товар поступил в распоряжение покупателя и этого момента он несет все риски и расходы, связанные с этим товаром.

Более того, покупатель несет и дополнительные расходы, возникшие по его вине и вине перевозчика. Преждевременный переход риска (см. комментарий к пункту Б5) к покупателю влечет возникновение у него обязанности по оплате дополнительных расходов по тем же самым основаниям.

Определяющим является пункт А4, поскольку он устанавливает момент поставки товара - помещения его на борт судна. С этим моментом связан переход рисков от продавца к покупателю (пункт Б5) и, соответственно, распределение расходов. К расходам покупателя отнесены все расходы, связанные с товарами с момента их погрузки борт судна. Это положение носит обобщенный характер и уточняется в последующих формулировках п. Б6:

во-первых, покупатель несет все расходы во время нахождения товара в пути. Это означает, что товар может быть переадресован, продан за счет покупателя; наконец, судно может сесть на мель, может произойти столкновение и т.д., возникающие при этом расходы также оплачивает покупатель. В договоре перевозки может быть предусмотрено иное, то есть оплата таких расходов продавцом;

во-вторых, покупатель оплачивает разгрузку товара с судна, в том числе лихтерные и причальные сборы. Лихтерные сборы оплачиваются в случае производства разгрузки с помощью лихтеров, а причальные - за использование причала и при обработке грузов на пристани. При заключении договора перевозки покупатель должен уделить внимание данному пункту договора, поскольку возможен вариант оплаты таких расходов продавцом;

в-третьих, покупатель несет все дополнительные расходы, которые являются результатом не направления сообщения, предусмотренного в пункте Б7. Данное положение тесно связано с содержанием пункта Б5, предусматривающего переход рисков от продавца к покупателю;

в-четвертых, при международной перевозке он оплачивает все налоги и сборы, взимаемые при импорте или транзите товаров через территорию третьего государства. Наличие этой обязанности покупателя зависит от положений контракта перевозки, в котором может быть зафиксировано иное, то есть возложение этой обязанности на продавца. В обязанности покупателя входит и выполнение таможенных формальностей при импорте товара (см. также комментарий к пункту Б2).

См. также комментарий к пункту Б6 условия СРТ.

Б7. Извещения продавцу

Если покупатель вправе определить время для отгрузки товара и/или пункт получения товара в поименованном порту назначения, он обязан передать продавцу надлежащее извещение об этом.

На содержание данного пункта следует обратить внимание, поскольку в нем предусматривается обязанность покупателя направить извещение продавцу только в том случае, если покупатель определяет время отгрузки товара и/или пункт получения товара в порту назначения.

В соответствии с пунктом А3 продавец заключает договор перевозки, но при этом предусматривается возможность согласования пункта поставки и пункта в порту назначения. Кроме того, в соответствии с пунктом А4 дата поставки товара также согласовывается. Эта дата и пункт получения товара от перевозчика в порту назначения и должны являться предметом извещения, которое направляется покупателем продавцу.

В пункте Б7 не указано время направления такого извещения, но можно предположить, что такое сообщение должно быть направлено заблаговременно, чтобы продавец имел возможность произвести все необходимые приготовления.

Б8. Доказательство поставки

Покупатель обязан принять транспортный документ, выданный в соответствии с пунктом А8, если он соответствует договору.

В пункте А8 предусмотрена обязанность продавца предоставить покупателю транспортный документ, а покупатель обязан принять его. Транспортный документ должен

соответствовать договору.

В комментарии к пункту Б8 условия СРТ уже отмечалось, что содержание данного пункта достаточно лаконично и составители документа не указали, какому именно договору должен соответствовать документ, т.е. договору купли-продажи или договору перевозки. Можно лишь предположить, что транспортный документ должен соответствовать договору перевозки.

Б9. Инспектирование товара

Покупатель обязан нести расходы по обязательному инспектированию товара перед погрузкой, за исключением случаев, когда такое инспектирование осуществляется по предписанию властей страны вывоза.

Как отмечалось, в пункте А9 предусмотрено, что проверка товара по количеству, качеству, весу является обязанностью продавца, которая осуществляется перед погрузкой. Иногда власти страны экспорта предписывают инспектирование товара перед погрузкой его на борт судна, чтобы удостовериться в его соответствии контракту. Такой осмотр товара не предполагает его проверку по качеству и иным основаниям в соответствии с пунктом А9 и проводится по инициативе властей. Расходы по этому осмотру несет покупатель.

Б10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы

Покупатель обязан своевременно сообщать продавцу о требованиях в отношении информации по безопасности с тем, чтобы продавец мог действовать в соответствии с пунктом А10.

Покупатель обязан возмещать продавцу возникшие у него расходы и сборы по предоставлению или оказанию содействия в получении документов и информации, как это предусмотрено в пункте А10.

Если потребуются, покупатель обязан своевременно предоставить продавцу или содействовать в получении продавцом, по просьбе продавца, на его риск и за его счет, любых документов и информации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться продавцу для перевозки, вывоза и ввоза товара и для его транспортировки через любую страну.

См. комментарий к пункту Б10 базисного условия поставки DDP и FAS.

CIF

Cost, Insurance and Freight / Стоимость, страхование и фрахт

CIF (с указанием порта назначения) Инкотермс 2010

Данный термин подлежит использованию только для морского или внутреннего водного транспорта.

«Cost, Insurance and Freight» (Стоимость, страхование и фрахт) означает, что продавец поставляет товар на борт судна или предоставляет поставленный таким образом товар. Риск утраты или повреждения товара переходит, когда товар находится на борту судна. Продавец обязан заключить договор и оплачивать все расходы и фрахт, необходимые для доставки товара до поименованного порта назначения.

Продавец также заключает договор страхования, покрывающий риск утраты или повреждения товара во время перевозки. Покупателю следует учесть, что согласно CIF продавец обязан обеспечить страхование только с минимальным покрытием. При желании

покупателя иметь больше защиты путем страхования, ему необходимо либо ясно согласовать это с продавцом, либо осуществить за свой счет дополнительное страхование.

При использовании терминов CPT, CIP, CFR или CIF продавец выполняет свою обязанность по поставке, когда он передает товар перевозчику определенным в избранном термине способом, однако не тогда, когда товар достиг места назначения.

Данный термин содержит два критических пункта, поскольку риск и расходы переходят в

двух различных местах. В то время как в договоре всегда определяется порт назначения, может не указываться порт отгрузки, когда риск переходит на покупателя. Если порт отгрузки представляет особый интерес для покупателя, сторонам рекомендуется наиболее четко определить его в договоре.

Сторонам также рекомендуется по возможности более точно определить пункт в согласованном порту назначения, поскольку расходы до этого пункта несет продавец. Продавцу рекомендуется обеспечить договоры перевозки, в которых точно отражен такой выбор. Если продавец по его договору перевозки несет расходы по разгрузке в согласованном пункте в порту назначения, продавец не вправе требовать от покупателя возмещения таких расходов, если иное не согласовано сторонами.

Продавец обязан либо поставить товар на борт судна, либо обеспечить предоставление поставленного таким образом товара в месте назначения. Кроме того, продавец обязан либо заключить договор перевозки либо обеспечить такой договор. Указание на обязанность по «предоставлению» учитывает многочисленные продажи по цепочке, которые применяются часто в торговле сырьевыми товарами.

CIF может быть неподходящим, когда товар передается перевозчику до его размещения на борту судна, например, товар в контейнерах, что типично для поставки на терминал. В таких ситуациях целесообразно использование термина CIP.

CIF требует от продавца выполнения таможенных формальностей для вывоза, если таковые применяются. Однако продавец не обязан выполнять таможенные формальности для ввоза, уплачивать импортные пошлины или выполнять иные таможенные формальности при ввозе.

A. Обязанности продавца

A1. Общие обязанности продавца

Продавец обязан в соответствии с договором купли-продажи предоставить покупателю товар, коммерческий счет-инвойс, а также любое иное доказательство соответствия товара условиям договора купли-продажи, которое может потребоваться по условиям договора.

Любой документ, упомянутый в пунктах A1 - A10, может быть заменен эквивалентной электронной записью или процедурой, если это согласовано сторонами или является обычным.

Эта обязанность продавца указана во всех условиях поставки. См. комментарий к базисному условию поставки «Франко завод».

A2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности

Если потребуется, продавец обязан, за свой счет и на свой риск, получить экспортную лицензию или иное официальное разрешение и выполнить все таможенные формальности, необходимые для вывоза товара.

Экспортные лицензии или другие разрешения обычно требуются при поставке только определенных товаров (например, товаров двойного назначения). Продавец обязан знать о необходимости получения лицензии и позаботиться о своевременном получении разрешения. Для того чтобы уменьшить риск, вытекающий из неполучения лицензии, стороны договора купли-продажи зачастую связывают момент вступления

договора в силу с моментом получения соответствующего разрешения. Это позволяет продавцу избежать дополнительных расходов, вызванных не выполнением договорных обязательств. Если необходимость получения лицензии возникает уже после вступления внешнеэкономического контракта в силу, в результате распоряжения властей, то риск ее получения и, соответственно, надлежащего выполнения контракта полностью несет продавец. Для уменьшения этого риска можно рекомендовать включение в контракт купли-продажи условий освобождения от ответственности, указав в качестве одного из таких условий односторонние акты государства.

При использовании условий CIF продавец должен выполнить и требуемые таможенные формальности по экспорту товаров.

A3. Договоры перевозки и страхования

a) Договор перевозки

Продавец обязан заключить или обеспечить заключение договора перевозки от поименованного пункта поставки, если он определен, от места поставки до поименованного порта назначения или, если согласовано, до любого пункта в таком порту. Договор перевозки должен быть заключен за счет продавца, на обычных условиях и предусматривать перевозку по обычно принятому направлению на судне такого типа, который обычно используется для перевозки проданного товара.

b) Договор страхования

Продавец обязан за свой счет осуществить страхование груза, соответствующее, по крайней мере, минимальному покрытию, как это предусмотрено пунктом «С» Институтских условий страхования грузов (Cargo Clause) (LMA/IUA) или иными подобными условиями. Договор страхования должен быть заключен со страховщиком или со страховой компанией, имеющими хорошую репутацию, и предоставлять покупателю или любому лицу, имеющему страховой интерес в товаре, право требования непосредственно к страховщику.

По требованию покупателя продавец обязан, при условии предоставления покупателем необходимой информации, требуемой продавцом, осуществить за счет покупателя дополнительное страхование, которое возможно получить, например как предусмотрено пунктом «А» или «В» Институтских условий страхования грузов (LMA/IUA) или иными подобными условиями, и/или покрытие, соответствующее Институтским условиям о военных действиях, и/или Институтским условиям (LMA/IUA) о забастовках или иными подобными условиями.

Страхование должно покрывать как минимум предусмотренную в договоре купли-продажи цену плюс 10% (т.е. 110%) и осуществляться в валюте договора купли-продажи.

Страхование должно обеспечивать товар, начиная от пункта поставки, как предусмотрено в пунктах A4 и A5 и, по крайней мере, до поименованного порта назначения.

Продавец обязан предоставить покупателю страховой полис или иное доказательство страхового покрытия.

Кроме того, продавец обязан предоставить покупателю, по просьбе покупателя, на его риск и за его счет (при наличии расходов) информацию, которая может потребоваться покупателю для обеспечения дополнительного страхования.

Что касается договора перевозки, то см. комментарий к пункту A3 условия CFR.

Заключение же договора страхования оговаривается в условиях CIF довольно подробно, поскольку только в этих условиях морской перевозки заключение такого договора включено в обязанность продавца.

В пункте A3 b) предусмотрены такие обязанности продавца:

он обязан заключить договор страхования за свой счет;

предоставить покупателю страховой полис или иное доказательство страхового

покрытия;

предоставить покупателю по его просьбе информацию, которая может потребоваться для обеспечения дополнительного страхования.

Требования к договору страхования обычно содержатся во внутреннем праве всех государств. Глава XV Кодекса торгового мореплавания Российской Федерации (в дальнейшем - КТМ) регламентирует договор морского страхования. Статья 246 данного Кодекса определяет, что «По договору морского страхования страховщик обязуется за обусловленную плату (страховую премию) при наступлении предусмотренных договором морского страхования опасностей или случайностей, которым подвергается объект страхования (страхового случая), возместить страхователю или иному лицу, в пользу которого заключен такой договор (выгодоприобретателю) понесенные убытки».

По условиям CIF продавец является страхователем и заключает договор страхования с соблюдением определенных условий. К таким условиям относятся требования в отношении суммы страхового покрытия и требования в отношении страхователя.

Сумма страхового покрытия должна быть минимальной. В пункте А3 b) указано, что минимальное страховое покрытие должно покрывать цену, предусмотренную в договоре, плюс 10% (то есть 110%), и оно должно осуществляться в валюте договора. Российский страхователь должен учитывать императивные требования КТМ в отношении страховой суммы: страховая сумма не может превышать действительную стоимость груза в момент заключения договора морского страхования (часть 2 статьи 259); если страховая сумма превышает страховую стоимость имущества, то договор морского страхования является недействительным в той части страховой суммы, которая превышает страховую стоимость (часть 3 статьи 259); если страховая сумма объявлена ниже страховой стоимости имущества, размер страхового возмещения уменьшается пропорционально отношению страховой суммы к страховой стоимости (часть 4 статьи 259).

При сравнении положения пункта А3 (в) условия CIF и положения статьи 259 КТМ можно отметить, что между ними имеется определенное расхождение в понимании минимальной страховой суммы. Минимальное покрытие по Инкотермс-2010 определяется в соответствии с Условиями страхования грузов Института лондонских страховщиков. Данный Институт существует с 1884 г., представляет собой ассоциацию страховых компаний и в основном занимается вопросами морского страхования.

Практически Условия страхования грузов представляют собой международный стандарт. Этот стандарт предусматривает три группы условий - А, В и С: группа «С» - покрывается полностью ущерб, возникший в результате утраты или повреждения товара при пожаре или взрыве, затопления, посадки судна на мель, оседании его на дно, при столкновении с любыми внешними объектами, при разгрузке товара в порту бедствия; группа «В» - покрывается дополнительно ущерб, который причинен землетрясением, извержением вулкана или ударом молнии, а также попаданием груза за борт судна, проникновением воды в место нахождения груза, утратой груза; группа «А» предусматривает возмещение ущерба, причиненного различными событиями, исключая при этом возмещение ущерба, возникшего в результате применения ядерного оружия, банкротства или финансовой несостоятельности перевозчика, ненадлежащей упаковки и пр. Условия страхования грузов А, В и С во всех группах фиксируют возмещение полной суммы ущерба, но указывают, что «иногда 10% этими Условиями и Инкотермс-2010 имеется различие: Условия говорят о полном возмещении ущерба и о возможности добавить 10% к сумме возмещения».

Сказанное позволяет сделать вывод, что несмотря на то, что в пункте А3 CIF делается прямая отсылка к Условиям страхования грузов, между покрытием, а Инкотермс - об обязательном покрытии в размере 110%.

Поскольку договор страхования заключается продавцом, то он должен учитывать эти различия и, несомненно, принимать во внимание установления национального законодательства. В рассматриваемом пункте условия CIF предусмотрено, что продавец

должен заключить договор страхования с действием с момента помещения товара на борт судна до порта назначения.

Как указывалось выше, вторая обязанность продавца в отношении договора страхования заключается в предоставлении покупателю страхового полиса или иного доказательства страхового покрытия. Страховой полис выдается страховщиком и представляет собой документ, который свидетельствует о наличии договора страхования, и содержит подробные сведения о покрываемых рисках. Он является ценной бумагой. Владелец страхового полиса при наступлении страхового случая имеет право обратиться к страховщику за возмещением убытков.

Поскольку продавец обязан передать покупателю страховой полис, то можно заключить, что договор страхования должен быть заключен продавцом (страхователем) в пользу покупателя (выгодоприобретателя). КТМ РФ устанавливает (статья 253), что

«1. Договор морского страхования может быть заключен страхователем в свою пользу или в пользу выгодоприобретателя независимо от того, указано имя или наименование выгодоприобретателя в договоре морского страхования.

2. При заключении договора морского страхования без указания имени или наименования выгодоприобретателя страховщик выдает страхователю страховой полис или иной страховой документ на имя предъядателя».

Заключение договора морского страхования может быть подтверждено не только страховым полисом, но и другими документами, например, страховым сертификатом.

В условии CIF не содержится никаких указаний в отношении способа и времени передачи продавцом покупателю доказательства страхового покрытия. Можно только предположить, что документ должен передаваться таким же способом, как и доказательство поставки, а время передачи ограничено временем нахождения товара в пути.

Можно рекомендовать, чтобы продавец и покупатель оговорили данные моменты при заключении договора купли-продажи.

По просьбе покупателя продавец обязан предоставить ему информацию, которая может потребоваться для осуществления дополнительного страхования.

См. также комментарий к пункту A3 условия поставки CIF.

A4. Поставка

Продавец обязан поставить товар либо путем помещения его на борт судна или путем предоставления товара поставленного таким образом. В том и в другом случае продавец обязан поставить товар в согласованную дату или в согласованный период и способом, который является обычным для данного порта.

См. комментарий к пункту A4 условия поставки CFR.

A5. Переход рисков

Продавец несет все риски утраты или повреждения товара до момента его поставки в соответствии с пунктом A4, за исключением рисков утраты или повреждения при обстоятельствах, указанных в пункте B5.

Пункт A5 в условиях CIF сформулирован также как и в условиях CFR (см. комментарий к этому пункту по условиям CFR).

A6. Распределение расходов

Продавец обязан оплатить:

а) все относящиеся к товару расходы до момента его поставки в соответствии с пунктом A4, за исключением расходов, оплачиваемых покупателем, как это предусмотрено в пункте B6; и

б) фрахт и иные указанные в пункте А3а) расходы, включая расходы по погрузке товара на борт судна и любые сборы в связи с выгрузкой товара в согласованном порту разгрузки, которые по договору перевозки возложены на продавца; и

с) расходы по страхованию, указанные в пункте А3б);

д) если потребуется, расходы по выполнению таможенных формальностей, необходимых для вывоза товара, а также пошлины, налоги и сборы, уплачиваемые при вывозе, а также расходы по его перевозке через любую страну, если они по условиям договора перевозки возложены на продавца.

Пункт А6 содержит как положения, которые предусмотрены в других базисных условиях, так и положения, характерные лишь для условия CIF. К последним относятся:

а) правила в отношении оплаты расхода по фрахту и погрузке товара на борт судна. Продавец несет расходы только по фрахту и погрузке товара, он не оплачивает разгрузку товара в порту назначения, а также сборы, связанные с разгрузкой, если только в договоре перевозки не будет предусмотрено иное. Таким образом, оплата расходов по разгрузке товаров в порту назначения не является безусловной обязанностью продавца, она возникает из договора перевозки, а не из договора купли-продажи;

б) положения по оплате расходов по страхованию товара, поскольку заключение договора страхования входит в обязанности продавца (см. Комментарий к пункту А3б)).

При международных перевозках на продавца возлагаются все расходы по выполнению таможенных формальностей, предусмотренных при экспорте. Однако продавец может уплачивать и расходы по транзиту, если это предусмотрено в контракте перевозки. Продавец должен внимательно относиться к условиям контракта перевозки, чтобы дополнительные расходы по транзиту не оказались для него неожиданными. Сказанное полностью относится и к расходам по выгрузке товара, а также к расходам по выполнению таможенных формальностей и сборов, подлежащих оплате при вывозе товара.

А7. Извещения покупателю

Продавец обязан передать покупателю надлежащее извещение, позволяющее покупателю принять меры, обычно необходимые для того, чтобы он мог осуществить принятие товара.

См. Комментарий к пункту А7 условия поставки CFR.

А8. Документ поставки

Продавец обязан за свой счет своевременно предоставить покупателю обычный транспортный документ до согласованного порта назначения.

Такой транспортный документ должен охватывать товар по договору и быть датированным в пределах согласованного периода отгрузки, предоставлять покупателю право требования груза от перевозчика в порту назначения и, если не согласовано иное, позволить покупателю продать товар в период транзита путем передачи документа последующему покупателю или путем извещения перевозчика.

Если транспортный документ является оборотным и выдан в нескольких оригиналах, покупателю должен быть передан полный комплект оригиналов.

Поскольку продавец заключает договор перевозки и производит погрузку товара, то он получает и соответствующий транспортный документ. В качестве примера такого транспортного документа можно назвать оборотный коносамент, необоротную транспортную накладную, документ для внутренних водных путей. Об этих документах см. комментарий к пункту А8 базисного условия поставки «Франко перевозчик».

См. также комментарий к пункту А8 условия поставки CFR.

А9. Проверка, упаковка, маркировка

Продавец обязан нести все расходы, связанные с проверкой товара (проверка качества,

измерение, взвешивание, подсчет), необходимой для поставки товара с соответствии с пунктом А4, а также расходы по инспектированию товара перед отгрузкой, которое предписывается властями страны вывоза.

Продавец обязан за свой счет обеспечить упаковку товара, за исключением случаев, когда в данной отрасли торговли обычно принято отгружать указанный в договоре товар без упаковки. Продавец может упаковать товар таким образом, как это необходимо для его перевозки, если только покупатель до заключения договора не известит продавца о специфических требованиях к упаковке. Маркировка упакованного товара должна быть осуществлена надлежащим образом.

Пункт А9 условия CIF дословно повторяет пункт А9 условия DAP, DAT и других (см. комментарий к данному пункту условия FCA - «Франко перевозчик»).

А10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы

Если потребуются, продавец обязан своевременно предоставить покупателю или оказать ему содействие в получении, по просьбе покупателя, на его риск и за его счет, документов и информации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться покупателю для ввоза товара и/или его транспортировки до конечного пункта назначения.

Продавец обязан возместить покупателю все расходы и сборы, понесенные покупателем при получении или предоставлении содействия в получении документов и информации, как предусмотрено в пункте В10.

Данная помощь оказывается только по просьбе покупателя и за его счет и риск. Такая же обязанность продавца указана и в других условиях (например, CFR, FOB).

Б. Обязанности покупателя

Б1. Общие обязанности покупателя

Покупатель обязан уплатить цену товара, как это предусмотрено в договоре купли-продажи.

Любой документ, упомянутый в пунктах Б1 - В10, может быть в виде эквивалентной электронной записи или иной процедуры, если это согласовано сторонами или является обычным.

Как при всех условиях, предусмотренных в Инкотермс-2010, это основная обязанность покупателя. Размер суммы, подлежащей оплате, указывается в договоре купли-продажи, равно как и все условия платежа. См. также комментарий к пункту В1 базисного условия поставки «Франко завод».

Б2. Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности

Если потребуются, покупатель обязан получить за свой счет и на свой риск импортную лицензию или иное официальное разрешение и выполнить все таможенные формальности, необходимые для ввоза товара и его транспортировки через любую страну.

См. комментарий к пункту В2 условия поставки CFR.

Б3. Договоры перевозки и страхования

а) Договор перевозки

У покупателя нет обязанности перед продавцом по заключению договора перевозки.

б) Договор страхования

У покупателя нет обязанности перед продавцом по заключению договора страхования. Однако покупатель обязан предоставить продавцу, по его просьбе, необходимую информацию для обеспечения дополнительного страхования, требуемого покупателем, как предусмотрено в пункте А3б).

Договор перевозки в соответствии с пунктом А3 заключает продавец до порта назначения или до любого пункта в таком порту. Соответственно, у покупателя нет обязанности по заключению договора перевозки.

В соответствии с пунктом А3 договор страхования заключается продавцом. Обязанность покупателя ограничена только предоставлением информации, которая может потребоваться продавцу для осуществления дополнительного страхования. Дополнительное страхование производится только по просьбе покупателя.

Б4. Принятие поставки

Покупатель обязан принять поставку товара, как только он поставлен в соответствии с пунктом А4, и принять товар от перевозчика в поименованном порту назначения.

См. Комментарий к пункту Б4 условия поставки CFR.

Б5. Переход рисков

Покупатель несет все риски утраты или повреждения товара с момента его поставки в соответствии с пунктом А4.

При невыполнении покупателем обязанности по предоставлению извещения в соответствии с пунктом В7, он несет все риски утраты или повреждения товара, начиная с согласованной даты или с даты, когда истек согласованный период поставки, при условии, что товар был явным образом индивидуализирован как товар, являющийся предметом договора.

Положения пункта Б5 сформулированы одинаково и в условиях CFR, CIP и в условиях CPT. См. комментарий к пункту Б5 условия CPT.

Б6. Распределение расходов

Покупатель обязан, при соблюдении положений пункта А3а), оплатить:

a) все относящиеся к товару расходы с момента его поставки в соответствии с пунктом А4, за исключением, если это требуется, расходов по выполнению таможенных формальностей для вывоза товара, а также налогов, сборов и иных расходов, подлежащих уплате при вывозе, как предусмотрено в пункте Абс);

b) все относящиеся к товару расходы и сборы во время транзита до его прибытия в согласованный порт назначения, если только такие расходы и сборы не относятся по договору перевозки на продавца;

c) расходы по выгрузке, включая лихтеровку и портовые сборы, если только такие расходы не относятся на продавца по договору перевозки;

d) любые дополнительные расходы, возникшие вследствие ненаправления продавцом извещения в соответствии с пунктом В7, с согласованной даты или с даты истечения согласованного периода для отгрузки, при условии, что товар был явным образом индивидуализирован как товар, являющийся предметом договора;

e) если это применимо, расходы по оплате налогов, пошлин и иных официальных сборов, а также по выполнению таможенных формальностей, подлежащих оплате при ввозе товара, и расходы по его транспортировке через любую страну, если только такие расходы и сборы не относятся по договору перевозки на продавца;

f) расходы по дополнительному страхованию, обеспечиваемому по просьбе покупателя, как предусмотрено в пунктах А3b) и Б3b).

См. комментарий к пункту Б6 условия CFR и CPT.

Б7. Извещения продавцу

Если покупатель вправе определить время для отгрузки товара и/или пункт получения товара в поименованном порту назначения, он обязан передать продавцу надлежащее извещение об этом.

См. комментарий к пункту Б7 условия CFR.

Б8. Доказательство поставки

Покупатель обязан принять транспортный документ, выданный в соответствии с пунктом А8, если он соответствует договору.

См. комментарии к пункту Б8 условий поставки CPT и CFR.

Б9. Инспектирование товара

Покупатель обязан нести расходы по обязательному инспектированию товара перед отгрузкой, за исключением случаев, когда такое инспектирование осуществляется по предписанию властей страны вывоза.

См. комментарии к пункту Б9 условий поставки CPT, CFR и других.

Б10. Содействие в получении информации и относящиеся к этому расходы

Покупатель обязан своевременно сообщать продавцу о требованиях в отношении информации по безопасности с тем, чтобы продавец мог действовать в соответствии с пунктом А10.

Покупатель обязан возмещать продавцу возникшие у него расходы и сборы по предоставлению или оказанию содействия в получении документов и информации, как это предусмотрено в пункте А10.

Если потребуется, покупатель обязан своевременно предоставить продавцу или содействовать в получении продавцом, по просьбе продавца, на его риск и за его счет, любых документов и информации, включая информацию по безопасности, которая может потребоваться продавцу для перевозки, вывоза и ввоза товара и для его транспортировки через любую страну.

См. комментарий к пункту Б10 базисного условия поставки DDP и FAS.

Lipetsk
Region
Export
Support
Center



Центр
поддержки
экспорта
Липецкой
области

Центр поддержки экспорта Липецкой области оказывает предпринимателям региона на безвозмездной основе следующие услуги:

1. Организация участия в выставочно-ярмарочных мероприятиях в России и за рубежом
2. Организация зарубежных бизнес-миссий
3. Организация бизнес-миссий в регионы России
4. Организация переговоров с иностранными компаниями на территории Липецкой области
5. Продвижение экспортного и инвестиционного предложения
6. Консультирование по вопросам экспортной деятельности
7. Проведение обучающих мероприятий
8. Создание, модернизация, перевод интернет-сайтов
9. Маркетинговые исследования
10. Защита интеллектуальной собственности

С подробным перечнем услуг, анонсами ближайших мероприятий и планом работы ЦПЭ можно ознакомиться на сайте export48.ru

Наши контакты:

Центр поддержки
экспорта
Липецкой области

г. Липецк, ул. Первомайская, д. 78,
офис 302

тел.: +7 (4742) 22-10-30, 22-05-98

факс: +7 (4742) 22-60-71

e-mail: rodionova@liptpp.ru

<http://export48.ru>